



Informe Trimestral

sobre el comercio internacional e interregional en España

Julio 2019

Institución promotora:



Instituciones patrocinadoras:



Índice

España	3
Cuadro: Los aranceles de Trump: ¿Y si nos tocan la automoción?	6
Andalucía.....	10
Castilla y León.....	12
Castilla-La Mancha.....	14
Comunidad Valenciana.....	16
Extremadura	18
Comunidad de Madrid	20
Navarra	22
País Vasco	24
Anexo Metodológico.....	26

Nota importante

- En este informe se analizan brevemente la evolución de una colección novedosa de indicadores regionales relativos al comercio interior (intrarregional e interregional) de las Comunidades Autónomas españolas, que pueden ser comparados con los datos equivalentes de producción y comercio internacional.
- Dichos indicadores han sido estimados en el seno del **Proyecto C-intereg** según la metodología recogida en el **Anexo Metodológico** de este informe y en los documentos y artículos allí citados. Salvo nota en contrario, todas las series incluidas en este informe relativas al comercio interior tienen como fuente el Proyecto C-intereg. Los datos trimestrales son coherentes con los datos anuales estimados en la base de datos del proyecto (sin incluir la rama R16 de producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua), que pueden ser consultada en la web www.c-intereg.es.
- El informe recoge la evolución reciente de los indicadores trimestrales de comercio antes mencionados para el conjunto de la economía española, así como para las Comunidades Autónomas que actualmente forman parte de C-intereg. El análisis autonómico queda constituido por una serie de gráficos y tablas comunes. Aunque el análisis se centra en las Comunidades asociadas al proyecto, se quiere hacer hincapié en que la metodología utilizada ha permitido la estimación de series equivalentes y homogéneas para todas y cada una de las Comunidades Autónomas españolas. La información completa de dicha estimación está disponible para las Comunidades asociadas al proyecto. Las series de las Comunidades Autónomas no asociadas podrían ser solicitadas a la dirección del proyecto info@c-intereg.es cuyo Comité de Dirección determinará las condiciones y el coste de su difusión.

Autores del informe^{1,2}:

Carlos Llano Verduras
Juan Pardo Fernández

¹ Los datos y comentarios ofrecidos en este informe recogen las opiniones de los autores, sin que puedan ser atribuidas a las instituciones patrocinadoras del proyecto o a las que originalmente aportaron la información estadística de base. Por ello, los autores asumen los posibles errores que se pudieran contener en el mismo.

² El Proyecto C-intereg quiere mostrar su gratitud a las instituciones colaboradoras del proyecto, la Agencia Española de Administración Tributaria y el Instituto de Estudios Turísticos, así como a todas las instituciones que han facilitado la información de base, con especial mención a la Subdirección General de Estadísticas del Ministerio de Fomento y al Servicio de Estadísticas de Puertos del Estado.

España

Tabla 1. Distribución geográfica del comercio de bienes en España.

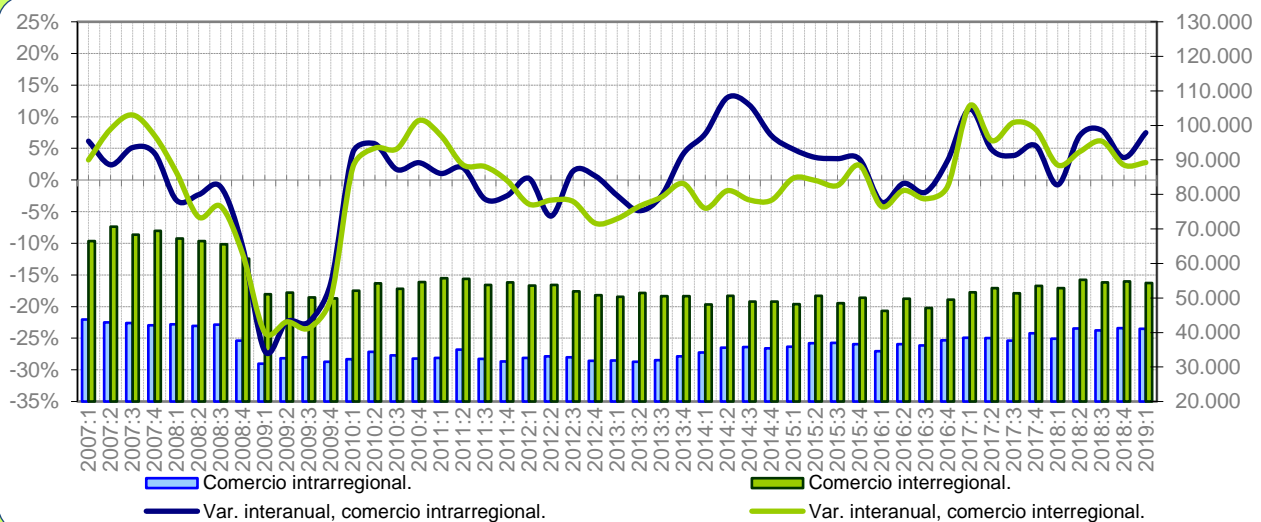
Millones de euros. Los datos anuales de comercio interior del 2018 de C-interreg son una predicción.

2018	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO INTERIOR (2-4)	SALDO EXTERIOR (3-5)	PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)			
Cataluña	39.607	39.273	71.624	20.608	90.178	18.665	-18.554	150.504
Andalucía	19.610	25.945	32.439	18.271	32.519	7.675	-80	77.994
C. Valenciana	20.282	19.697	30.324	25.510	27.465	-5.813	2.860	70.304
C. de Madrid	12.061	16.651	30.174	25.996	61.508	-9.345	-31.334	58.887
Galicia	11.978	17.098	22.857	7.562	19.022	9.537	3.835	51.934
País Vasco	10.983	15.214	25.473	15.510	20.285	-296	5.188	51.670
Castilla y León	11.562	17.313	15.264	19.499	13.175	-2.186	2.089	44.139
Aragón	7.271	12.141	11.916	16.710	11.760	-4.569	155	31.328
Castilla-La Mancha	5.757	16.392	7.297	18.630	9.223	-2.238	-1.927	29.446
Murcia	4.344	10.844	10.747	9.264	10.822	1.579	-75	25.935
Navarra	2.730	8.325	9.095	6.622	4.843	1.703	4.252	20.151
Asturias	3.522	5.037	4.315	6.117	4.432	-1.080	-116	12.874
Canarias	3.459	2.987	2.783	7.480	3.964	-4.494	-1.182	9.228
Extremadura	3.533	3.136	2.010	5.617	1.286	-2.481	725	8.679
Cantabria	1.764	3.544	2.580	4.729	2.097	-1.185	483	7.888
La Rioja	1.300	3.224	1.853	3.038	1.438	186	415	6.377
Baleares	1.397	547	1.957	6.205	1.766	-5.657	191	3.902
ESPAÑA	161.162	217.367	282.711	217.367	315.784	0	-33.074	661.240

Nota: Las cifras de comercio internacional no incluyen Ceuta y Melilla (Base de datos DataComex del Ministerio de Economía y Competitividad).

Gráfico 1. Evolución reciente del comercio interregional e intrarregional en España.

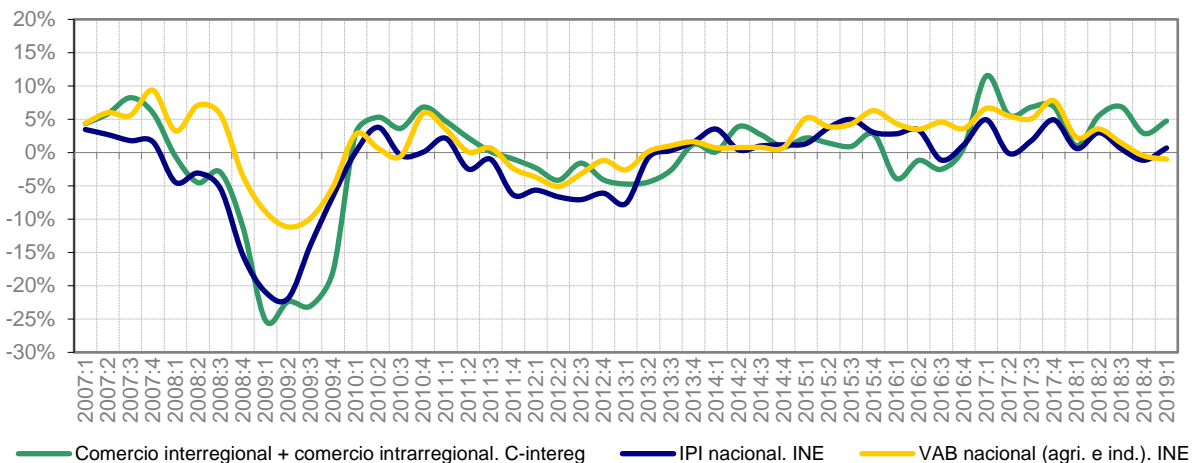
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1** muestra la evolución del comercio interregional e intrarregional en España, recogiendo la fuerte caída de los flujos en 2009, su progresiva recuperación en 2010 y 2011, y la recaída en 2012 y 2013. El flujo interregional alcanzó en el 2013:1 un nuevo mínimo; mientras que el comercio intrarregional registró tasas negativas, excepto en 2013:4, 2014:2 y 3. Con el 2014 el flujo interregional también volvió a repuntar. La evolución del 2015 ha sido positiva para ambas series. Dicha recuperación del comercio interior en 2015 se produjo en un contexto de moderación de los costes de producción, mejora de la evolución del consumo, moderación de la política fiscal, y de recuperación del empleo. El 2016 presentó una evolución más tibia, especialmente para el comercio intrarregional. Ambas series recuperaron tono en 2016:4. En el 2017 tras alcanzar un espectacular crecimiento por encima del 10% en el primer trimestre en ambas series (el mayor desde 2014), durante el resto del año el crecimiento se ha suavizado. En 2018, han mostrado un comportamiento positivo, aunque con una tendencia a la moderación a finales de año. En 2019 se ha constatado una aceleración de los crecimientos, sobre todo, en el comercio intrarregional

Gráfico 2. Comercio interior. IPI y VAB nacional (agricultura e industria).

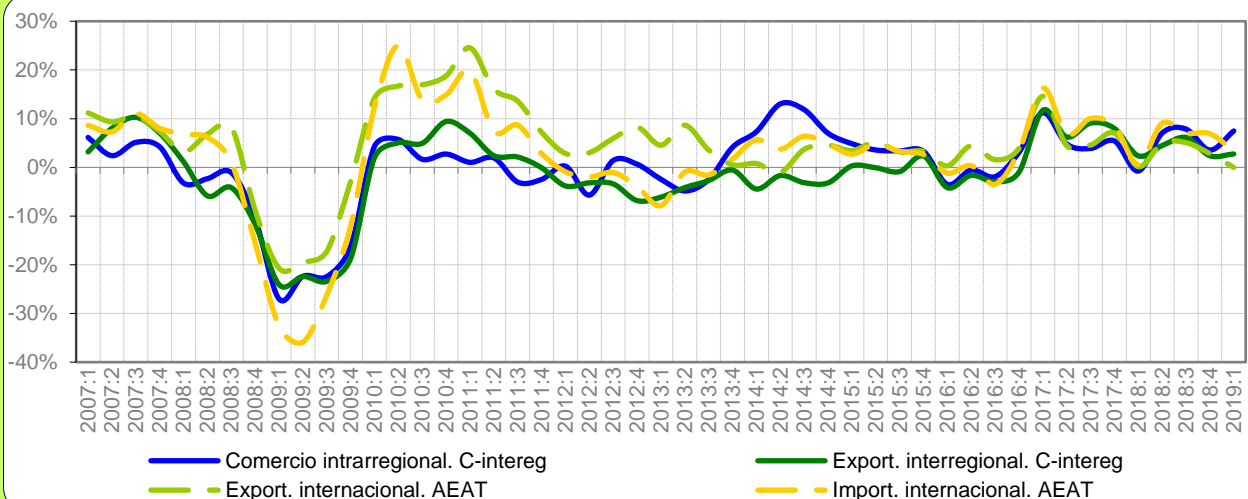
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2** muestra la evolución del comercio intrarregional+interregional (comercio interior), junto con la del IPI y la del VAB nacional (agricultura+industria). Tras las fuertes caídas del 2009, todas las series repuntaron en el 2010, aunque entrarían pronto en un nuevo receso (2011 y 2012). A partir del 2014, el comercio interior y el IPI volvieron a mostrar síntomas de recuperación. Dicha recuperación queda reflejada en el VAB a partir el 2015:1. Posteriormente, el indicador de comercio interior recogió tasas positivas desde el 2014:2 hasta el 2015:4. En el 2016:1 volvió a caer (-2,5%); y tras dos trimestres de atonía, en 2016:4 ha vuelto a crecer (2,6%). La recuperación apuntada por el IPI y el VAB nacional desde el 2015:1 fue más sólida. El 2017 y 2018 fue un año bastante positivo para el comercio interior (intra e inter) registrando crecimientos elevados, también recogidos por el VAB y en menor medida por el IPI nacional, aunque a finales de 2018 se moderaron los crecimientos. Para 2019 se observa un ligero repunte en el IPI y el comercio interior, mientras que en VAB continúa registrando ligeras tasas negativas.

Gráfico 3. Evolución interanual del comercio de bienes según mercados.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3** recoge la evolución del comercio interior e internacional. Tras la fuerte caída del 2009, todas las series salvo el flujo intrarregional registraron tasas positivas. Las exportaciones internacionales se reactivaron con la recuperación de la UE. Las importaciones crecieron de forma rápida, pero manteniendo un tono menos dinámico. Durante el 2012 las importaciones internacionales se contrajeron nuevamente, arrastrados por la debilidad de la demanda interna, mientras que las exportaciones crecieron más suavemente desde el 2012:1, reactivándose hasta el 2013:3. En el 2014:2 las exportaciones internacionales experimentaron un bache (-1,1%), seguido de una evolución positiva desde entonces, salvo la leve caída del 2016:1 (-0,8%). En esta evolución reciente destacan los repuntes del 2015:2 (5,2%), del 2016:2 (3,9%) y del 2017:1 (14,1%). Desde el 2015:1, el rango de tasas observado en todas las series de comercio se ha estrechado; aproximándose a 0% hasta el 2016:3 y creciendo fuertemente desde entonces. El año 2017 y 2018 se comportó de manera muy positiva para el comercio intrarregional e interregional, aunque poco a poco se han ido moderando las elevadas tasas de crecimiento alcanzadas, hasta valores en torno al 5-7%. Para 2019, se mantiene los ritmos de crecimiento del año anterior, con un ligero repunte del comercio intrarregional, que se sitúa cerca del 10%.

Tabla 2. Distribución espacial del comercio de bienes de España.

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	128.621	198.552	123.431	198.552	171.168	0	-47.737	450.605
Promedio 08-12	137.314	221.283	194.679	221.283	247.753	0	-53.075	553.276
Promedio 13-15	138.592	198.942	240.619	198.942	260.874	0	-20.256	578.152
2016	145.282	192.596	254.580	192.596	270.408	0	-15.829	592.458
T-1 2017	38.499	51.640	70.318	51.640	76.582	0	-6.264	160.457
T-2 2017	38.418	52.856	69.824	52.856	73.972	0	-4.148	161.098
T-3 2017	37.665	51.348	63.543	51.348	71.198	0	-7.654	152.556
T-4 2017	39.797	53.514	70.262	53.514	76.573	0	-6.311	163.573
2017	154.379	209.358	273.948	209.358	298.325	0	-24.377	637.684
T-1 2018	38.207	52.862	70.419	52.862	77.051	0	-6.633	161.488
T-2 2018	41.121	55.220	73.283	55.220	80.666	0	-7.383	169.624
T-3 2018	40.625	54.499	66.767	54.499	76.208	0	-9.441	161.890
T-4 2018	41.209	54.787	72.243	54.787	81.860	0	-9.617	168.238
2018	161.162	217.367	282.711	217.367	315.784	0	-33.074	661.240
T-1 2019	41.067	54.319	70.409	54.319	79.652	0	-9.243	165.794
2016 Var. anual	-0,7%	-2,4%	2,6%	-2,4%	-0,2%	0,0%	30,7%	0,1%
T-1 2017	11,2%	11,7%	14,6%	12,0%	16,3%	0,0%	-38,4%	12,8%
T-2 2017	4,8%	6,2%	4,5%	6,7%	6,8%	0,0%	-69,9%	5,1%
T-3 2017	3,9%	9,1%	4,6%	8,9%	10,1%	0,0%	-94,8%	5,9%
T-4 2017	5,4%	8,0%	7,0%	7,4%	8,5%	0,0%	-28,0%	6,9%
2017 Var. anual	6,3%	8,7%	7,6%	8,7%	10,3%	0,0%	-54,0%	7,6%
T-1 2018	-0,8%	2,4%	0,1%	2,4%	0,6%	0,0%	-5,9%	0,6%
T-2 2018	7,0%	4,5%	5,0%	4,5%	9,0%	0,0%	-78,0%	5,3%
T-3 2018	7,9%	6,1%	5,1%	6,1%	7,0%	0,0%	-23,3%	6,1%
T-4 2018	3,5%	2,4%	2,8%	2,4%	6,9%	0,0%	-52,4%	2,9%
2018 Var. anual	4,4%	3,8%	3,2%	3,8%	5,9%	0,0%	-35,7%	3,7%
T-1 2019	7,5%	2,8%	0,0%	2,8%	3,4%	0,0%	-39,4%	2,7%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

La **Tabla 2** resume la información básica disponible acerca del comercio nacional (interregional e intrarregional) e internacional de bienes para España según la Base de Datos Trimestral de C-interreg.

