



# Informe Trimestral

## *sobre el comercio interregional en España*

**Diciembre 2015**

**Institución promotora:**



**Instituciones patrocinadoras:**



## INDICE

España.....	3
Andalucía .....	10
Castilla y León .....	12
Cataluña .....	14
Comunidad Valenciana .....	16
Extremadura.....	18
Comunidad de Madrid .....	20
País Vasco.....	22
Anexo Metodológico.....	24

### Nota importante

- En este informe se analizan brevemente la evolución de una colección novedosa de indicadores regionales relativos al comercio interior (intrarregional e interregional) de las Comunidades Autónomas españolas, que pueden ser comparados con los datos equivalentes de producción y comercio internacional.
- Dichos indicadores han sido estimados en el seno del **Proyecto C-intereg** según la metodología recogida en el **Anexo Metodológico** de este informe y en los documentos y artículos allí citados. Salvo nota en contrario, todas las series incluidas en este informe relativas al comercio interior tienen como fuente el Proyecto C-intereg. Los datos trimestrales son coherentes con los datos anuales estimados en la base de datos del proyecto (sin incluir la rama R16 de producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua), que pueden ser consultada en la web [www.c-intereg.es](http://www.c-intereg.es).
- El informe recoge la evolución reciente de los indicadores trimestrales de comercio antes mencionados para el conjunto de la economía española, así como para las Comunidades Autónomas que actualmente forman parte de C-intereg. El análisis autonómico queda constituido por una serie de gráficos y tablas comunes. Aunque el análisis se centra en las Comunidades asociadas al proyecto, se quiere hacer hincapié en que la metodología utilizada ha permitido la estimación de series equivalentes y homogéneas para todas y cada una de las Comunidades Autónomas españolas. La información completa de dicha estimación está disponible para las Comunidades asociadas al proyecto. Las series de las Comunidades Autónomas no asociadas podrían ser solicitadas a la dirección del proyecto [info@c-intereg.es](mailto:info@c-intereg.es) cuyo Comité de Dirección determinará las condiciones y el coste de su difusión.

### Autores del informe<sup>1,2</sup>:

Nuria Gallego López  
Carlos Llano Verduras

<sup>1</sup> Los datos y comentarios ofrecidos en este informe recogen las opiniones de los autores, sin que puedan ser atribuidas a las instituciones patrocinadoras del proyecto o a las que originalmente aportaron la información estadística de base. Por ello, los autores asumen los posibles errores que se pudieran contener en el mismo.

<sup>2</sup> El Proyecto C-intereg quiere mostrar su gratitud a las instituciones colaboradoras del proyecto, la Agencia Española de Administración Tributaria y el Instituto de Estudios Turísticos, así como a todas las instituciones que han facilitado la información de base, con especial mención a la Subdirección General de Estadísticas del Ministerio de Fomento y al Servicio de Estadísticas de Puertos del Estado.