En las tres primeras filas se recoge el promedio anual para los períodos: 1995-2007 (período pre-crisis y de expansión), 2008-2012 (período de crisis) y 2013-2015 (período de recuperación). En relación a estos datos medios –estructurales- cabe realizar los siguientes comentarios:

Los datos ponen de manifiesto la importancia relativa del comercio nacional (intra + interregional) a la vez que muestra el fuerte incremento de la apertura a los mercados internacionales, tanto desde el lado de las compras como de las ventas. Desde el punto de vista del déficit comercial español con el Resto del Mundo, es conveniente también remarcar su fuerte nivel durante los años previos a la crisis y durante la crisis (Ej.: -47.737 millones de euros entre el 1995 y el 2007 y de -53.075 millones de euros entre 2008 y 2012), y su posterior moderación en el periodo de recuperación, hasta los -15.829 millones de euros en 2016, los -24.377 millones de 2017 o los -33.074 millones de 2018.

El resto de la tabla recoge el desglose anual y trimestral más reciente de 2017 y 2018. Los datos del 2017 recogieron unas exportaciones internacionales con un ritmo de recuperación más significativo que el del 2016, mientras que en 2018 se moderaron significativamente. Es de destacar cómo el comportamiento de mayor crecimiento en estos dos años corresponde a las importaciones más que a las exportaciones internacionales. Las series del comercio intrarregional mostraron un importante crecimiento en 2017 (6,3%), tras el descenso registrado en 2016 (-0,7%), mientras que para 2018 se sitúa en el 4,4%.

Los datos más recientes muestran para el 2019:1 una aceleración del comercio intrarregional hasta el 7,5%, por encima de los registros previos. Por otro lado, las exportaciones internacionales se estancaron (0,0%) tras acumular varios años de crecimientos. Por el contrario, las importaciones internacionales siguen registrando crecimientos (3,4%), aunque más moderados que en los últimos trimestres del 2018.

Cuadro: Los aranceles de Trump: ¿Y si nos tocan la automoción?

Por Carlos Llano Verduras [Para descargar los datos utilizados [clicar aquí](#)]

1. Introducción

En Marzo de 2018 publicamos un primer [Cuadro](#) relacionado con los posibles efectos que tendría sobre España y cada una de sus comunidades autónomas (CCAA) los aranceles impuestos por Trump en 2018 sobre el hierro y el acero (25%) y el aluminio (10%). Dicho análisis ha dado lugar a un reciente artículo académico de mayor alcance (Llano et al., 2019)

Tras esta subida de aranceles por parte de EEUU, la guerra comercial se ha intensificado, incrementando el número de países y sectores afectados y el mismo tono político de la contienda. Los aranceles al sector del metal aplicados por EEUU, y de la cual quedaron eximidos un pequeño grupo de países (Canadá, México, Australia, Argentina, Brasil y Corea del Sur), fue contestado por Europa y China con contramedidas dirigidas a productos norteamericanos especialmente emblemáticos. Posteriormente, EEUU anunció la posible imposición de aranceles a las importaciones de automóviles europeos y de otras procedencias. La medida quedó postpuesta hasta finales de año, ante la irrupción del 'caso Huawei', que en mayo de 2019 sorprendió a los mercados financieros.

Poco sabemos acerca de los nuevos aranceles que pudiera aprobar EEUU sobre el sector de la automoción. **El informe de la Secretaría de Estado de Comercio de EEUU (2018)** justifica esa medida -nuevamente- apelando a razones de 'seguridad nacional', apuntando hacia la imposición de aranceles a las importaciones de vehículos rodados de hasta un **25%**. Aunque la medida podría no materializarse, la importancia del sector de la automoción para la economía europea y española, así como su ya delicada situación, a tenor de diversos shocks tecnológicos e institucionales (ver [Cuadro C-intereg de Enero de 2019: El sector de la automoción: ¿Estamos preparados para el cambio?](#)), nos llevan a adelantarnos a los hechos, y aportar algunas primeras cifras para la reflexión. Como es habitual, nuestro análisis se centrará en los datos de comercio internacional siempre desde una óptica territorial y sectorial. Se trata de una primera aproximación, que esperamos ampliar en los próximos meses. Esta reflexión se une a un análisis reciente del Banco de España (2019) sobre cuestiones similares.

Tabla 1. Principales exportadores del sector de la automoción a EEUU.

Cifras agregadas de 2016-2018 en Millones de Dólares (US\$).

		HS 87: Vehículos a motor	% del total importado por USA	TOTAL Importaciones USA de cada destino	% que representa HS 87 sobre el total importado por USA de dicho origen
	Total USA (Resto del Mundo)	1.772.128	100,0%	14.537.833	12%
1º	Mexico	253.135	14,3%	963.598	26%
2º	Canada	168.068	9,5%	914.106	18%
3º	Japan	154.749	8,7%	420.988	37%
4º	Germany	82.219	4,6%	364.656	23%
5º	Republic of Korea	60.998	3,4%	221.558	28%
6º	China	47.983	2,7%	1.570.359	3%
7º	United Kingdom	30.629	1,7%	170.882	18%
8º	Italy	17.239	1,0%	154.197	11%
9º	Asia, not elsewhere specified	8.312	0,5%	131.857	6%
10º	Sweden	7.891	0,4%	33.723	23%
11º	Slovakia	6.757	0,4%	9.857	69%
12º	India	5.592	0,3%	154.818	4%
13º	Spain	4.631	0,3%	48.059	10%
14º	Hungary	4.048	0,2%	15.811	26%
15º	Austria	3.460	0,2%	36.811	9%

Fuente: elaboración propia a partir de datos de Comtrade (UN). <https://comtrade.un.org/>

2. Principales países exportadores del sector de la automoción a EEUU

El punto de partida del análisis consiste en la revisión de las principales cifras del comercio internacional del sector de la automoción de EEUU. A partir de los datos facilitados por Naciones Unidas (Comtrade), la **Tabla 1** identifica los 15 flujos de exportación de vehículos (código HS-87) más importantes con destino a EEUU de los últimos tres años disponibles (2016-2018), junto con el total de importaciones de EEUU.

En primer lugar, destaca el peso específico de la partida de vehículos (HS-87), que representa un 12% del total de las importaciones de EEUU. También llama la atención la fuerte concentración de flujos procedentes de tres orígenes destacados: México (14%), Canadá (9,5%) y Japón (8,7%). El caso de Japón es muy conocido y fácil de justificar dada la fuerte penetración en EEUU de marcas niponas como Toyota, Honda o Mitsubishi. Por el contrario, la ausencia de grandes fabricantes canadienses y mexicanos apunta hacia que buena parte de las exportaciones de estos países a EEUU, responda a envíos de vehículos y 'partes y componentes' (P&C) producidos allí por empresas americanas, europeas y del resto del mundo. Tales productores se habrían ubicado en Canadá y México para beneficiarse de menores costes de producción, transporte y exportación, vinculados a las ventajas que ofrece la unión arancelaria del antiguo NAFTA de cara al comercio transfronterizo.

El 4º exportador a EEUU sería Alemania, con una cuota del 4,6%, seguido de Corea (3,4%) y China (2,7%). España aparece en 13ª posición, con una cuota que no alcanza el 0,3% del total de exportaciones mundiales del sector a EEUU. Este humilde porcentaje contrasta con el 2º puesto que ocupa España como productor europeo, y el 8º a nivel mundial. Dicha posición nos habla de los sesgos idiosincráticos de la demanda americana hacia determinadas marcas y segmentos de vehículos, que no coinciden necesariamente con los modelos específicamente producidos en España. También está relacionado con el reparto de mercados dentro de una misma multinacional (Ej: Renault; Citroën; Peugeot; Volkswagen-SEAT; Opel...), y de la distribución geográfica de los distintos tramos de la cadena de valor, desde el diseño a la venta final. Se trata de una compleja cadena, cuya distribución geográfica queda muy marcada por la logística, pero también por la geopolítica de los acuerdos comerciales, las 'reglas de origen', y los estándares específicos de cada mercado. Sólo así se puede justificar que Francia no aparezca en el ranking de principales exportadores a USA, pero sí de P&C a Canadá (**Tabla 2**).

Resulta también interesante atender al peso que las exportaciones del sector de la automoción (HS87) representa sobre el total de exportaciones que cada uno de estos 15 países realiza a EEUU (cuarta columna de la **Tabla 1**). En este caso, el país más expuesto sería Eslovaquia, con un 69% de sus exportaciones a EEUU concentradas en dicho sector. Le sigue Japón (37%), Corea (28%) o Hungría (26%). Así, si uno de los objetivos de las futuras medidas proteccionistas de Trump fuera, como se dice, frenar la posición de los fabricantes alemanes en EEUU, deberíamos tener en cuenta no sólo la exposición directa del sector en Alemania (23%), sino buena parte de la que aparece imputada a países como México (26%), Eslovaquia (69%) o Hungría (26%), donde se localiza buena parte de la actividad productiva y exportadora de grupos alemanes.

En relación con esta última reflexión, el peso específico de las exportaciones del sector de la automoción española con relación al total de nuestras exportaciones a USA es relativamente bajo, quedándose en un 10%, inferior al de Alemania (23%), Italia (11%) o el Reino Unido (18%).

También resulta interesante asomarse a las redes de suministros de P&C de los tres países NAFTA en su conjunto, en un intento de identificar los eslabonamientos de la cadena global de valor, y en concreto, a la de algunos productores europeos con fuerte presencia en España. Con este objetivo, la **Tabla 2** reporta el ranking de los 17 principales exportadores de P&C a EEUU, Canadá y México. Ponemos ahí el punto de corte precisamente porque España ocupa la 16ª posición como abastecedor de P&C a EEUU, con una cuota del 0,2%. Esta posición relativa se ve mejorada en Canadá (12ª posición; 0,1%) y en México (11ª posición, 0,4%). En cualquier caso, nuevamente las cifras apuntan hacia una reducida exposición directa de los exportadores del sector ubicados en España con destino a estos tres países.

Más allá del caso español, los datos de la **Tabla 2** confirman un intenso intercambio de P&C entre los tres países de la recién reformada NAFTA, encontrando a México y Canadá como grandes proveedores de EEUU, y a EEUU y México como gran proveedor de Canadá. Como era de esperar, la importancia relativa de Canadá como proveedor de P&C de México es menor (6ª posición). Es necesario destacar también el importante peso que ocupa China en este ámbito, apareciendo entre las tres primeras posiciones de los tres países NAFTA. Japón, Alemania y Corea mantienen posiciones...

Tabla 2.
Principales exportadores de 'Partes y Componentes' a EEUU, Canadá y México.
 2017 % sobre cifras en Millones US\$.

Principales exportadores a USA		Principales exportadores a Canadá		Principales exportadores a México	
1º Mexico	16,8%	USA	35,0%	USA	28,3%
2º China	7,5%	Mexico	5,3%	China	4,5%
3º Canada	6,7%	China	3,5%	Japan	3,7%
4º Japan	6,3%	Japan	2,1%	Germany	3,4%
5º Germany	3,7%	Germany	0,8%	Republic of Korea	2,7%
6º Republic of Korea	3,0%	Republic of Korea	0,8%	Canada	2,1%
7º Asia, not specified	1,5%	Asia, not specified	0,5%	Italy	0,8%
8º India	0,8%	India	0,3%	India	0,6%
9º Italy	0,5%	Canada	0,3%	Thailand	0,6%
10º Thailand	0,3%	Italy	0,2%	Brazil	0,5%
11º United Kingdom	0,3%	Slovakia	0,1%	Spain	0,4%
12º France and Monaco	0,2%	Spain	0,1%	France and Monaco	0,4%
13º Brazil	0,2%	United Kingdom	0,1%	Asia, not specified	0,3%
14º Czech Republic	0,2%	France and Monaco	0,1%	Czech Republic	0,2%
15º Turkey	0,2%	Austria	0,1%	Poland	0,2%
16º Spain	0,2%	Thailand	0,1%	Turkey	0,2%
17º RoW	1,7%	RoW	0,6%	RoW	1,4%
Total imp. P&C de USA	137.993	Total imp. P&C de Canadá	167.251	Total imp. P&C de México	206.745

Fuente: elaboración propia a partir de datos de Comtrade (UN). <https://comtrade.un.org/>. RoW= 'Resto del Mundo'.

... aventajadas (4ª, 5ª y 6ª posición en los tres mercados) de forma similar a cómo veíamos en el caso de las importaciones totales del sector para EEUU (**Tabla 1**). Otra novedad importante en este caso sería encontrar a Francia como proveedor directo de P&C a Canadá (12ª posición).

3. Reparto autonómico de las exportaciones a EEUU del sector de la automoción

Partiendo de esta foto de las importaciones de EEUU del sector de la automoción, pasamos ahora a analizar el reparto territorial por comunidades de las exportaciones españolas del sector con destino a EEUU, Canadá, México y al conjunto del mundo. El análisis utiliza datos acumulados del periodo 2016-2018 de Datacomex, expresados en porcentajes sobre el total exportado por España para cada uno de los mercados (en Miles de Euros).

El ranking de las exportaciones al mundo del sector de la automoción (columna 4, en verde), está liderado por Cataluña (23%), seguida de la Comunidad Valenciana (15%), Castilla y León (13%) y País Vasco (12%).

Sin embargo, cuando nos centramos en EEUU (columna 1, en azul), los flujos se concentran muy fuertemente en la **Comunidad Valenciana (63%)**, seguida por el País Vasco (17%) y Cataluña (13%). Las cuotas en Canadá y México (columnas 2 y 3) siguen un orden similar al de EEUU, quizá indicando la conexión de los tres mercados, y el uso estratégico de diferentes puertas de entrada para acabar accediendo al mercado NAFTA. En este sentido, es importante llamar la atención de cómo la presencia de **Ford** en la Comunidad Valenciana repercute sobre una cuota notablemente superior de las exportaciones de esta comunidad en dichos mercados.

Las principales diferencias en los rankings de exportación de los tres países NAFTA estarían en la cuota de Navarra en Canadá (24%) y de Cataluña en México (45%), lo que apunta hacia una mayor exposición de estas dos CCAA donde operan productores alemanes (Ej: Volkswagen), frente a aquellas donde operan marcas francesas. Estos efectos podrían ser positivos si los socios NAFTA quedasen eximidos del arancel. Y deberían ser considerados más allá de las vinculaciones intersectoriales de Alemania y Francia sobre España, recientemente analizados por el Banco de España (2019).

Se desconoce hasta qué punto las fuertes exportaciones de la Comunidad Valenciana a EEUU (y al resto del mercado NAFTA) podrían *'esquivar'* el futuro arancel, dado el origen norteamericano de la principal empresa productora (Ford). En cualquier caso, podría tener efectos en la desviación de actividad en favor de otras plantas ubicadas dentro de países eximidos del arancel.

Esperamos seguir aportando información relevante al respecto en próximos análisis.

Tabla 3. Reparto autonómico de las exportaciones del sector de la automoción (HS-87) a EEUU, Canadá y México

Acumulado 2016-2018. % sobre el total nacional en Miles de Euros

	A EEUU	A Canadá	A México	Al mundo
España	2.631.253	348.744	1.711.720	145.369.321
Comunitat Valenciana	63,0%	34,6%	14,2%	15,6%
País Vasco	17,0%	28,1%	16,7%	12,1%
Cataluña	11,3%	6,9%	45,9%	23,5%
Galicia	2,0%	2,0%	9,1%	10,7%
Aragón	1,6%	1,5%	0,4%	7,6%
Navarra, Comunidad Foral	1,3%	24,1%	2,6%	7,5%
Madrid, Comunidad de	1,3%	0,5%	1,7%	6,9%
Castilla y León	0,9%	0,8%	7,0%	13,1%
Andalucía	0,6%	0,1%	0,4%	0,7%
Castilla-La Mancha	0,5%	0,0%	0,1%	0,4%
Rioja, La	0,2%	1,0%	0,3%	0,1%
No determinado	0,2%	0,3%	0,2%	0,9%
Cantabria	0,2%	0,0%	1,2%	0,3%
Canarias	0,0%	0,1%	0,0%	0,1%
Murcia, Región de	0,0%	0,0%	0,1%	0,0%
Asturias, Principado de	0,0%	0,0%	0,1%	0,2%
Extremadura	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Balears, Illes	0,0%	0,0%	0,0%	0,4%
Melilla	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Ceuta	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

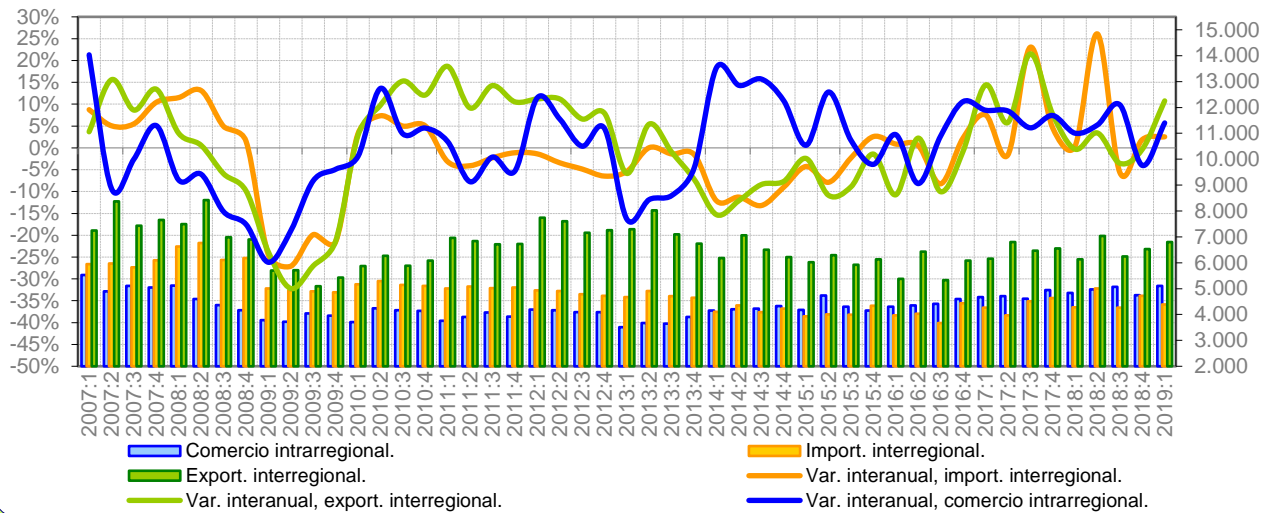
Fuente: Elaboración propia a partir de datos de Datacomex.

4. Bibliografía

- Banco de España (2019). [El impacto de la desaceleración del sector del automóvil desde una perspectiva de cadenas globales de valor](#). BOLETÍN ECONÓMICO 2/2019 INFORME TRIMESTRAL DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA.
- Llano C, Pérez J, Steinberg F, Hewings GJD (2019). Global and regional effects of the US tariffs on iron, steel and aluminium: A SMART combination of models with a focus on Spain. Regional Science: Policy & Practice, 1–23. <https://doi.org/10.1111/rsp3.12198>
- Llano C. (2019). [El sector de la automoción: ¿Estamos preparados para el cambio?](#) Informe Trimestral. Proyecto C-interreg. Enero 2019.
- Pérez J. y Llano C. (2018) [¿Qué efecto habrían tenido los aranceles de Trump sobre el acero y el aluminio?](#). Informe Trimestral. Proyecto C-interreg. Marzo 2018.
- US Department of Commerce (2018): [Section 232 National Security Investigation of Imports of Automobiles, Including Cars, SUVs, Vans and Light Trucks, and Automotive Parts](#). DOC 2018-11708.

Andalucía

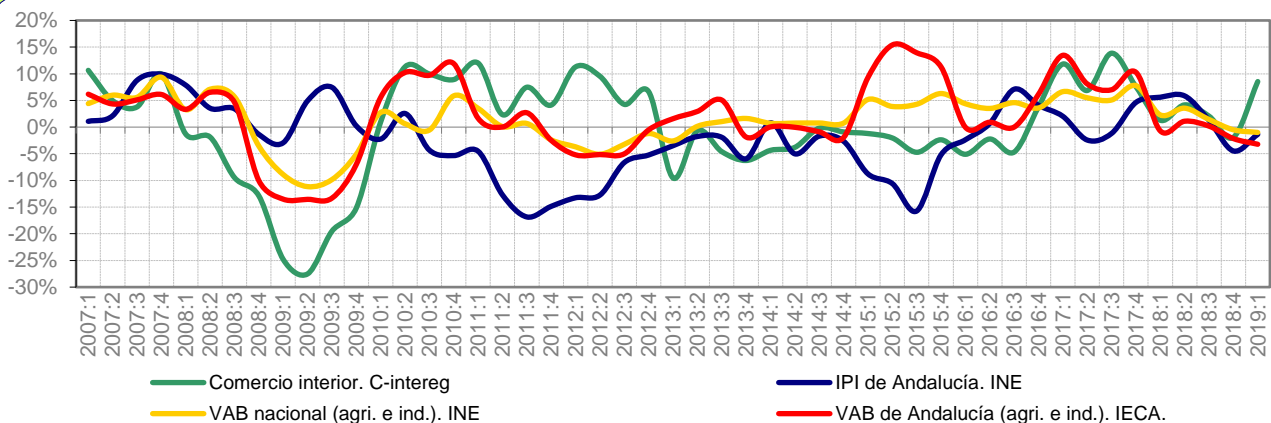
Gráfico 1.1. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Andalucía.
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.1** recoge la evolución del comercio intrarregional e interregional andaluz. El 2010 supuso la recuperación de parte de los niveles perdidos en 2009. En 2011 y el 2012 las importaciones interregionales entraron en una senda de tasas negativas o nulas, aunque desde el 2015:3 ha recuperado tono. El flujo intrarregional evolucionó con altibajos desde el 2010, cayendo en el 2013 y recuperándose en 2014. Desde el 2015 ha mantenido una evolución volátil, con caídas (-2,5% en 2016:1; -8,6% en 2016:2) y subidas (2% en 2016:3; 9,5% en 2016:4). Las exportaciones interregionales se recuperaron entre 2010 y 2012, registrando nuevas tasas negativas entre el 2013:1 y el 2016:1, y crecimientos importantes en 2016 y 2017. En el 2018, tras un aumento espectacular de las importaciones interregionales en el 2º trimestre, se moderaron en el tramo final del año. Algo similar sucedió con el comercio intrarregional y las exportaciones interregionales, que incluso registran tasas de variación negativas en el último trimestre del año 2018. En 2019:1 todos los indicadores muestran un repunte significativo, sobre todo de las exportaciones interregionales con un crecimiento por encima del 10%.

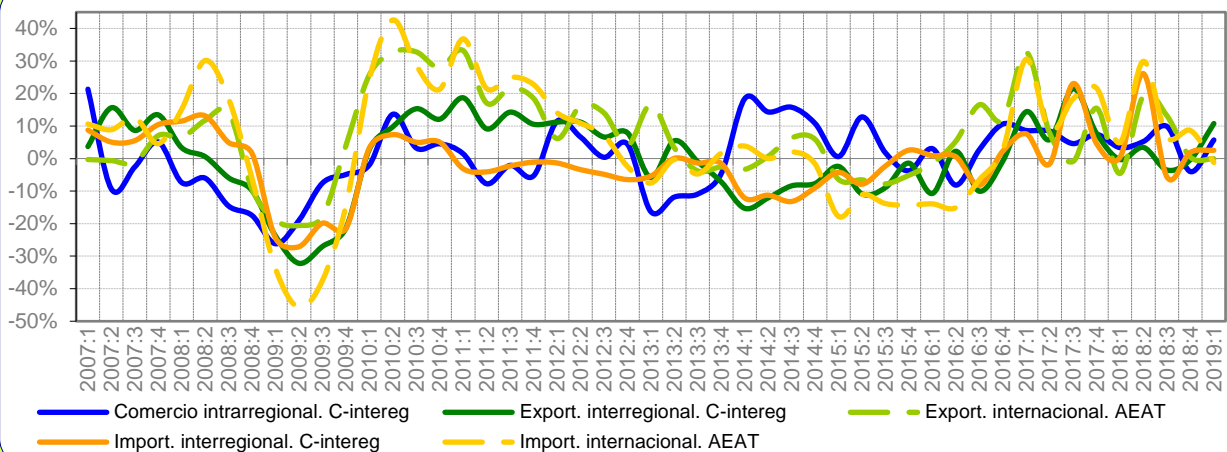
Gráfico 2.1. El comercio interior de Andalucía y otros indicadores.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.1** muestra el comercio interior de Andalucía en comparación con el IPI, el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Al inicio de la crisis, el comercio interior sufrió las mayores contracciones. Durante el 2010-2011, el comercio interior creció, mientras que el IPI decreció. En el 2012 la evolución del indicador de comercio fue la más positiva. En 2013:1 el comercio se contrajo hasta el 2014:2, mientras que entre el 2015:1 y 2 quedó estancado. El IPI andaluz registró tasas positivas desde el 2013:4, aunque recayó entre el 2014:4 y 2015:1. Del 2015 destaca la caída del comercio interior en el 2015:3 (-3,8%) y en el 2015:4 (-2,6%), más suave que la del IPI, y la recuperación del VAB, que ha crecido por encima del 5% entre el 2015:2 y el 2015:4. Desde el 2016:1, el VAB muestra síntomas de enfriamiento, mientras que el IPI y el comercio se recuperan. En 2017 y 2018 los indicadores muestran una tendencia hacia la moderación rondando tasas de torno al 0% o negativas en 2018.4. Para 2019:1 el comercio interior repunta de manera muy significativa (cercano al 10%) mientras que el resto de los indicadores continúan en negativo.

Gráfico 3.1. El comercio de bienes de Andalucía según mercados.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.1** presenta el comercio andaluz en todos los mercados. Todas las series se contrajeron fuertemente entre el 2008 y el 2009. Entre el 2010:1 y el 2012:4, los flujos internacionales registraron tasas positivas superiores a las interregionales, con algunos repuntes espectaculares. El flujo intra-regional se mantuvo tenue desde 2009, con leves tasas positivas y negativas hasta el periodo 2014:1-2015:3. En 2015 las importaciones (2015:1: -17,8%) y exportaciones internacionales (2015:3: -7,8%) registraron caídas significativas, mientras el comercio intra crecía. Las caídas de los flujos internacionales en 2016:1 (-15,7% y -5,4%) son importantes. Desde el 2016:2 las exportaciones y desde el 2016:4 las importaciones, han vuelto a crecer. En el 2017 y 2018 el comercio internacional registra importantes oscilaciones en el crecimiento, las importaciones crecen en torno a un 30% y un 20% en los mejores trimestres, mientras que decrecen en los peores. El comercio intrarregional mantiene sus tasas de crecimiento positivas en el rango del 5-10%, hasta 2018.4 donde registra una tasa negativa. En 2019:1 las exportaciones internacionales se sitúan en negativo (-0,1%) mientras que el comercio intra mejora notablemente (5,7%).

Tabla 1.1. Distribución espacial del comercio de bienes de Andalucía.

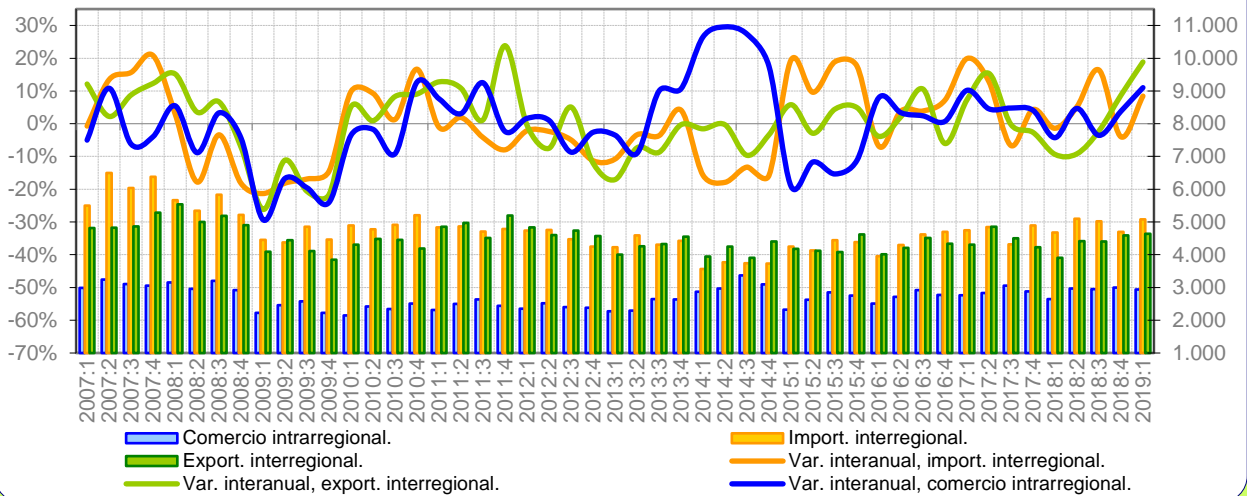
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	14.522	19.756	10.722	18.539	12.476	1.218	-1.754	45.001
Promedio 08-12	16.438	26.578	19.657	21.110	25.925	5.467	-6.268	62.673
Promedio 13-15	16.330	26.490	25.902	17.330	29.373	9.159	-3.471	68.721
2016	17.664	23.218	26.823	16.101	24.282	7.118	2.541	67.706
T-1 2017	4.676	6.153	8.717	4.265	7.458	1.888	1.259	19.546
T-2 2017	4.716	6.803	7.463	3.966	6.469	2.836	993	18.982
T-3 2017	4.616	6.470	6.474	4.513	7.284	1.958	-809	17.560
T-4 2017	4.940	6.554	7.853	4.640	7.849	1.915	4	19.347
2017	18.947	25.981	30.507	17.385	29.060	8.596	1.447	75.435
T-1 2018	4.833	6.135	8.317	4.283	7.824	1.853	493	19.285
T-2 2018	4.964	7.035	8.908	5.001	8.403	2.034	505	20.907
T-3 2018	5.071	6.242	7.326	4.259	7.767	1.983	-440	18.639
T-4 2018	4.742	6.533	7.888	4.728	8.526	1.805	-638	19.162
2018	19.610	25.945	32.439	18.271	32.519	7.675	-80	77.994
T-1 2019	5.109	6.796	8.311	4.391	7.728	2.404	583	20.216
2016 Var. anual	1,7%	-4,7%	7,6%	-1,1%	-8,5%	-12,0%	258,4%	1,6%
T-1 2017	8,6%	14,4%	32,7%	7,6%	30,5%	33,5%	47,1%	20,3%
T-2 2017	8,5%	5,8%	7,8%	-1,6%	8,5%	18,3%	3,6%	7,2%
T-3 2017	4,6%	21,5%	-0,9%	23,0%	18,4%	18,2%	-314,2%	7,9%
T-4 2017	7,4%	7,7%	15,5%	4,6%	21,6%	16,1%	-98,8%	10,7%
2017 Var. anual	7,3%	11,9%	13,7%	8,0%	19,7%	20,8%	-43,1%	11,4%
T-1 2018	3,4%	-0,3%	-4,6%	0,4%	4,9%	-1,9%	-60,8%	-1,3%
T-2 2018	5,3%	3,4%	19,4%	26,1%	29,9%	-28,3%	-49,1%	10,1%
T-3 2018	9,9%	-3,5%	13,2%	-5,6%	6,6%	1,3%	45,6%	6,1%
T-4 2018	-4,0%	-0,3%	0,4%	1,9%	8,6%	-5,7%	-15310,5%	-1,0%
2018 Var. anual	3,5%	-0,1%	6,3%	5,1%	11,9%	-10,7%	-105,5%	3,4%
T-1 2019	5,7%	10,8%	-0,1%	2,5%	-1,2%	29,8%	18,2%	4,8%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("-" rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("-" azul); etc.

Castilla y León

Gráfico 1.2. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Castilla y León.

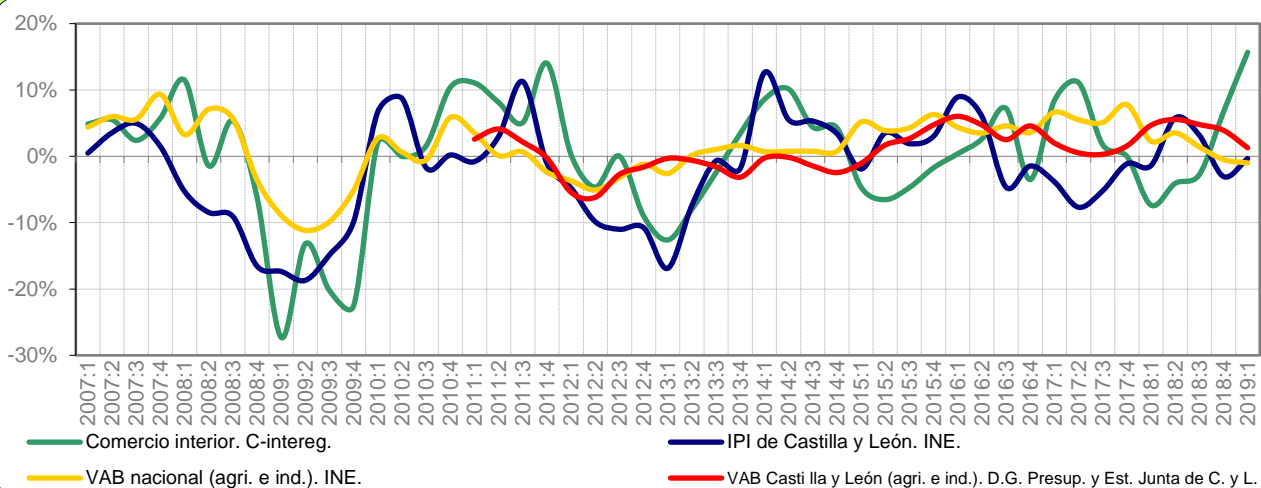
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.2** recoge el comercio de Castilla y León dentro de España, y se inicia con las fuertes caídas del 2009, y el repunte en 2010. En 2012 y 2013, las exportaciones interregionales mostraron debilidad. Tras un repunte entre el 2013:4 y 2014:2, y una recaída en el 2014:3, volvieron a crecer durante el 2015. Las importaciones interregionales, después de alcanzar un máximo en 2010:4, entraron en una prolongada recesión hasta el 2015:1, con un repunte en 2013:4. El flujo intrarregional, que se contrajo entre 2011:4 y 2013:2, comenzó a recuperarse entre el 2013:3-2014:4. En el 2015 y en la segunda mitad de 2016 el flujo intrarregional volvió a registrar caídas. Desde 2017 las exportaciones entraron en una tendencia negativa hasta el 2018:3 donde empezaron a remontar hasta la actualidad (2019.1) donde registran crecimientos cercanos al 20%, el más elevado desde 2011. También en este primer trimestre de 2019, el comercio intrarregional mostró un importante repunte (por encima del 10%).