# España

**Tabla 1. Distribución geográfica del comercio de bienes en España.**

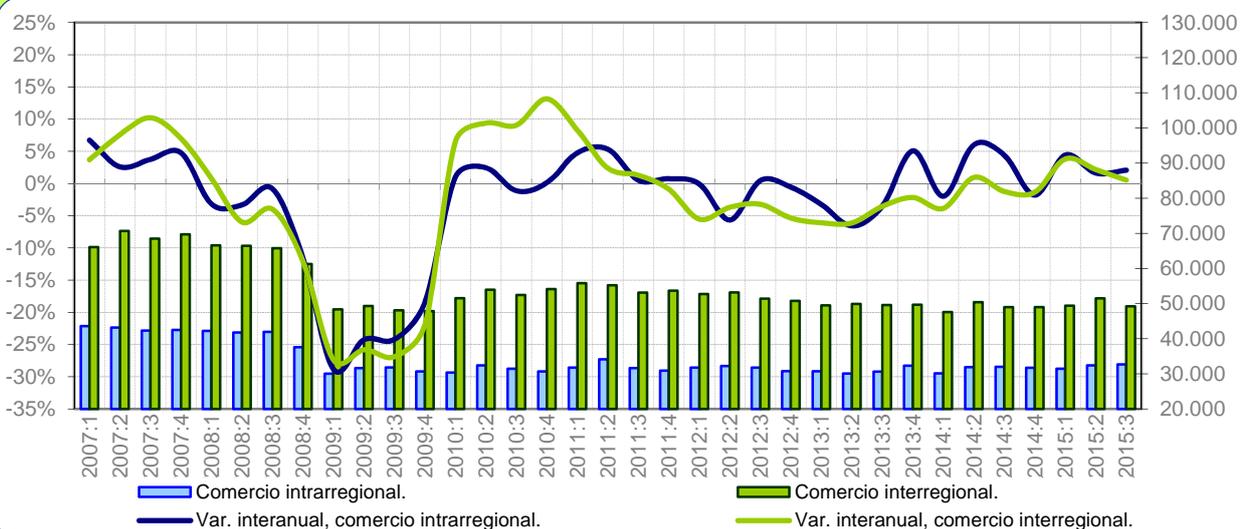
Millones de euros. Los datos anuales de comercio interior del 2014 de C-interreg son una predicción.

2014	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO INTERIOR (2-4)	SALDO EXTERIOR (3-5)	PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)			
Andalucía	14.258	28.109	26.512	17.874	30.827	10.235	-4.315	68.879
Aragón	4.511	10.646	9.391	15.383	8.541	-4.736	850	24.548
Asturias	3.364	5.028	3.825	6.987	3.375	-1.958	450	12.217
Baleares	1.196	647	952	4.689	1.448	-4.042	-495	2.796
Canarias	2.880	3.415	2.369	10.049	3.556	-6.635	-1.187	8.664
Cantabria	1.608	3.633	2.538	4.892	1.912	-1.259	626	7.779
Castilla y León	9.752	16.576	12.777	17.686	12.174	-1.110	603	39.105
Castilla-La Mancha	3.813	15.498	5.340	13.986	5.867	1.512	-528	24.650
Cataluña	32.258	38.376	60.195	23.412	71.890	14.964	-11.696	130.829
C. Valenciana	14.886	16.651	24.853	21.400	21.258	-4.749	3.595	56.390
Extremadura	2.004	2.530	1.650	5.271	967	-2.741	683	6.184
Galicia	9.254	12.529	17.825	6.334	14.494	6.196	3.332	39.609
C. de Madrid	8.415	11.259	27.999	20.646	50.069	-9.386	-22.070	47.674
Murcia	2.986	9.005	10.377	7.772	12.129	1.233	-1.752	22.368
Navarra	2.504	5.547	8.100	5.118	4.081	430	4.019	16.151
País Vasco	10.918	13.398	22.241	11.749	17.345	1.649	4.896	46.557
La Rioja	1.163	3.104	1.628	2.705	1.138	398	490	5.895
<b>ESPAÑA</b>	<b>125.771</b>	<b>195.951</b>	<b>238.571</b>	<b>195.951</b>	<b>261.070</b>	<b>0</b>	<b>-22.499</b>	<b>560.294</b>

Nota: Las cifras de comercio internacional no incluyen Ceuta y Melilla (Base de datos DataComex del Ministerio de Economía y Competitividad).