Gráfico 2.2. El comercio interior de Castilla y León y otros indicadores.

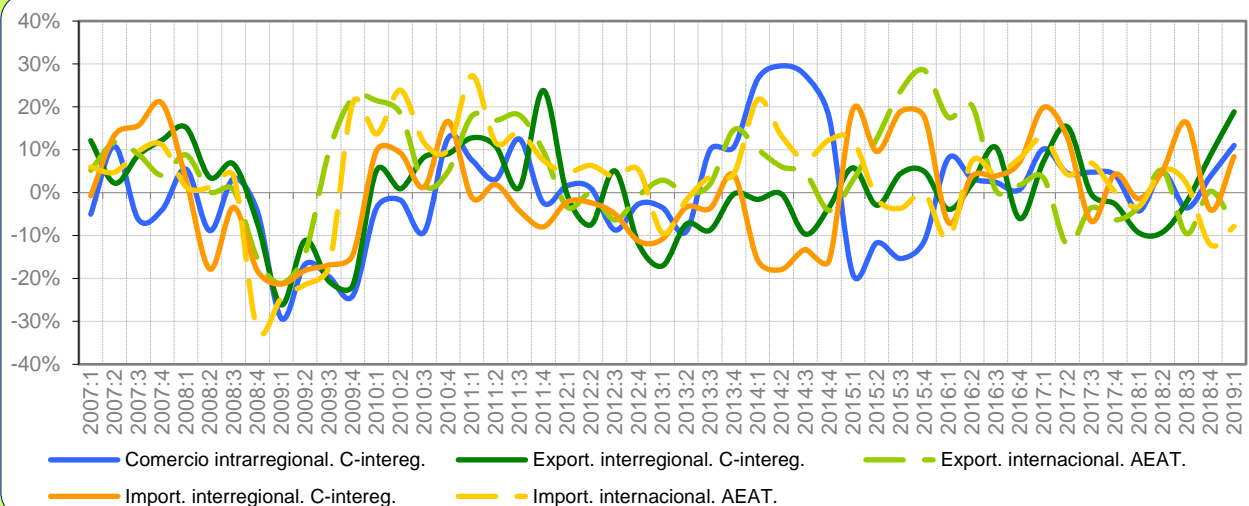
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.2** presenta la evolución del comercio interior de Castilla y León, junto a la del IPI regional y el VAB (de agricultura e industria). Con la crisis, el IPI fue el primer indicador en caer (2008:1), seguido por el resto en el 2008:4. A partir del 2010:1 las series empezaron a recuperarse. A lo largo del 2010:4-2011:4, la recuperación del comercio interior fue la más robusta. Con el 2012:1 todas las series se resintieron, alcanzándose un mínimo en el 2013:1 para el IPI y el comercio interior. El VAB ha sido la serie más estable, estancándose durante el 2013 y 2014. Entre el 2013:4 y el 2014:4, el comercio interior creció con fuerza. El IPI, que había mostrado un crecimiento sólido en el 2014, volvió a recaer en el 2015:1. Durante el 2015 la evolución del comercio interior fue la más débil. En 2016:1 y 2016:4 sufrió dos nuevas caídas, mientras que el IPI la acusó en 2016:3. En 2017 todas las series, salvo el IPI regional, registraron tasas positivas. En el 2018 el VAB y el IPI aceleran su crecimiento, aunque este último retorno a tasas negativas en el 2018:4. Mientras, el comercio interior registró tasas negativas al principio del año, con un repunte positivo en el 2018:4 y 2019:1.

Gráfico 3.2. El comercio de bienes de Castilla y León según mercados.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.2** recoge el comercio de Castilla y León en todos los mercados. El comercio internacional inició la recuperación el 2009:4. Durante 2012 registró crecimientos suaves en las importaciones y caídas en las exportaciones. En 2013, después de algunas recaídas en las importaciones, ambas series registraron fuertes crecimientos, con una recaída en las exportaciones en 2014:4. Desde 2015:1, las exportaciones internacionales no han dejado de crecer, registrando tasas de dos dígitos en cinco trimestres. Las importaciones internacionales, aunque mostraron caídas (2015:2-3, 2016:1), se han recuperado, creciendo en el 2017:1 al 12,7%. En dicho trimestre las importaciones interregionales crecieron al 19,9% y el comercio intra-regional al 10%. Desde el 2017, el comercio internacional, tanto exportaciones como importaciones, han oscilado entre tasas negativas y positivas, aunque siempre con una mejor dinámica el comportamiento de las importaciones internacionales. En 2019:1 las importaciones y exportaciones internacionales registran tasas negativas significativas (-7,8%).

Tabla 1.2. Distribución espacial del comercio de bienes de Castilla y León.

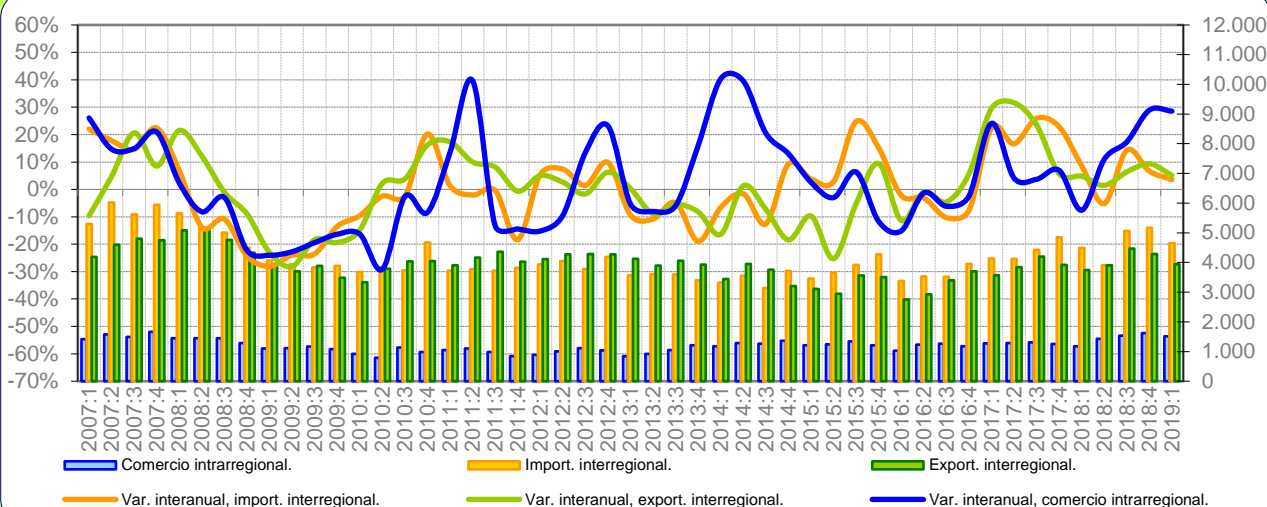
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	9.399	14.158	7.578	16.908	7.523	-2.750	55	31.135
Promedio 08-12	10.140	18.569	10.621	19.481	9.425	-912	1.197	39.330
Promedio 13-15	10.902	16.885	13.301	16.522	11.831	363	1.471	41.088
2016	10.914	17.080	16.329	17.569	12.704	-488	3.626	44.324
T-1 2017	2.765	4.307	4.067	4.746	3.509	-439	558	11.139
T-2 2017	2.836	4.856	4.005	4.844	3.539	12	466	11.697
T-3 2017	3.061	4.506	3.516	4.313	2.978	193	538	11.083
T-4 2017	2.884	4.225	3.924	4.898	3.419	-673	505	11.033
2017	11.547	17.894	15.512	18.802	13.446	-908	2.067	44.953
T-1 2018	2.647	3.905	3.932	4.680	3.398	-775	534	10.483
T-2 2018	2.969	4.410	4.214	5.095	3.727	-685	486	11.592
T-3 2018	2.952	4.407	3.181	5.021	3.044	-614	137	10.540
T-4 2018	2.994	4.592	3.938	4.703	3.006	-111	932	11.523
2018	11.562	17.313	15.264	19.499	13.175	-2.186	2.089	44.139
T-1 2019	2.939	4.641	3.627	5.075	3.132	-434	495	11.206
2016 Var. anual	3,4%	0,5%	9,7%	2,1%	1,8%	-127,9%	50,9%	4,5%
T-1 2017	10,2%	7,3%	3,4%	19,9%	12,7%	-881,6%	-31,9%	6,5%
T-2 2017	4,5%	15,4%	-12,2%	12,8%	4,2%	114,1%	-60,1%	1,9%
T-3 2017	4,8%	-0,2%	-3,5%	-6,7%	6,9%	284,8%	-37,4%	0,0%
T-4 2017	4,1%	-2,6%	-6,4%	4,3%	0,2%	-89,2%	-35,2%	-2,4%
2017 Var. anual	5,8%	4,8%	-5,0%	7,0%	5,8%	-85,9%	-43,0%	1,4%
T-1 2018	-4,3%	-9,3%	-3,3%	-1,4%	-3,2%	-76,7%	-4,3%	-5,9%
T-2 2018	4,7%	-9,2%	5,2%	5,2%	5,3%	-5884,8%	4,3%	-0,9%
T-3 2018	-3,6%	-2,2%	-9,5%	16,4%	2,2%	-418,9%	-74,5%	-4,9%
T-4 2018	3,8%	8,7%	0,3%	-4,0%	-12,1%	83,5%	84,4%	4,4%
2018 Var. anual	0,1%	-3,2%	-1,6%	3,7%	-2,0%	-140,8%	1,1%	-1,8%
T-1 2019	11,0%	18,8%	-7,8%	8,4%	-7,8%	44,0%	-7,3%	6,9%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer periodo de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer periodo que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

Castilla-La Mancha

Gráfico 1.3. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Castilla-La Mancha.

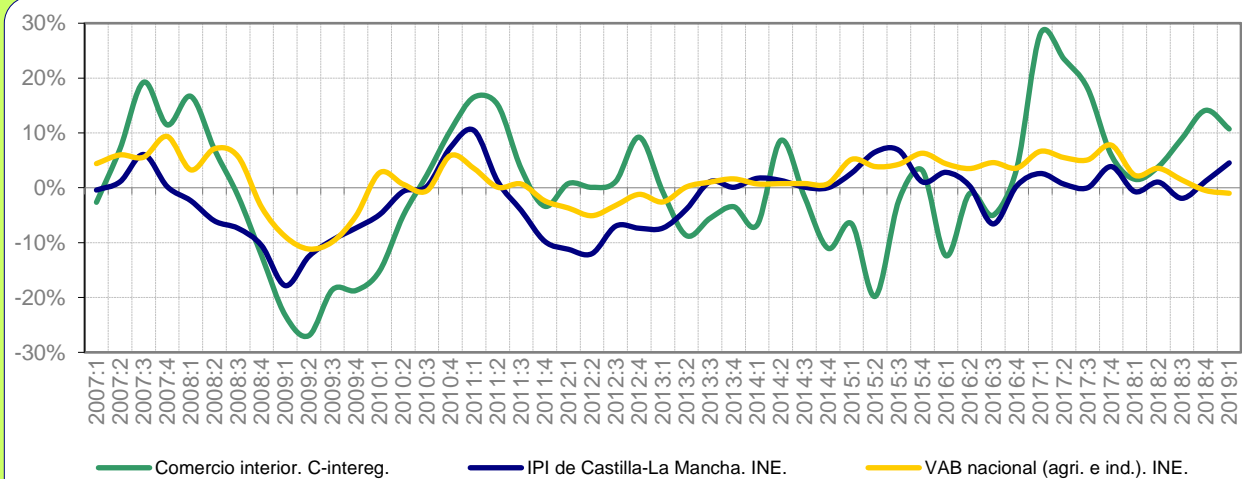
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.3** recoge los niveles y tasas de todos los componentes del comercio interior de Castilla-La Mancha. Durante la crisis, todos los flujos se desplomaron. A partir del 2010:2-3 los flujos interregionales comenzaron a recuperarse, especialmente las exportaciones, que cayeron en el 2011:4, y en el 2013:1. A partir del 2014:2 esta serie ha oscilado entre tasas positivas y negativas; desde el 2015:3 su evolución fue alcista. Las importaciones interregionales se resintieron en 2011, y tras crecer durante 2012, volvieron a debilitarse entre el 2013:1 y el 2014:3. Desde entonces y hasta el 2015:3, su trayectoria ha sido creciente. El flujo intrarregional ha sido la serie más fluctuante, con periodos de crecimiento y recaídas entre 2013 y 2015. El 2017 fue un año más positivo, donde las exportaciones interregionales crecieron próximos al 30%. En 2018, tras un debilitamiento puntual del comercio intra-regional en 2018:1, durante el resto del año se ha ido recuperando hasta tasas del 30% en 2019:1. El comercio interregional desde 2018 mostró una moderación en su crecimiento, registrando tasas inferiores al 10%; en 2019:1 se sitúan en torno al 5%.

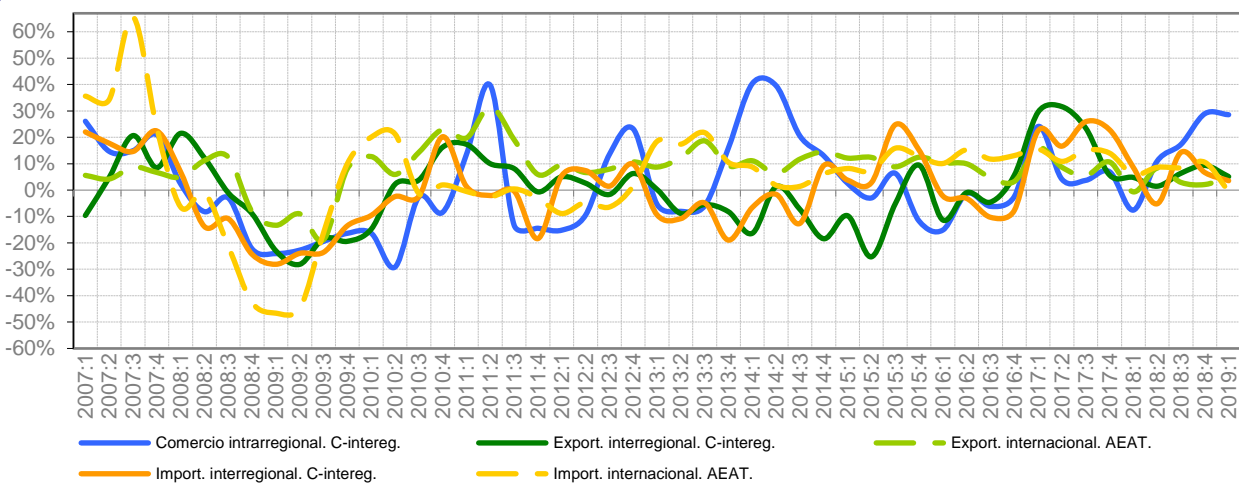
Gráfico 2.3. El comercio interior de Castilla-La Mancha y otros indicadores.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.3** presenta la evolución del comercio interior de Castilla-La Mancha, en comparación con su IPI y el VAB nacional (de agricultura e industria). El IPI es el primer indicador en caer (2008:1). El comercio interior inició su etapa de contracción en el 2008:3, seguido por el VAB nacional. Durante el 2010:3-2011:3 remontó parte de los niveles perdidos, pero desde entonces su evolución ha sido muy variable. Desde 2015 destaca el repunte del 2015:3-4 (entorno al 10%), del 2016:2 (4,8%), del 2016:4 (5,3%), del 2017:1 (26,3%) y del 2017:2 (22,5%). El IPI se ha mostrado más uniforme: creciendo durante el 2010:4-2011:2, con una tasa máxima en 2011:1 de 10,4%, cayendo nuevamente durante el 2011:4-2013:2, logrando una tasa de caída máxima en 2012:2 del -12%. El IPI se ha mantenido durante los últimos años en valores cercanos al 0%, con un repunte en 2019:1 (5%). El comercio interior tras una ralentización de su crecimiento repuntó hasta alcanzar tasas de variación superiores al 10% en 2019:1

Gráfico 3.3. El comercio de bienes de Castilla-La Mancha según mercados.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.3** recoge la evolución del comercio de bienes de Castilla-La Mancha. Durante la crisis las exportaciones internacionales fueron las más estables, mientras que las importaciones internacionales experimentaron las mayores contracciones. Las importaciones se estancaron durante el 2010:3-2011:3, pasando a decrecer hasta el 2012:3. Desde entonces, las importaciones no han dejado de crecer y las exportaciones internacionales han sido muy dinámicas. En 2017:1, las exportaciones internacionales repuntaron hasta el 16,6%, moderándose luego en 2017:2 (5,4%) y 2017:3 (5,2%), donde se vieron superadas por las importaciones internacionales (9,3% y 14,4% respectivamente). En 2017:3 las exportaciones e importaciones interregionales fueron las series más dinámicas, con tasas superiores al 20%. En 2017:4 destaca la reactivación de las importaciones interregionales (que crecieron al 23,3%) e internacionales (11,5%). Tras un 2018:1 bastante negativo, desde el 2018:2 el comercio interregional comenzó a recuperarse, pero sobre todo es el comercio intrarregional el que muestra una importante mejoría, con crecimientos del 30%.

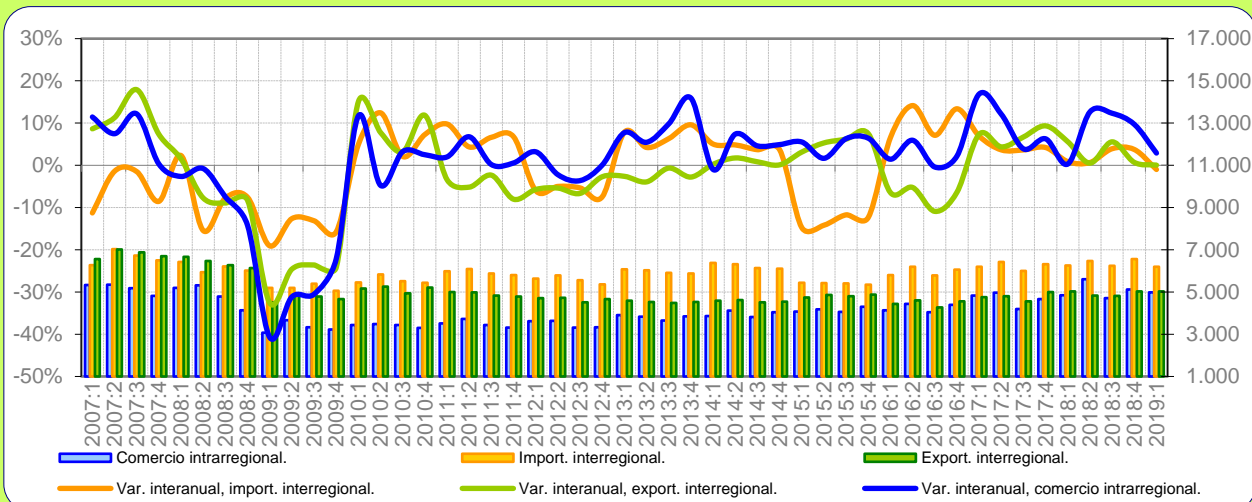
Tabla 1.3. Distribución espacial del comercio de bienes de Castilla-La Mancha.

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	3.716	12.532	2.022	12.669	3.782	-137	-1.760	18.270
Promedio 08-12	4.391	16.582	3.579	16.598	5.328	-17	-1.749	24.552
Promedio 13-15	4.706	14.490	5.426	14.396	6.108	94	-682	24.623
2016	4.695	12.781	6.426	14.372	7.468	-1.592	-1.042	23.902
T-1 2017	1.272	3.574	1.729	4.138	1.996	-565	-267	6.575
T-2 2017	1.282	3.845	1.743	4.123	2.036	-278	-293	6.870
T-3 2017	1.309	4.197	1.753	4.425	2.125	-228	-371	7.259
T-4 2017	1.258	3.914	1.848	4.848	2.345	-934	-497	7.020
2017	5.121	15.529	7.073	17.534	8.502	-2.005	-1.428	27.724
T-1 2018	1.176	3.745	1.717	4.492	2.115	-746	-397	6.638
T-2 2018	1.423	3.902	1.888	3.909	2.212	-8	-324	7.213
T-3 2018	1.536	4.466	1.804	5.058	2.305	-592	-500	7.806
T-4 2018	1.622	4.280	1.887	5.171	2.592	-891	-705	7.789
2018	5.757	16.392	7.297	18.630	9.223	-2.238	-1.927	29.446
T-1 2019	1.512	3.937	1.802	4.651	2.103	-714	-301	7.250
2016 Var. anual	-6,2%	-2,6%	6,9%	-6,0%	12,6%	26,7%	-67,9%	-1,0%
T-1 2017	24,1%	29,6%	16,1%	22,5%	15,5%	8,9%	-12,0%	24,7%
T-2 2017	4,1%	31,6%	8,7%	16,6%	10,9%	54,7%	-26,2%	19,3%
T-3 2017	3,7%	23,5%	5,5%	25,9%	15,1%	-98,7%	-101,7%	14,8%
T-4 2017	7,0%	5,7%	10,6%	22,8%	14,0%	-283,7%	-28,5%	7,2%
2017 Var. anual	9,1%	21,5%	10,1%	22,0%	13,8%	-26,0%	-37,1%	16,0%
T-1 2018	-7,6%	4,8%	-0,7%	8,5%	5,9%	-32,1%	-48,7%	1,0%
T-2 2018	11,0%	1,5%	8,3%	-5,2%	8,6%	97,3%	-10,5%	5,0%
T-3 2018	17,3%	6,4%	2,9%	14,3%	8,5%	-159,9%	-34,7%	7,5%
T-4 2018	28,9%	9,4%	2,1%	6,7%	10,5%	4,6%	-41,9%	11,0%
2018 Var. anual	12,4%	5,6%	3,2%	6,3%	8,5%	-11,6%	-34,9%	6,2%
T-1 2019	28,6%	5,1%	4,9%	3,6%	-0,6%	4,3%	24,2%	9,2%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

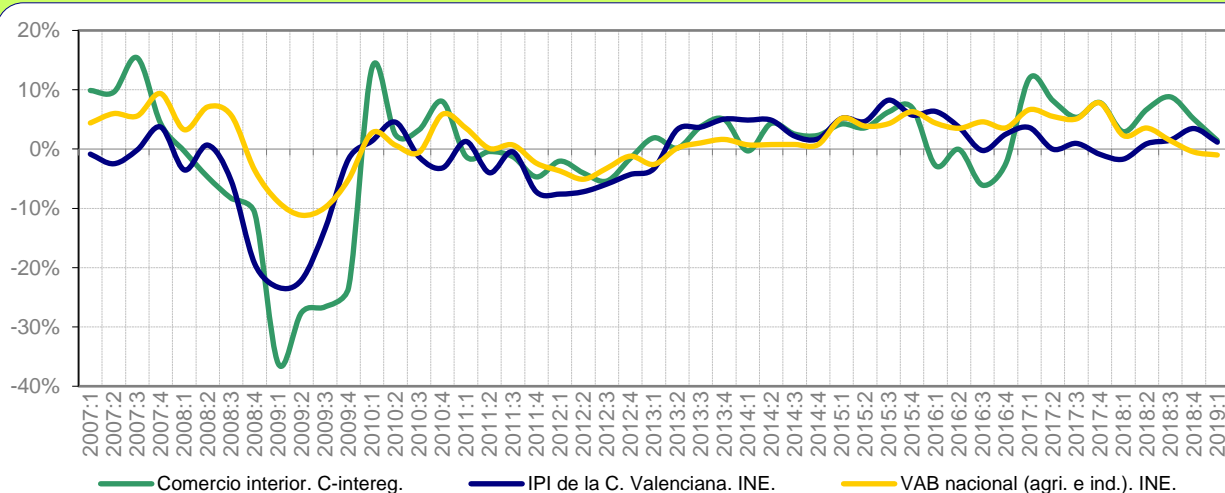
Comunidad Valenciana

Gráfico 1.4. Comercio interregional e intrarregional trimestral de C. Valenciana.
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.4** muestra la evolución del comercio de la comunidad valenciana intrarregional e interregional. Durante el 2009, todas las series sufrieron el impacto de la crisis. Durante 2010 se produjeron repuntes importantes, especialmente por el lado de las importaciones interregionales. Desde el 2011 y hasta finales del 2013 las exportaciones interregionales registraron tasas negativas, mientras que el flujo intra mantuvo tasas positivas, con la excepción del 2012:2 y 3. Durante el 2014, las tres series registraron tasas positivas. Sin embargo, en 2015, las importaciones interregionales se retrajeron de forma importante y no retomaron tono hasta el 2016. En media anual, los mayores incrementos del 2016 y 2017 se registraron en los flujos intrarregionales, con un 3,1% y un 8,7% respectivamente. En 2017 las series de comercio interregional mostraron una tendencia a la desaceleración, que tras el 2018.1 se revierte y muestra un importante aumento, que no se mantiene durante el resto del año. Para 2019:1 se observa un significativo debilitamiento del comercio intrarregional, respecto al registrado en 2018, con un crecimiento por debajo del 5%. El comercio interregional se estanca también en 2019:1.

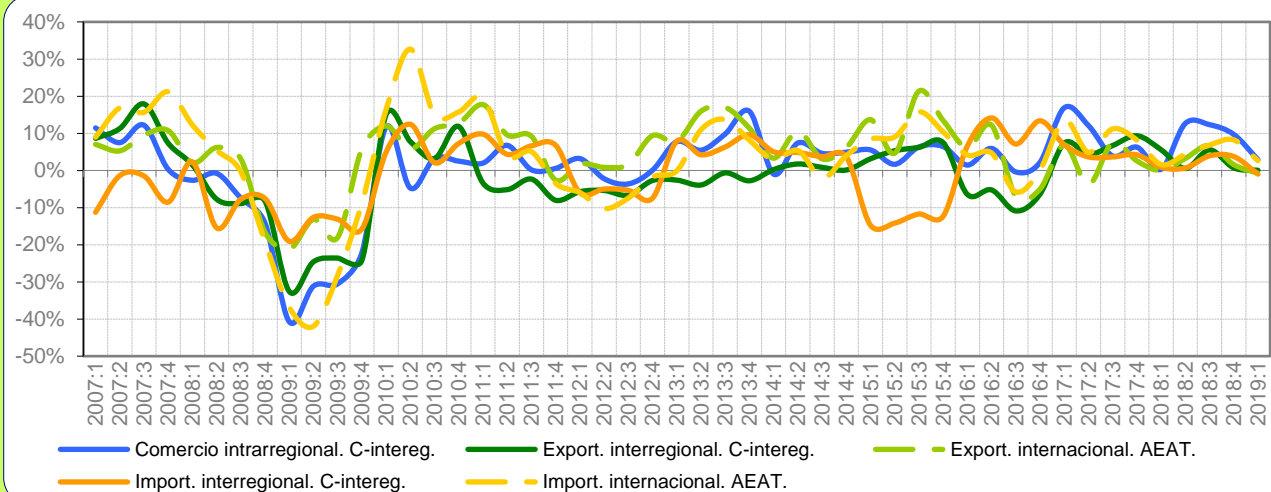
Gráfico 2.4. El comercio interior de C. Valenciana y otros indicadores.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.4** presenta la evolución del comercio interior de la Comunidad Valenciana (intrarregional+exportaciones interregionales), junto a su IPI y su el VAB de España (agricultura e industria). Todas las series registraron fuertes caídas entre el 2008:1 y 2009:4. Durante el 2010, el VAB autonómico mantiene el crecimiento más estable, mientras que el IPI sigue manteniendo síntomas de debilidad. El comercio interior repuntó en 2010:1, pero luego languidece hasta el 2013:1. Es precisamente a partir de 2013 cuando todas las series dan síntomas de una recuperación sostenida, recogiendo una evolución muy similar entre el IPI y el indicador de comercio interior. Desde el comienzo de 2016 IPI se ha ido moderando hasta registrar tasas negativas en 2018:1, a partir de ahí la tendencia ha cambiado y retorna a tasa positivas. Mientras el comercio interior acumula 2 años con tasas de crecimientos positivas, aunque se han moderado en 2019:1 hasta el entorno del 2%.

Gráfico 3.4. El comercio de bienes de C. Valenciana según mercados.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.4** recoge el comercio de la Comunidad Valenciana en todos los mercados. Tras la crisis, entre el 2010:1 y el 2011:3, el comercio internacional creció intensamente, por encima del comercio interior. Durante el 2012 las importaciones internacionales registraron tasas negativas, mientras que las exportaciones internacionales prácticamente han registrado tasas positivas sin interrupción, con algunas excepciones puntuales en 2011:3, 2016:3 y 2017:2. Junto a la evolución muy expansiva del comercio internacional, el flujo intra-regional ha seguido una evolución también expansiva desde finales del 2010, con caídas en 2012:3, 2014:1 y 2016:3. Las exportaciones interregionales mantuvieron una evolución muy débil entre 2011 e inicios de 2015, con tasas negativas ininterrumpidas. En 2016, 2017 y la primera mitad de 2018 mantienen un perfil de crecimiento bajo tanto en el comercio interregional como en el internacional. A partir de 2018:2 el comercio *intra* e *inter* muestran un perfil al alza con las exportaciones internacionales creciendo a ritmos en torno al 3% para el conjunto del año. En 2019:1 se observa una ralentización del crecimiento internacional e interregional.

Tabla 1.4. Distribución espacial del comercio de bienes de C. Valenciana.

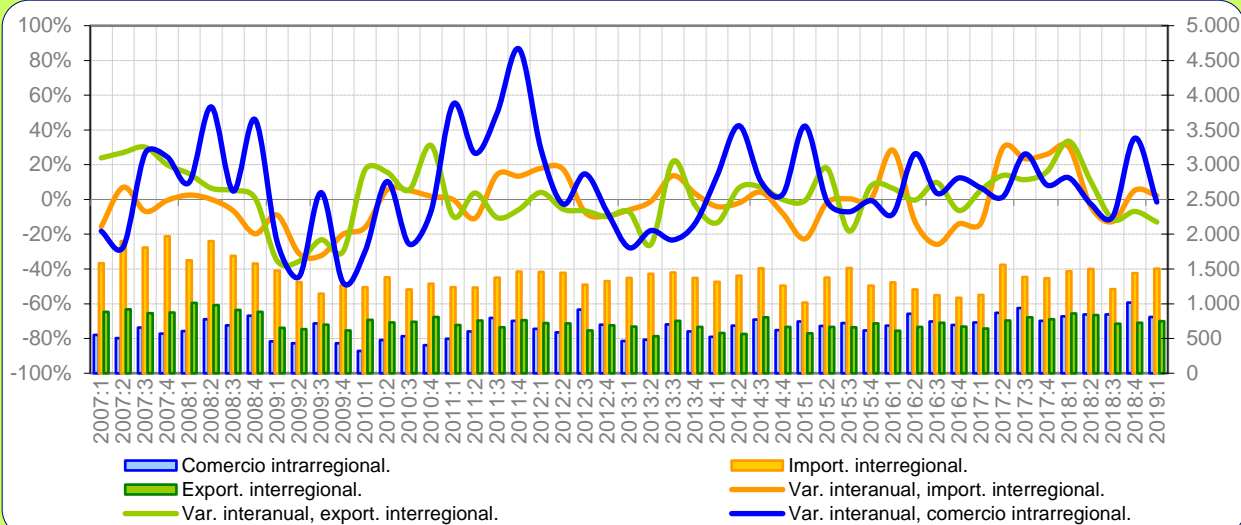
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	14.962	20.039	15.115	22.113	13.595	-2.074	1.519	50.116
Promedio 08-12	14.854	20.629	19.234	22.751	19.807	-2.122	-572	54.717
Promedio 13-15	15.893	18.554	25.610	23.481	21.964	-4.927	3.645	60.057
2016	17.001	17.877	28.666	23.845	23.885	-5.968	4.781	63.543
T-1 2017	4.832	4.761	8.055	6.196	6.890	-1.436	1.165	17.647
T-2 2017	4.971	4.803	7.505	6.420	6.698	-1.617	806	17.279
T-3 2017	4.194	4.561	6.535	6.005	6.093	-1.444	442	15.290
T-4 2017	4.671	4.993	7.431	6.318	6.438	-1.325	992	17.094
2017	18.668	19.118	29.525	24.940	26.119	-5.822	3.406	67.311
T-1 2018	4.847	5.026	8.054	6.250	6.998	-1.224	1.055	17.926
T-2 2018	5.601	4.829	7.748	6.463	6.989	-1.634	759	18.177
T-3 2018	4.711	4.815	6.975	6.242	6.510	-1.427	466	16.501
T-4 2018	5.124	5.028	7.548	6.555	6.968	-1.527	580	17.700
2018	20.282	19.697	30.324	25.510	27.465	-5.813	2.860	70.304
T-1 2019	4.988	5.029	7.990	6.189	7.182	-1.160	808	18.006
2016 Var. anual	2,3%	-7,2%	1,6%	10,3%	0,9%	-154,1%	5,4%	-0,9%
T-1 2017	16,9%	7,4%	6,8%	6,9%	13,6%	-5,5%	-20,9%	9,6%
T-2 2017	12,1%	4,4%	-3,8%	3,7%	4,9%	-1,6%	-43,0%	2,6%
T-3 2017	3,9%	6,7%	7,5%	3,7%	11,2%	5,0%	-26,2%	6,3%
T-4 2017	6,3%	9,3%	2,6%	4,2%	8,2%	11,4%	-23,3%	5,5%
2017 Var. anual	9,8%	6,9%	3,0%	4,6%	9,4%	2,4%	-28,8%	5,9%
T-1 2018	0,3%	5,6%	0,0%	0,9%	1,6%	14,7%	-9,4%	1,6%
T-2 2018	12,7%	0,5%	3,2%	0,7%	4,3%	-1,1%	-5,8%	5,2%
T-3 2018	12,3%	5,6%	6,7%	3,9%	6,8%	1,2%	5,4%	7,9%
T-4 2018	9,7%	0,7%	1,6%	3,7%	8,2%	-15,3%	-41,6%	3,5%
2018 Var. anual	8,6%	3,0%	2,7%	2,3%	5,1%	0,2%	-16,0%	4,4%
T-1 2019	2,9%	0,0%	-0,8%	-1,0%	2,6%	5,2%	-23,4%	0,4%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- " azul); etc.

Extremadura

Gráfico 1.5. Comercio interior trimestral de Extremadura.