**Gráfico 1. Evolución reciente del comercio interregional e intrarregional en España.**

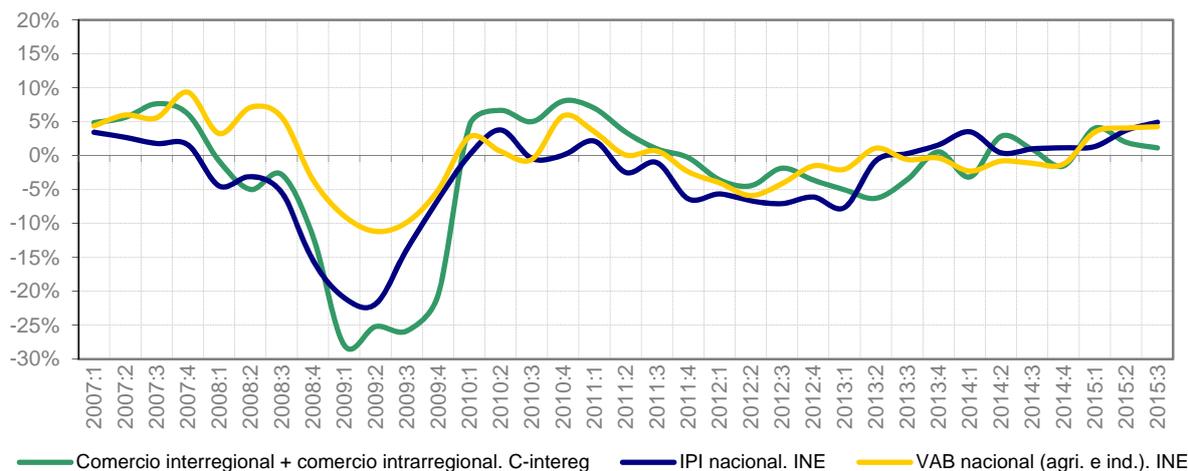
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El Gráfico 1 muestra la evolución del comercio interregional e intrarregional en España. Con el 2008:1, se produjo un fuerte deterioro de la demanda interna, arrastrada por el recorte del crédito, las altas cifras de desempleo y los desequilibrios del sector inmobiliario y financiero. Durante el 2010 y el 2011, se registraron tasas positivas significativas; en 2012, se observaron nuevos síntomas de debilidad principalmente en el flujo interregional, que se repetirán en 2013 para ambas series. El comercio intrarregional mostró repuntes importantes en 2013:4 y 2014:2 y 3, y tasas positivas en el 2015. Durante la segunda mitad del 2014 el flujo de comercio interregional mostró un cierto deterioro, con tasas en torno al -1,3%, y un leve repunte positivo en 2014:2. Su evolución durante el 2015 ha sido positiva, aunque con tendencia al estancamiento. Entre las razones que subyacen a la recuperación del comercio interior en 2015 cabe señalar: la moderación de los costes de producción, la evolución reciente del consumo, la moderación de la política fiscal del país, y la recuperación del empleo. Así mismo, detrás del menor ritmo de crecimiento estaría la desaceleración del entorno internacional y su efecto en las expectativas de inversión.