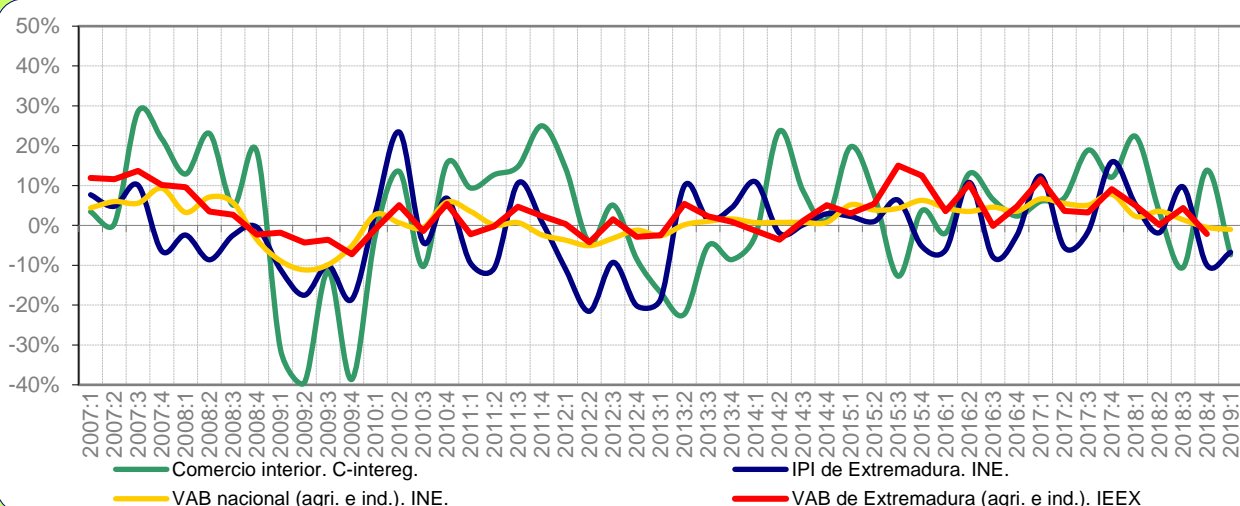
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.5** contiene la evolución del comercio intrarregional e interregional de Extremadura. Tras las caídas del 2009, la evolución de las series ha sido muy volátil. Las exportaciones interregionales fueron las primeras en crecer (2010:1), seguidas por el flujo intrarregional (2011:1) y las importaciones interregionales (2011:3). Entre el 2012:2 y el 2013:2 las exportaciones volvieron a resentirse. Posteriormente, su evolución ha sido cambiante, con repuntes entre 2013:2 y 2015:2. Las importaciones interregionales han sido más estables, con caídas (2012:3-2013:2) y repuntes (2016:1). El flujo intrarregional, tras rebotes entre 2011:1-2012:1 y el 2014:2-2015:1, se mantuvo débil. En 2016 y 2017 se apreciaron débiles crecimientos del comercio intrarregional e interregional (casi nulos), con tendencia a acelerarse con el transcurso del año. El 2018 muestra una tendencia a la baja que revierte en el último trimestre con crecimientos en el caso del comercio intra cercanos al 40%. En 2019:1, se vuelven a moderar los crecimientos o se aceleran las tasas negativas como en el caso de las exportaciones interregionales.

Gráfico 2.5. El comercio interior de Extremadura y otros indicadores.

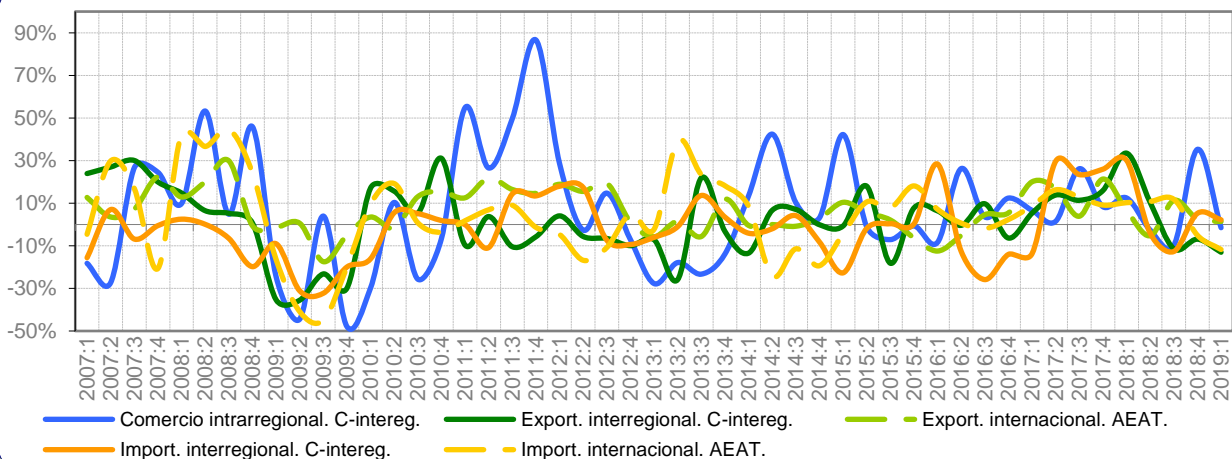
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.5** presenta la evolución del comercio interior de Extremadura, junto con el IPI regional y el VAB nacional. El IPI comenzó a contraerse en 2007:4. En el 2009:1 lo hizo el comercio interior, registrando las mayores caídas. Entre el 2010:4 y 2012:1, el comercio interior recuperó parte de sus niveles, no tan clara fue la recuperación del IPI regional. Entre el 2012:2 y el 2014:1 el comercio interior volvió a resentirse. Entre el 2012:1 y el 2013:1 lo hizo el IPI. Con el 2014:2 el comercio interior volvió a recuperarse. Tras una caída en 2015:3, durante el 2016, ha seguido una senda muy cambiante, similar a la del IPI. Tanto en el 2017:2 y 2017:3 el comercio interior se habría disparado, mientras que el IPI registraba tasas negativas moderadas. En 2017:4 el indicador de comercio interior y el IPI apuntan en la misma dirección. En 2018 IPI y comercio interior comienzan con elevadas tasas de crecimiento que se moderan a lo largo del año y que llevan a registrar tasas de variación negativas en 2019:1.

Gráfico 3.5. El comercio de bienes de Extremadura según mercados.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.5** recoge el comercio de Extremadura en todos los mercados. Las exportaciones internacionales comenzaron a caer en 2008:4, mientras que las importaciones lo hicieron desde 2009:1. Entre el 2010:3 y el 2012:3, las exportaciones internacionales registraron sus mayores progresos. Desde el 2012:4 hasta el 2014:3, su trayectoria ha sido muy plana, salvo en 2013:4. En 2015:4, 2016:1 y 2016:2 volvió a resentirse. Desde el 2016:3 no ha dejado de crecer, registrando tasas importantes. Con el 2014:2 se desplomaron, y aunque entre el 2015:2-2016:1 crecieron con fuerza, desde entonces han mostrado signos de atonía. En 2017:1-2 han crecido con fuerza, registrando crecimientos del 16,2% y el 13,3% respectivamente. En 2017:3-4 todas las series se muestran dinámicas, especialmente los flujos dentro de España. El 2018:1 tras una mejoría en todas las series, en 2018:2 y 2018:3 recoge un debilitamiento de todas las series del comercio interior, en 2018:4 se produjo una recuperación, sobre todo del comercio intrarregional, pero en 2019:1 se vuelve a registrar un debilitamiento con unas exportaciones internacionales con un crecimiento del 1,4%, y una caída del 13% de las exportaciones interregionales.

Tabla 1.5. Distribución espacial del comercio de bienes de Extremadura.

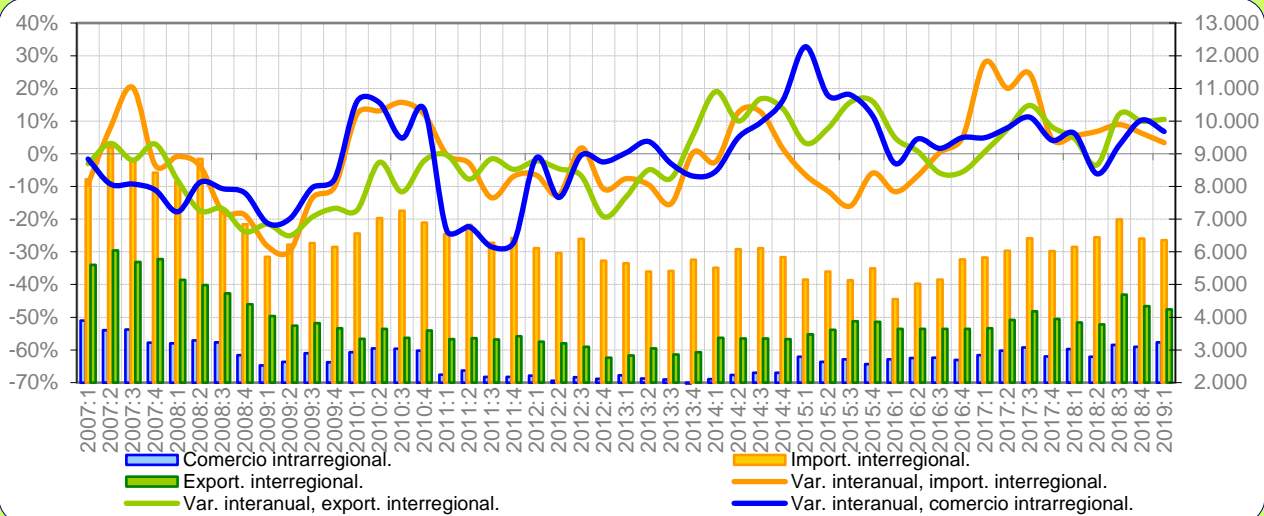
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	1.566	2.188	805	4.962	483	-2.774	322	4.559
Promedio 08-12	2.431	3.010	1.362	5.583	1.043	-2.573	320	6.803
Promedio 13-15	2.538	2.618	1.687	5.428	1.053	-2.810	634	6.843
2016	2.979	2.672	1.689	4.719	1.077	-2.047	612	7.341
T-1 2017	729	644	412	1.129	297	-485	115	1.786
T-2 2017	870	758	536	1.562	308	-803	228	2.163
T-3 2017	940	807	499	1.386	288	-579	210	2.245
T-4 2017	752	778	495	1.368	310	-590	185	2.025
2017	3.291	2.987	1.942	5.444	1.203	-2.457	739	8.220
T-1 2018	820	860	440	1.469	328	-609	112	2.120
T-2 2018	847	837	507	1.498	341	-661	166	2.191
T-3 2018	848	715	555	1.210	323	-496	233	2.118
T-4 2018	1.017	725	508	1.440	295	-715	213	2.250
2018	3.533	3.136	2.010	5.617	1.286	-2.481	725	8.679
T-1 2019	808	748	446	1.502	289	-754	157	2.003
2016 Var. anual	7,9%	2,0%	-1,8%	-8,8%	2,0%	19,8%	-7,9%	3,4%
T-1 2017	6,7%	5,3%	20,1%	-13,7%	8,8%	30,4%	63,9%	9,0%
T-2 2017	1,5%	13,9%	17,0%	29,7%	16,3%	-49,4%	18,0%	9,3%
T-3 2017	26,2%	11,4%	3,9%	23,4%	12,9%	-45,4%	-6,4%	15,2%
T-4 2017	8,3%	16,0%	21,4%	26,0%	9,1%	-42,2%	49,4%	14,2%
2017 Var. anual	10,5%	11,8%	15,0%	15,4%	11,7%	-20,0%	20,7%	12,0%
T-1 2018	12,5%	33,5%	6,7%	30,2%	10,3%	-25,7%	-2,6%	18,7%
T-2 2018	-2,6%	10,4%	-5,3%	-4,1%	10,9%	17,7%	-27,0%	1,3%
T-3 2018	-9,8%	-11,4%	11,3%	-12,7%	11,8%	14,4%	10,6%	-5,7%
T-4 2018	35,3%	-6,9%	2,5%	5,3%	-5,1%	-21,3%	15,3%	11,1%
2018 Var. anual	7,4%	5,0%	3,5%	3,2%	6,8%	-1,0%	-1,9%	5,6%
T-1 2019	-1,5%	-13,0%	1,4%	2,2%	-11,7%	-23,8%	39,8%	-5,6%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- " azul); etc.

Comunidad de Madrid

Gráfico 1.6. Comercio interior trimestral de la Comunidad de Madrid.

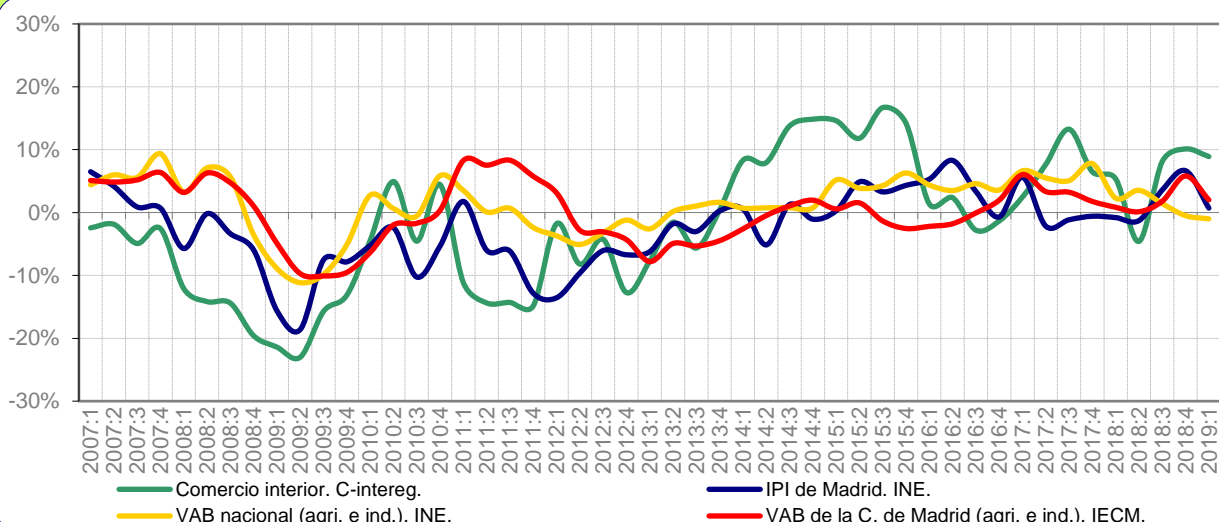
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.6** presenta la evolución del comercio de la Comunidad de Madrid dentro de España. Las mayores caídas se dieron entre el 2008 y el 2009, aunque el flujo intrarregional comenzó a caer en el 2007:1. En 2010 todas las series rebotaron, si bien las importaciones interregionales y los flujos intra lo hicieron con más fuerza. Las exportaciones alcanzan tasas positivas muy elevadas durante el 2014 y el 2015; las importaciones lo harán de forma más moderada. Desde inicios del 2016 las exportaciones han fluctuado suavemente alrededor del cero (2017:1, 0,2%; 2017:2, 0,9%) inferiores a las del resto de CCAA. Las importaciones interregionales han crecido desde el 2016:3, con un máximo en 2017:1 (19,9%) y valores muy elevados en 2017:2 (14,1%) y 2017:3 (18,9%). El 2017 y 2018, las exportaciones, salvo en 2018:1, han mostrado una tendencia creciente hasta registrar tasas superiores al 10%; mientras que las importaciones mantienen un crecimiento entre el 7-8%, y el comercio intra registra un crecimiento del 1,5% en el conjunto del año 2018. Para 2019:1 tanto el comercio interregional como intrarregional mantienen ritmos similares a los anteriores.

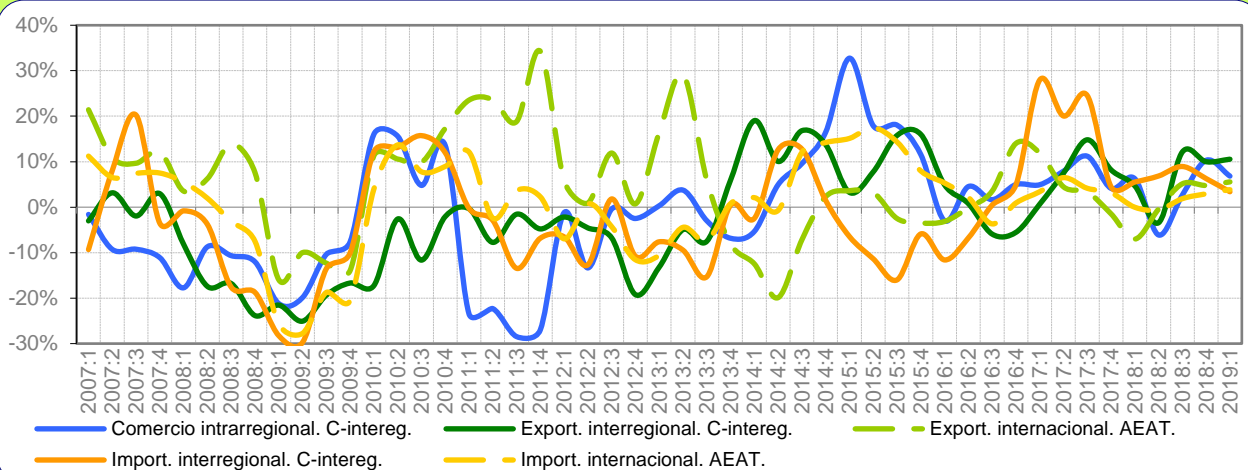
Gráfico 2.6. El comercio interior de la Comunidad de Madrid y otros indicadores.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.6** muestra la evolución del comercio interior con origen en la Comunidad de Madrid, frente al IPI y el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Durante los inicios de la crisis, el indicador de comercio interior cayó primero (2007:1), seguido por el IPI (2008:1) y el VAB regional (2009:1). Durante el 2010:2–2012:1, de las series regionales, únicamente el VAB regional mostró signos de recuperación, con la excepción del IPI en el 2011:1. El comercio interior recobró fuerza con fuertes crecimientos en 2014-15. Durante los siguientes trimestres la evolución es moderada: 2016:3, 0%; 2016:4, 1,6%; 2017:1, 2,1%; 2017:2, 3,7%. El IPI evolucionó erráticamente: recuperó a partir del 2015:2; desde entonces y hasta finales del 2016 ha crecido; en el 2016:4 registraba una tasa de -0,5%, alcanzando un 5% en el 2017:1. En 2017 y 2018 Comercio interior y VAB registran crecimientos, salvo en 2018:2. El IPI de Madrid, mientras en 2017 y 2018 mostraba un perfil negativo, en 2018:4 y 2019:1 volvió a crecer.