**Gráfico 2. Comercio interior. IPI y VAB nacional (agricultura e industria).**

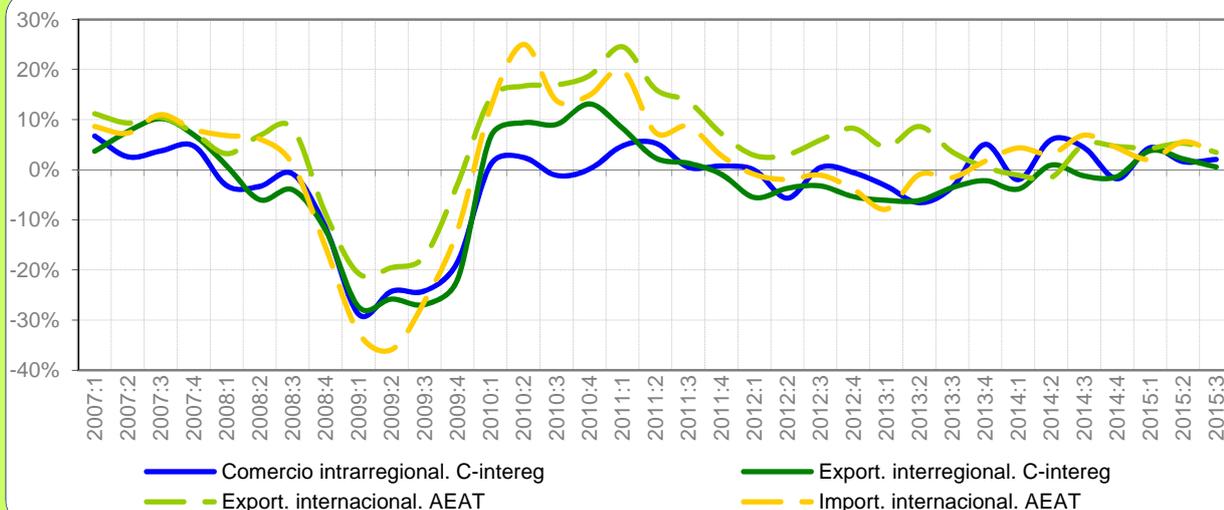
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2** representa la evolución de la suma del comercio intrarregional e interregional, junto con la del IPI y del VAB nacional en términos corrientes (agricultura + industria). Tras las fuertes caídas registradas en 2009, todas las series repuntaron (2010), aunque entrarían pronto en un nuevo receso (2011 y 2012). El comercio interior (intra + interregional) mostró la recuperación más dinámica y estable durante el 2010 y 2011, y la caída más moderada hasta el 2012. A partir del 2014, el comercio interior y el IPI muestran síntomas claros de recuperación. Dicha recuperación queda reflejada en el VAB a partir el 2014:4. En cuanto a la evolución reciente del indicador de comercio interior, con la excepción de una ligera caída en 2014:4, llevaría 5 trimestres con tasas positivas, aunque con cierta tendencia a la desaceleración en 2015:2 y 2015:3. Por el contrario, la recuperación apuntada por el IPI y el VAB nacional parece ser más sólida: a pesar de haber registrado tasas más moderadas que el comercio interior en 2014, apenas estarían mostrando síntomas de debilidad en los dos últimos trimestres de 2015.

**Gráfico 3. Evolución interanual del comercio de bienes según mercados.**

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3** recoge la evolución del comercio interior e internacional. A partir del 2010 las series presentaron tasas positivas, a excepción del flujo intrarregional entre 2010:3-4. Las exportaciones internacionales se reactivaron con la recuperación de la UE. Las importaciones crecieron de forma rápida, pero manteniendo un tono menos dinámico. Durante el 2012 las importaciones internacionales y el comercio interregional se contrajeron nuevamente, arrastrados por la debilidad de la demanda interna. Las exportaciones internacionales, tras una leve desaceleración en 2012:1, volvieron a repuntar con fuerza, ejerciendo de principal motor de la economía española. En el 2013:1 las exportaciones internacionales experimentaron un bache (0,3%), seguido de un repunte en 2013:2 (9,2%) y una nueva moderación en 2013:4 (1%). Desde dicho trimestre, las exportaciones internacionales pasaron a ser una serie menos dinámica que las importaciones internacionales. Los datos disponibles para el 2015, muestran cómo el rango de tasas observado en todas las series de comercio se ha estrechado, registrando tasas positivas en todas las series, con valores similares para las exportaciones (2015:1, 4,3%; 2015:2, 5,3%; 2015:3, 3,5%) e importaciones internacionales (2015:1, 2,1%; 2015:2, 5,6%; 2015:3, 3,4%). En lo que va de año, sólo en 2015:2 el crecimiento de las importaciones superó al de las exportaciones internacionales.