Gráfico 3.6. El comercio de bienes de la Comunidad de Madrid según mercados.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.6** muestra el comercio de la Comunidad de Madrid en todos los mercados. Durante la crisis, el comercio internacional fue más estable que el intra-nacional. Desde el 2010:1 los flujos internacionales crecieron fuertemente, aunque las importaciones se recuperaron a ritmos menores, con caídas entre el 2011:2 y el 2013:3. A partir del 2013:4 las importaciones internacionales fueron más dinámicas que las exportaciones. Aquellas crecieron intensamente desde el 2014:3, aunque registraron caídas en el 2016:3 y el 2016:4. Las exportaciones cayeron entre el 2013:4-2014:3, recuperándose levemente entre el 2014:4 y el 2015:3, y volviendo a caer entre el 2015:4 y el 2016:2. Desde el 2016:3 han crecido. En 2017, tras uno primeros trimestres muy positivos para el comercio interregional e internacional la tendencia ha sido hacia la moderación, la cual se ha profundizado en los primeros trimestre de 2018 llegan incluso a registrarse tasas negativas en las exportaciones interregionales e internacionales, a partir de 2018: esta situación se ha revertido y las series han vuelto a la senda del crecimiento. Concretamente, en 2019:1 las exportaciones internacionales crecen un 5,6%, mientras que las interregionales lo hacen al 10,5%.

Tabla 1.6. Distribución espacial del comercio de bienes de la Comunidad de Madrid.

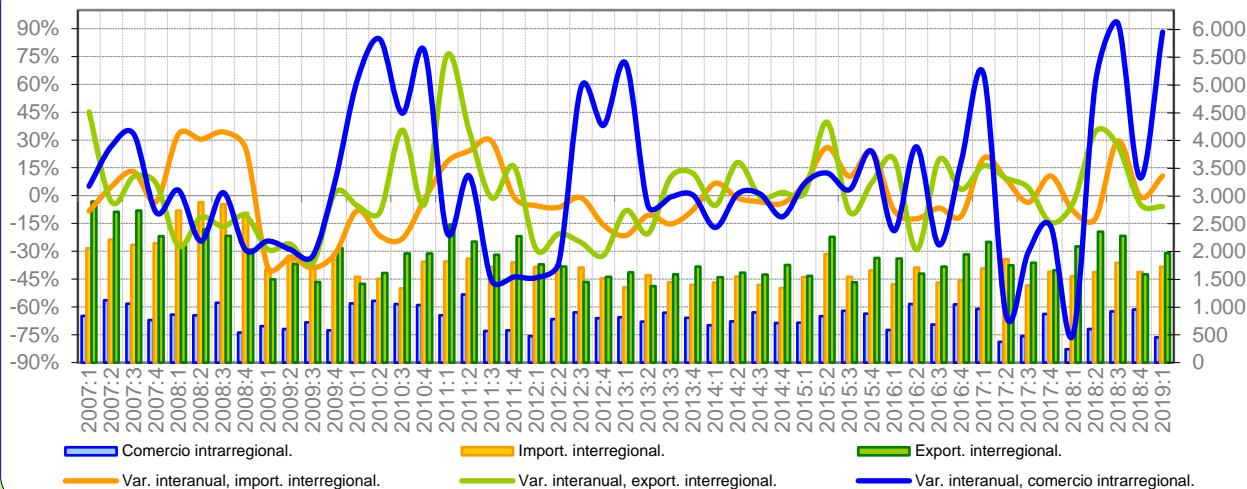
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	12.201	19.682	13.408	25.092	40.236	-5.410	-26.828	45.291
Promedio 08-12	10.554	14.843	23.369	26.719	52.858	-11.876	-29.488	48.767
Promedio 13-15	9.362	13.292	28.760	22.312	52.054	-9.020	-23.295	51.414
2016	10.922	14.576	28.760	20.504	58.363	-5.928	-29.603	54.258
T-1 2017	2.845	3.667	7.625	5.829	15.002	-2.162	-7.378	14.137
T-2 2017	2.973	3.915	7.421	6.034	15.399	-2.120	-7.978	14.308
T-3 2017	3.071	4.184	7.101	6.420	14.483	-2.235	-7.382	14.356
T-4 2017	2.805	3.945	7.855	6.025	15.978	-2.080	-8.123	14.605
2017	11.694	15.711	30.001	24.309	60.862	-8.598	-30.861	57.406
T-1 2018	3.023	3.839	7.089	6.151	14.999	-2.312	-7.909	13.951
T-2 2018	2.791	3.781	7.390	6.448	15.309	-2.667	-7.918	13.962
T-3 2018	3.153	4.692	7.466	6.994	14.753	-2.301	-7.287	15.311
T-4 2018	3.094	4.339	8.229	6.404	16.447	-2.065	-8.218	15.662
2018	11.872	15.882	29.465	24.631	60.858	-8.748	-31.393	57.220
T-1 2019	3.230	4.244	7.484	6.359	15.577	-2.116	-8.094	14.957
2016 Var. anual	1,9%	-1,7%	3,5%	-3,2%	1,1%	6,7%	1,1%	1,8%
T-1 2017	4,9%	0,7%	11,9%	28,0%	3,4%	-137,0%	4,1%	7,4%
T-2 2017	7,9%	7,5%	4,5%	20,0%	6,5%	-53,1%	-8,4%	6,0%
T-3 2017	11,2%	14,8%	3,3%	24,5%	4,1%	-48,0%	-5,0%	8,1%
T-4 2017	4,1%	8,2%	-1,5%	4,5%	3,2%	1,9%	-8,1%	2,1%
2017 Var. anual	7,1%	7,8%	4,3%	18,6%	4,3%	-45,0%	-4,2%	5,8%
T-1 2018	6,3%	4,7%	-7,0%	5,5%	0,0%	-7,0%	-7,2%	-1,3%
T-2 2018	-6,1%	-3,4%	-0,4%	6,9%	-0,6%	-25,8%	0,8%	-2,4%
T-3 2018	2,7%	12,1%	5,1%	8,9%	1,9%	-2,9%	1,3%	6,7%
T-4 2018	10,3%	10,0%	4,8%	6,3%	2,9%	0,8%	-1,2%	7,2%
2018 Var. anual	1,5%	1,1%	-1,8%	1,3%	0,0%	-1,8%	-1,7%	-0,3%
T-1 2019	6,8%	10,5%	5,6%	3,4%	3,9%	8,5%	-2,3%	7,2%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- " azul); etc.

Navarra

Gráfico 1.7. Comercio interior trimestral de Navarra.

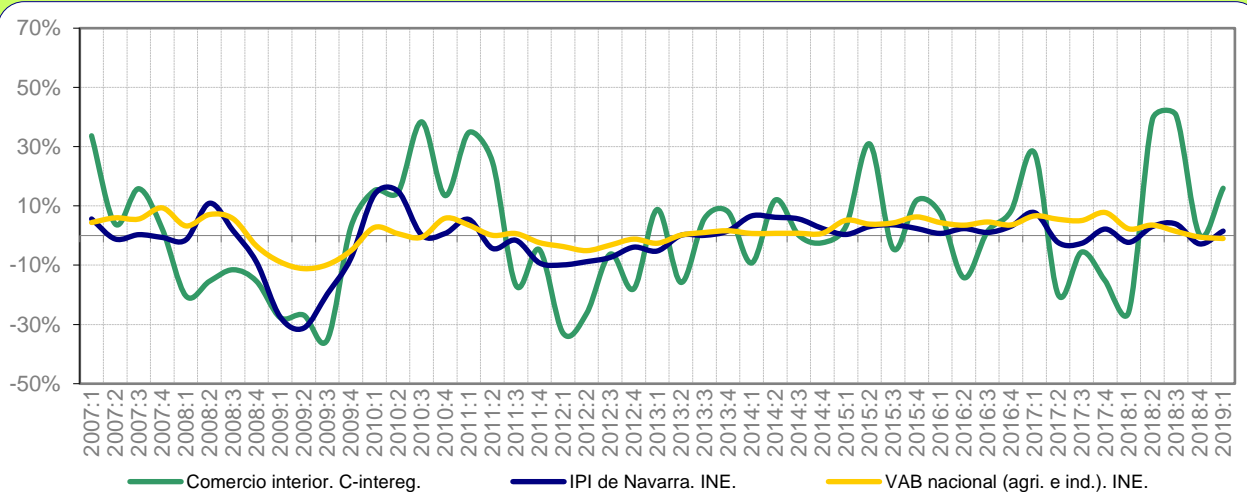
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.7** presenta la evolución del comercio de Navarra dentro de España. Las mayores caídas se dieron en 2008 y principios de 2009, siendo el flujo intrarregional el que antes comenzó a recuperarse (2009:4). Llama la atención la fuerte volatilidad del flujo intra-regional a lo largo del tiempo. En 2011 todas las series rebotaron, sobre todo como ya hemos mencionado el comercio intra, pero también aumentaron con fuerza las exportaciones interregionales. De 2013 a 2016 el comercio se mantuvo con crecimientos moderados y caídas puntuales. Desde 2016 el comercio intrarregional vuelve a mostrar una elevada volatilidad en su crecimiento, mientras que las exportaciones e importaciones se moderan notablemente, hasta registrarse tasas negativas en los últimos trimestres de 2017 y primeros de 2018. Desde 2018:2 se observa una mejoría del comercio intra e interregional, que en el último trimestre 2019:1 se ha visto frenada en el caso del comercio interregional, en el que incluso las exportaciones registran una tasa de variación negativa.

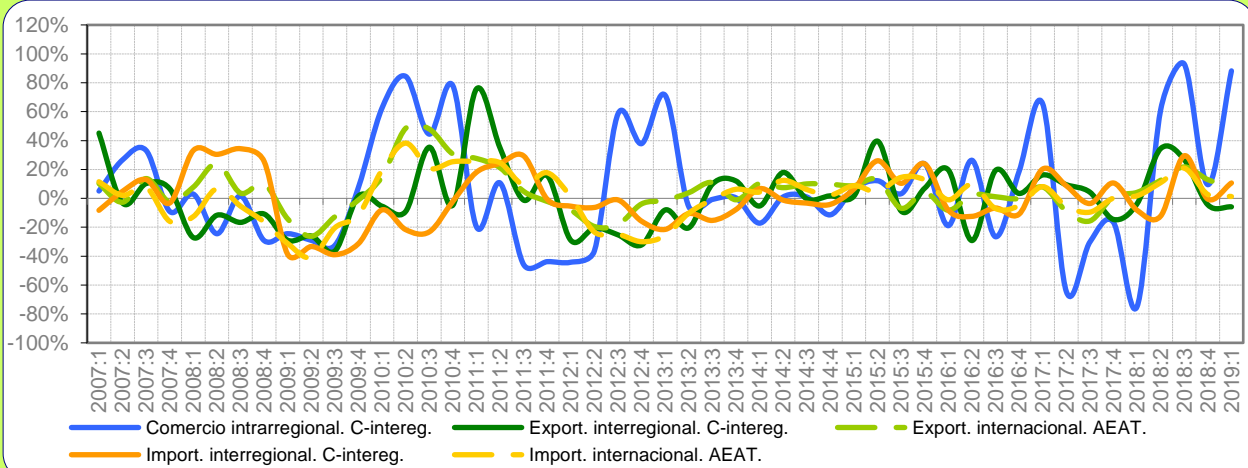
Gráfico 2.7. El comercio interior de Navarra y otros indicadores.

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.7** muestra la evolución del comercio interior con origen en Navarra, frente al IPI y el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Durante 2008 Y 2009, los tres indicadores cayeron con fuerza para pasar a un período (2010-2011) con tasas de crecimiento positivas significativas en el comercio interior, y moderadas de VAB e IPI. A partir de 2012 y hasta la actualidad tanto el VAB como el IPI muestran una tendencia positiva moderada (en torno al 3-4%), mientras que el comercio interior mostró mayores fluctuaciones. Concretamente, tardó más en retornar a tasas positivas (2013) y, tras crecimientos cercanos al 30% (2015:2 y 2017:1), volvió a tasas negativas, de hasta el -30% (2018:1). Desde esa fecha, el comercio interior vuelve a mostrar una notable mejoría, alcanzando en 2018:2 y 2018:3 las mayores tasas de crecimiento del período analizado (en torno al 40%). En 2019:1 el comercio interior se mantiene con crecimientos más moderados (10%).

Gráfico 3.7. El comercio de bienes de Navarra según mercados.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.7** muestra el comercio de Navarra en todos los mercados. Durante la crisis, tanto el comercio internacional e interregional cayeron con fuerza. Desde el 2010:1 los flujos internacionales e interregionales crecieron fuertemente, y sobre todo el comercio intrarregional. Durante 2011, 2012 y 2013, las series internacionales e interregionales volvieron a registrar tasas negativas, salvo el comercio intrarregional que creció con fuerza a excepción del 2011 donde registró su mayor caída del período analizado. A partir del 2013, las series se estabilizaron en torno a tasas moderadas. A partir de 2016, la volatilidad de los indicadores se incrementa, entrando en una dinámica de fluctuaciones importante, pasando de tasas negativas a positivas de un trimestre a otro. A partir de 2018:1 el comercio interregional e internacional crecen con fuerza, mientras que moderaron sus tasas a finales de 2018 y en 2019:1. En este último trimestre, las exportaciones interregionales llegaron a tasas negativas (-5,9%), mientras que las exportaciones internacionales continúan creciendo de manera importante (8,2%).

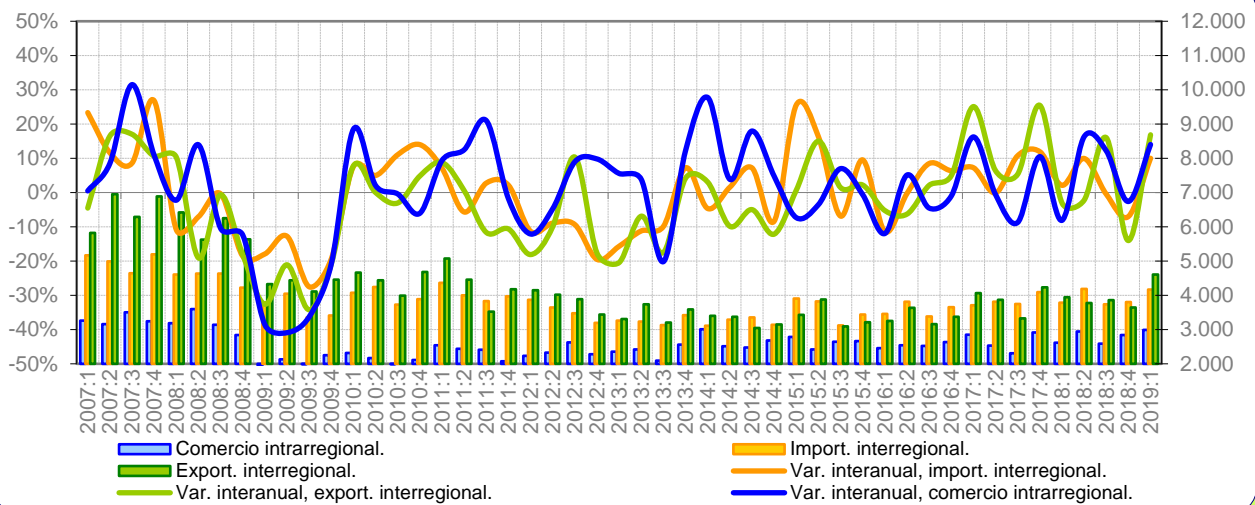
Tabla 1.7. Distribución espacial del comercio de bienes de Navarra.

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	2.317	6.932	4.386	6.486	3.631	446	755	13.635
Promedio 08-12	3.275	7.594	6.959	7.705	4.531	-111	2.428	17.829
Promedio 13-15	3.225	6.666	8.043	6.073	4.219	593	3.824	17.934
2016	3.378	7.151	8.437	6.048	4.542	1.103	3.895	18.966
T-1 2017	968	2.175	2.167	1.698	1.212	477	955	5.310
T-2 2017	376	1.755	2.242	1.862	1.220	-107	1.022	4.373
T-3 2017	478	1.801	1.601	1.391	910	409	691	3.880
T-4 2017	874	1.664	2.095	1.638	1.127	26	968	4.634
2017	2.697	7.394	8.106	6.589	4.469	805	3.637	18.198
T-1 2018	243	2.093	2.257	1.558	1.233	535	1.024	4.594
T-2 2018	607	2.359	2.523	1.633	1.353	726	1.170	5.489
T-3 2018	923	2.283	1.950	1.801	1.100	482	849	5.156
T-4 2018	957	1.589	2.366	1.630	1.157	-41	1.209	4.912
2018	2.730	8.325	9.095	6.622	4.843	1.703	4.252	20.151
T-1 2019	457	1.970	2.442	1.724	1.249	247	1.193	4.870
2016 Var. anual	0,0%	-0,1%	-1,2%	-9,8%	-0,8%	140,5%	-1,7%	-0,6%
T-1 2017	65,4%	16,2%	7,9%	20,3%	8,1%	3,6%	7,6%	18,9%
T-2 2017	-64,4%	9,4%	-8,8%	8,7%	-5,4%	1,6%	-12,5%	-14,6%
T-3 2017	-30,3%	4,3%	-15,6%	-3,6%	-9,6%	44,1%	-22,5%	-10,0%
T-4 2017	-16,7%	-14,6%	1,1%	10,6%	0,2%	-94,5%	2,2%	-8,6%
2017 Var. anual	-20,1%	3,4%	-3,9%	8,9%	-1,6%	-27,0%	-6,6%	-4,1%
T-1 2018	-74,9%	-3,8%	4,1%	-8,2%	1,8%	12,2%	7,2%	-13,5%
T-2 2018	61,3%	34,4%	12,5%	-12,3%	10,9%	778,2%	14,4%	25,5%
T-3 2018	92,9%	26,8%	21,7%	29,5%	20,9%	17,8%	22,9%	32,9%
T-4 2018	9,5%	-4,5%	12,9%	-0,5%	2,7%	-256,7%	24,9%	6,0%
2018 Var. anual	1,2%	12,6%	12,2%	0,5%	8,4%	111,4%	16,9%	10,7%
T-1 2019	88,2%	-5,9%	8,2%	10,6%	1,3%	-53,9%	16,5%	6,0%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

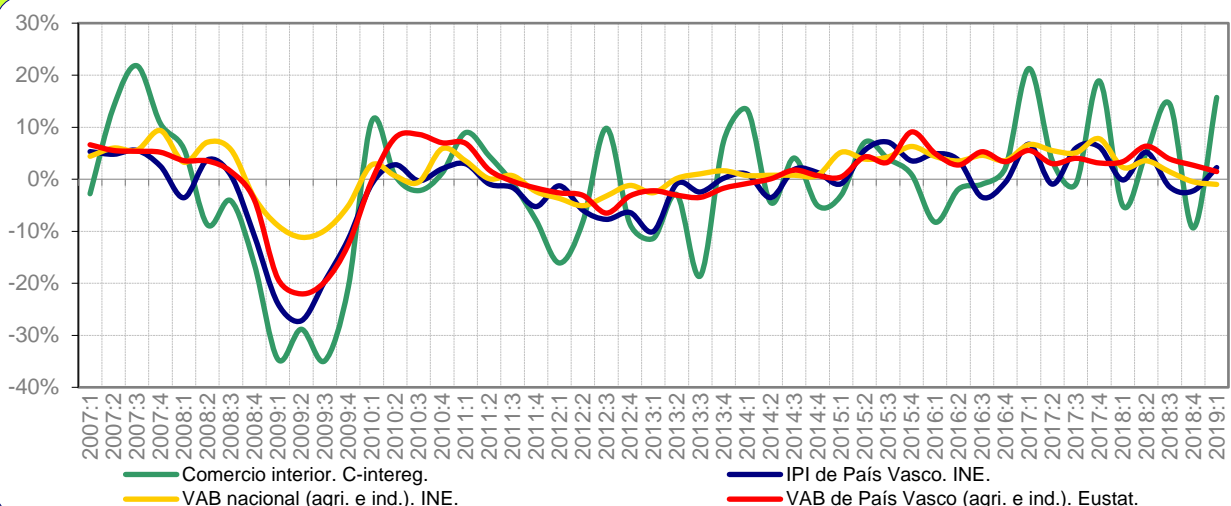
País Vasco

Gráfico 1.8. Comercio interregional e intrarregional trimestral del País Vasco.
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



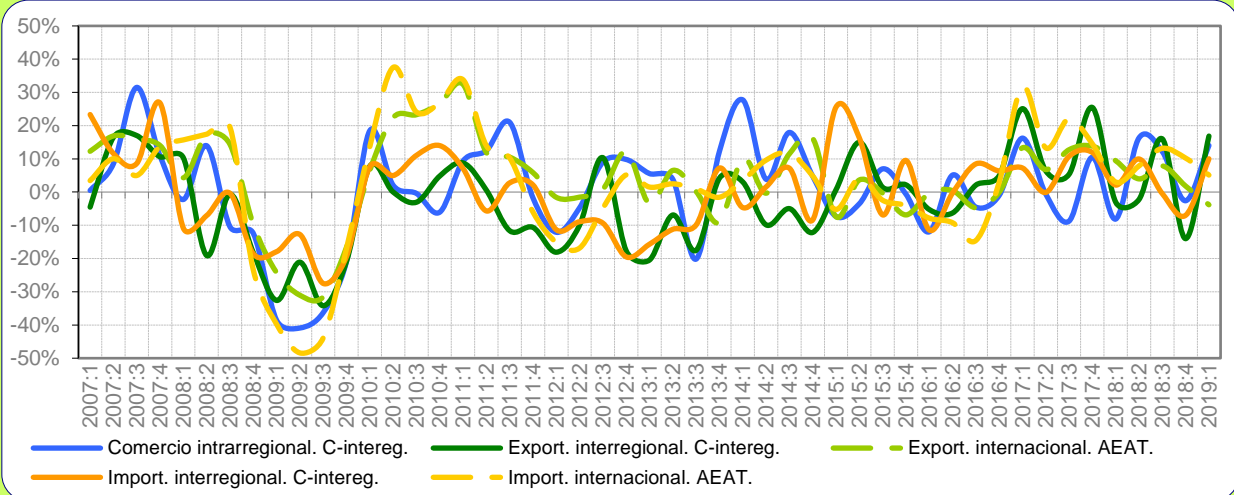
El **Gráfico 1.8** recoge la evolución del comercio vasco con el resto de España. Entre el 2008:3-2009:4 se dieron las caídas más acusadas, especialmente en el flujo intrarregional. Sólo las importaciones interregionales crecieron durante todo el 2010; durante el 2011 lo hizo el flujo intrarregional. En 2012 y 2013 todas las series cayeron. Desde el 2013:4 las importaciones se han movido entre tasas positivas, con algunas caídas puntuales, mientras que las exportaciones se contrajeron en 2014:2, 2014:4, 2016:1 y 2016:2, y crecieron en 2015:2 y 2017:1. El flujo intrarregional recuperó intensidad entre el 2013:4-2014:1, aunque registro nuevas caídas entre 2014:2-2016:1, con un repunte positivo en el 2016:2. En 2017:1 y 3 las series muestran importantes crecimientos, mientras que en 2017:2 y 4 experimentan caídas y tasas positivas moderadas. En 2018, las series evolucionan con importantes oscilaciones, marcadas por un primer y último trimestre con tasas negativas, y un segundo y tercer trimestre con importantes crecimientos. En 2019:1 las series registraron un gran repunte, con crecimientos superiores al 10%.

Gráfico 2.8. El comercio interior de País Vasco y otros indicadores.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.8** recoge el comercio interior (comercio intrarregional y exportaciones interregionales), el IPI y el VAB (agricultura e industria) del País Vasco. El comercio y el IPI fueron las series con mayores caídas en 2009. Como es habitual, el VAB vasco es la serie más estable. Desde el 2011:4, todas las series volvieron a contraerse, siendo el indicador de comercio la más afectada (2012:1). Durante el 2013:2 y el 2015:1 el IPI se estancó. Desde entonces ha vuelto a crecer firmemente. El comercio interior registró fuertes caídas (2012:1; 2012:4; 2013:3), seguido de un intenso repunte en 2013:4, 2014:1 y en 2014:3. Desde el 2016:4 ha vuelto a crecer intensamente, alcanzando un 20,6% en 2017:1, y un 3,5% en 2017:2. La moderación observada en el 2017:2 por las otras series es similar. En 2017:3 el comercio interior cae, mientras que en 2017:4 se disparó rozando una tasa del 20%. El comercio interior se disparó en el 2018:3 y 2019:1 (en torno al 15%), y cayó (-9%) en el 2018:4, mientras que el VAB autonómico se mantiene con crecimientos moderados, con tendencia a la baja y el IPI evoluciona con ligeras tasas positivas.

Gráfico 3.8. El comercio de bienes del País Vasco según mercados.
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.8** presenta el comercio vasco en todos los mercados. A partir del 2008:4, los flujos internacionales cayeron intensamente, especialmente las importaciones. Desde el 2010:1 el comercio internacional creció fuertemente. En 2011:4 las importaciones volvieron a decrecer, mientras que a partir del 2013:4 oscilaron entre tasas positivas y negativas, especialmente intensas entre el 2016:1-3. Desde el 2016:4 han vuelto a crecer. Las exportaciones internacionales fueron algo más dinámicas. Aunque cayeron con intensidad en 2013:1 (-3,5%) y 2013:4 (-9,1%), repuntaron en 2014:1 (10,1%) y 2014:3-4 (11,5% y 16,1% respectivamente). Las exportaciones internacionales registraron importantes caídas en 2015 (Ej: 2015:1, -7,4%), y fuertes repuntes en el 2017:1 (13,3%) y el 2017:2 (5,5%). Durante el 2018, los flujos internacionales registraron notables crecimientos, un 5,7% en el caso de las exportaciones y un 8,5% en el caso de las importaciones. En 2019:1 se mantiene esa dinámica positiva en el comercio interregional, mientras que el comercio internacional se modera.

Tabla 1.8. Distribución espacial del comercio de bienes de País Vasco.

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
Promedio 95-07	9.072	17.673	11.616	14.103	10.527	3.570	1.088	38.360
Promedio 08-12	9.725	18.351	18.911	15.792	16.195	2.560	2.716	46.988
Promedio 13-15	10.203	13.472	21.666	13.407	16.634	65	5.032	45.341
2016	10.159	13.411	21.615	14.311	15.583	-900	6.032	45.185
T-1 2017	2.851	4.062	5.868	3.708	4.764	354	1.104	12.781
T-2 2017	2.529	3.864	6.271	3.808	4.663	56	1.608	12.664
T-3 2017	2.304	3.325	5.713	3.751	4.495	-426	1.218	11.343
T-4 2017	2.914	4.234	6.257	4.090	4.773	144	1.484	13.404
2017	10.598	15.485	24.109	15.357	18.695	128	5.413	50.192
T-1 2018	2.619	3.939	6.421	3.786	4.907	153	1.514	12.979
T-2 2018	2.941	3.777	6.519	4.187	5.030	-410	1.490	13.238
T-3 2018	2.585	3.857	6.163	3.733	5.086	124	1.076	12.605
T-4 2018	2.838	3.640	6.369	3.804	5.261	-163	1.108	12.847
2018	10.983	15.214	25.473	15.510	20.285	-296	5.188	51.670
T-1 2019	2.987	4.603	6.175	4.165	5.158	438	1.017	13.764
2016 Var. anual	-3,4%	-1,5%	-1,1%	0,2%	-7,3%	-33,7%	19,5%	-1,8%
T-1 2017	16,2%	25,1%	13,3%	7,2%	31,8%	268,6%	-29,3%	17,5%
T-2 2017	-0,6%	6,4%	6,8%	-0,1%	13,3%	130,9%	-8,5%	5,1%
T-3 2017	-8,7%	5,4%	12,7%	10,8%	22,1%	-84,5%	-12,1%	5,5%
T-4 2017	10,5%	25,5%	13,8%	11,9%	14,5%	151,4%	11,8%	16,5%
2017 Var. anual	4,3%	15,5%	11,5%	7,3%	20,0%	114,2%	-10,3%	11,1%
T-1 2018	-8,1%	-3,0%	9,4%	2,1%	3,0%	-56,8%	37,1%	1,6%
T-2 2018	16,3%	-2,2%	4,0%	9,9%	7,9%	-836,2%	-7,4%	4,5%
T-3 2018	12,2%	16,0%	7,9%	-0,5%	13,2%	129,2%	-11,6%	11,1%
T-4 2018	-2,6%	-14,0%	1,8%	-7,0%	10,2%	-213,6%	-25,3%	-4,2%
2018 Var. anual	3,6%	-1,8%	5,7%	1,0%	8,5%	-331,4%	-4,2%	2,9%
T-1 2019	14,0%	16,9%	-3,8%	10,0%	5,1%	186,3%	-32,8%	6,0%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

Anexo Metodológico.

Breve descripción de la metodología.

- El presente informe recoge la información más destacada procedente de la primera estimación del comercio intrarregional e interregional a nivel trimestral realizada en España hasta la fecha (Gallego et al. 2010).
- Para ello, en paralelo al procedimiento de estimación de la base de comercio de bienes a nivel anual (Llano et al. 2008a. 2008b. 2010), se han estimado los correspondientes vectores de comercio intrarregional e interregional de cada Comunidad Autónoma con el Resto de España, estimando para ello los flujos emitidos y recibidos en unidades físicas (Tm.) y monetarias (Euros). Por motivos de espacio este informe se centra exclusivamente en el análisis de los flujos en unidades monetarias.
- La metodología utilizada entronca con los trabajos previos sobre interpolación temporal y estimación de magnitudes trimestrales en España, haciendo uso de los métodos de interpolación de carácter univariante y multivariante (Chow-Lin y Denton) más eficientes para cada una de las Comunidades Autónomas según los indicadores disponibles y los comportamientos específicos de los residuos.
- La trimestralización del comercio descansa fundamentalmente sobre el uso de indicadores de alta frecuencia relativos a los movimientos intra e interregionales de mercancías en España (carretera y barco fundamentalmente). Como consecuencia se aporta una nueva familia de indicadores "puros" que pueden ser comparados con otros indicadores habituales del análisis coyuntural regional (VAB, IPI's, consumo eléctrico...).
- Los datos relativos al comercio internacional proceden de la trimestralización de los datos mensuales aportados por la Dirección General de Aduanas de la Agencia Española de Administración Tributaria (AEAT). Nótese que mediante la suma del comercio interior (intra + interregional) y el internacional se dispondría de un indicador adicional sobre la producción de bienes en cada una de las regiones para cada trimestre.

Referencias Bibliográficas.

- Gallego. N. Llano C., Pérez. J. (2010). [El comercio interregional trimestral de bienes en España: metodología y primeros resultados](#). Documento de Trabajo. Instituto L.R. Klein. Marzo.
- Gallego N., Llano C., Pérez J. (2010): "Estimación de los flujos de transporte de mercancías interregionales trimestrales mediante técnicas de interpolación temporal", Revista de Estudios de Economía Aplicada, 28-3, 699-738.
- Llano C., Esteban. A., Pérez. J., Pulido. A. (2008a): "[La base de datos C-interreg sobre el comercio interregional de bienes en España \(1995-2006\): metodología](#)". Documento de Trabajo. Instituto L.R. Klein. Septiembre.
- Llano C., Esteban. A., Pérez. J., Pulido. A. (2008b): "[Metodología de estimación de la base de datos C-interreg sobre el comercio interregional de bienes en España \(1995-05\)](#)". Ekonomiaz. Nº 69. Vol:III. pp. 244-270.
- Llano. C., Esteban. A., Pulido. A., Pérez. J (2010): "[Opening the Interregional Trade Black Box: The C-interreg Database for the Spanish Economy \(1995-2005\)](#)". International Regional Science Review. 33. 302-337.

Definiciones y claves interpretativas.

Exportación (e importación) interregional: flujos de mercancías con origen (destino) en una Comunidad Autónoma diferente a la de destino (origen).

Comercio intrarregional: flujos de mercancías con origen y destino en la misma Comunidad.

Total exportaciones interregionales: suma de todas las exportaciones interregionales con origen en una Comunidad y destino en el resto.

Comercio interior: suma del comercio intrarregional y exportaciones interregionales con origen en una Comunidad.

Comercio internacional: flujos de bienes entre una Comunidad y el resto del mundo excluido el resto de España.

Saldo comercial interregional: diferencia entre las exportaciones e importaciones interregionales de una Comunidad Autónoma.

IPI: Índice de Producción Industrial (INE).

VAB nacional: Valor Añadido Bruto nacional del sector agrario e industrial a precios de mercado (Contabilidad Nacional Trimestral del INE)

VAB regional: Valor Añadido Bruto del sector agrario e industrial a precios de mercado para aquellas Comunidades Autónomas que lo estiman con periodicidad trimestral. Cada serie corresponde a una fuente diferente.

Producción efectiva: la suma del comercio intra y las exportaciones interregionales e internacionales de una Comunidad equivale a la producción efectiva de sus sectores productores de bienes (agricultura + industria).

Nota importante: las cifras de comercio interregional trimestral no incluyen el comercio de la rama R16 de C-interreg (Producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua). Dicha rama sí está incluida en los datos anuales de C-interreg habitualmente utilizados en los análisis estructurales del Proyecto. Según la metodología, los datos trimestrales del período 1995-2016 son compatibles con los datos anuales. Los datos de comercio interregional del período 2017-2019 no cuentan con restricción anual, y son considerados como una *predicción* dentro del período histórico. Sin embargo, los datos de comercio internacional y VAB son definitivos.