**Tabla 2. Distribución espacial del comercio de bienes de España.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	107.651	168.629	98.374	168.629	126.593	0	-28.220	374.654
<b>Promedio 02-09</b>	150.779	231.805	158.012	231.805	228.068	0	-70.056	540.596
<b>Promedio 10-12</b>	126.630	212.624	208.429	212.624	251.086	0	-42.656	547.683
T-1 2013	30.741	49.491	58.674	49.491	61.444	0	-2.770	138.906
T-2 2013	30.094	49.917	61.476	49.917	63.515	0	-2.039	141.488
T-3 2013	30.649	49.582	55.921	49.582	60.966	0	-5.045	136.152
T-4 2013	32.315	49.680	58.517	49.680	63.492	0	-4.975	140.512
<b>2013</b>	123.799	198.671	234.589	198.671	249.417	0	-14.829	557.058
T-1 2014	30.135	47.581	58.052	47.581	64.121	0	-6.070	135.768
T-2 2014	31.906	50.389	60.522	50.389	65.515	0	-4.993	142.817
T-3 2014	31.997	48.971	58.756	48.971	65.181	0	-6.425	139.724
T-4 2014	31.733	49.011	61.241	49.011	66.253	0	-5.011	141.985
<b>2014</b>	125.771	195.951	238.571	195.951	261.070	0	-22.499	560.294
T-1 2015	31.469	49.398	60.563	49.398	65.438	0	-4.875	141.430
T-2 2015	32.423	51.485	63.726	51.485	69.177	0	-5.451	147.634
T-3 2015	32.660	49.236	60.799	49.236	67.391	0	-6.592	142.694
<b>2012 Var. anual</b>	-1,5%	-4,5%	5,0%	-4,5%	-2,0%	0,0%	34,3%	-0,2%
T-1 2013	-3,2%	-6,1%	4,5%	-6,1%	-7,9%	0,0%	73,8%	-1,2%
T-2 2013	-6,6%	-6,1%	8,7%	-6,1%	-1,0%	0,0%	73,0%	-0,3%
T-3 2013	-3,5%	-3,6%	3,6%	-3,6%	-1,6%	0,0%	36,4%	-0,7%
T-4 2013	5,1%	-2,2%	0,5%	-2,2%	1,7%	0,0%	-18,4%	0,6%
<b>2013 Var. anual</b>	-2,1%	-4,5%	4,3%	-4,5%	-2,3%	0,0%	51,0%	-0,4%
T-1 2014	-2,0%	-3,9%	-1,1%	-3,9%	4,4%	0,0%	-119,1%	-2,3%
T-2 2014	6,0%	0,9%	-1,6%	0,9%	3,1%	0,0%	-144,9%	0,9%
T-3 2014	4,4%	-1,2%	5,1%	-1,2%	6,9%	0,0%	-27,4%	2,6%
T-4 2014	-1,8%	-1,3%	4,7%	-1,3%	4,3%	0,0%	-0,7%	1,0%
<b>2014 Var. anual</b>	1,6%	-1,4%	1,7%	-1,4%	4,7%	0,0%	-51,7%	0,6%
T-1 2015	4,4%	3,8%	4,3%	3,8%	2,1%	0,0%	19,7%	4,2%
T-2 2015	1,6%	2,2%	5,3%	2,2%	5,6%	0,0%	-9,2%	3,4%
T-3 2015	2,1%	0,5%	3,5%	0,5%	3,4%	0,0%	-2,6%	2,1%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

La **Tabla 2** resume la información básica disponible acerca del comercio nacional (interregional e intrarregional) e internacional de bienes para España según la Base de Datos Trimestral de C-interreg.

En las tres primeras filas se recoge el promedio anual para los períodos: 1995-2001, 2002-2009 y 2010-2012. En relación a estos datos medios –estructurales- cabe realizar los siguientes comentarios:

- Los datos ponen de manifiesto la importancia relativa del comercio nacional frente al internacional.
- Destaca el fuerte déficit comercial español con el exterior, así como su notable empeoramiento antes de la crisis (-28.220 millones de euros de promedio entre 1995 y 2001; -70.056 millones de euros entre 2002 y 2009). La brecha comercial internacional ha mejorado notablemente tras la crisis, registrándose un déficit comercial medio anual de -42.656 millones de euros para el periodo 2010-2012.

El resto de la tabla recoge el desglose anual y trimestral más reciente. Los datos del 2013 recogieron unas exportaciones internacionales muy dinámicas a mediados del año, con tendencia a la moderación en el 2013:4 (1%). El resto de las series, incluidas las importaciones internacionales, habrían mantenido una evolución muy débil hasta el 2013:4 (1,5%). El dato del 2014:1 recogió un nuevo deterioro del comercio interior (intra e interregional) así como una evolución más dinámica de las importaciones internacionales que de las exportaciones internacionales. En 2014:2, se confirma la aportación negativa al crecimiento del PIB por parte del comercio internacional, mientras que el comercio interior se muestra más dinámico. Durante el 2014:3-4 tanto las exportaciones como las importaciones internacionales mostraron un avance en su evolución, donde las exportaciones recortaron distancia respecto al fuerte crecimiento de las importaciones. En cuanto a los flujos intra-nacionales, sólo el flujo intrarregional creció significativamente, y lo hizo de forma puntual: 6,2% en 2014:2 y 4,3% en 2014:3.

Como se ha indicado, en todos los trimestres del 2015 todas las series presentaron tasas positivas. Los mayores crecimientos se produjeron en el comercio intrarregional (4,1% en 2015:1), las exportaciones internacionales (5,3% en 2015:2) y las importaciones internacionales (5,6% en 2015:2). En todos los trimestres, el crecimiento de los flujos internacionales ha superado al de los interregionales y, en general, el saldo comercial internacional ha seguido moderándose.

## Cuadro 1. Reflexiones acerca del coste económico de la secesión de Cataluña

por Julián Pérez, Director General Adjunto de CEPREDE

### 1. Introducción

Tras los resultados de las pasadas elecciones al parlamento de Cataluña, y la evolución del debate independentista, se ha agravado la preocupación ante un escenario de Declaración Unilateral de Independencia (DUI) de Cataluña. En este recuadro se resume una valoración realizada recientemente por CEPREDE en relación al posible coste de dicho escenario. Se trata de una valoración sujeta a múltiples hipótesis. No tiene otro objetivo que el de realizar una síntesis de las cifras que diferentes autores e instituciones están utilizando en el debate. Dado que los datos de CEPREDE están siendo utilizados de forma habitual en este debate, parece razonable reflexionar brevemente en este Informe trimestral.

### 2. Contexto: la economía catalana y su relación con el resto de España.

De acuerdo con los últimos datos disponibles para el año 2014, Cataluña tiene un PIB de unos 200 mil millones de Euros y una población de 7,4 millones de habitantes, frente a los 858 mil millones de PIB y 39,1 millones de población en el resto del territorio nacional. En términos relativos, Cataluña produce el 18,9% del PIB total nacional y acoge al 15,9% de la población total, lo que supone una renta per cápita un 18% superior a la media nacional y casi un 22% superior a la del resto del territorio. Dicho esto, algunas actividades presentan una concentración geográfica superior, como en la química, que se aproxima al 40%, el textil 34%, o el papel y la edición 29%. (Gráfico 1).

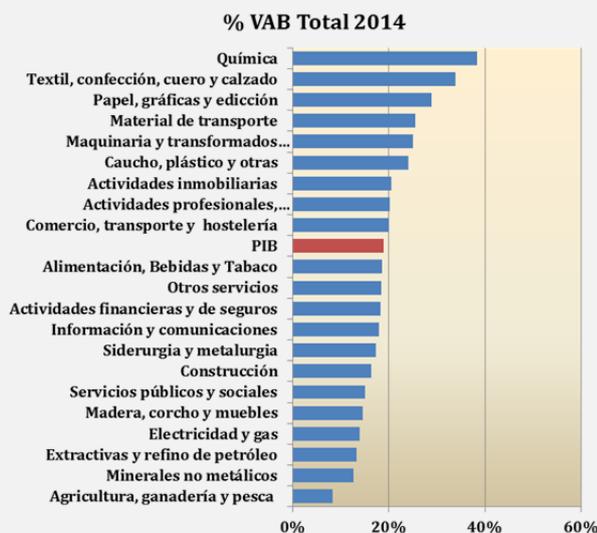
En términos comerciales, Cataluña presenta un mayor déficit frente al resto del mundo que se compensa con su superávit comercial con el resto de comunidades autónomas. Ese superávit se ha ido reduciendo paulatinamente a lo largo del tiempo. (Fuente: datos de la Dirección General de Aduanas AEAT; proyecto C-Intereg). (Gráfico 2. A).

En términos relativos, Aragón y Navarra serían las comunidades que mayor demanda reciben de Cataluña en relación con su PIB; mientras que Aragón y la Comunidad Valenciana, serían los mayores mercados relativos de Cataluña, que, globalmente, exportaría el 19% de su PIB al resto del territorio nacional. (Gráfico 2. B).

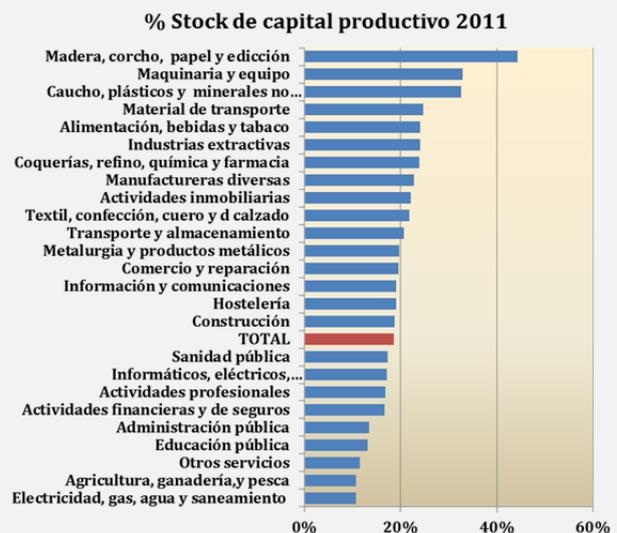
Desde el punto de vista de las finanzas públicas, Cataluña presentaría un saldo fiscal en torno al -4% de su PIB y tendría un nivel de deuda total, particular más reasignada, que oscilaría entre el 91,3 y el 107,6% de su PIB. El déficit fiscal de la Comunidad de Madrid y Baleares sería superior al de Cataluña (Gráfico 2. C).

Gráfico 1.

### Participación de la economía catalana en el Valor Añadido y el Stock de Capital.



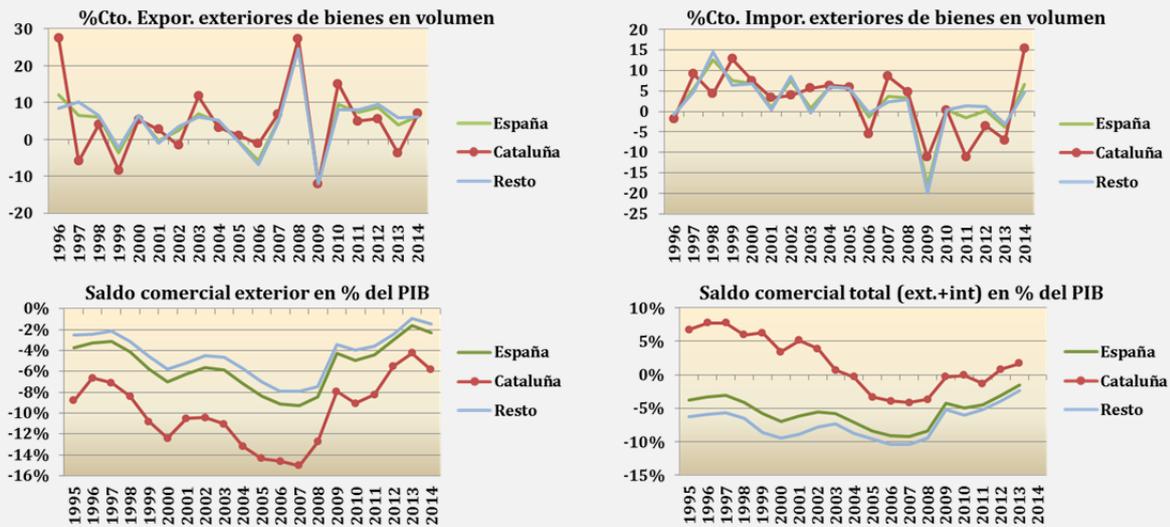
Fuente: Contabilidad Regional INE



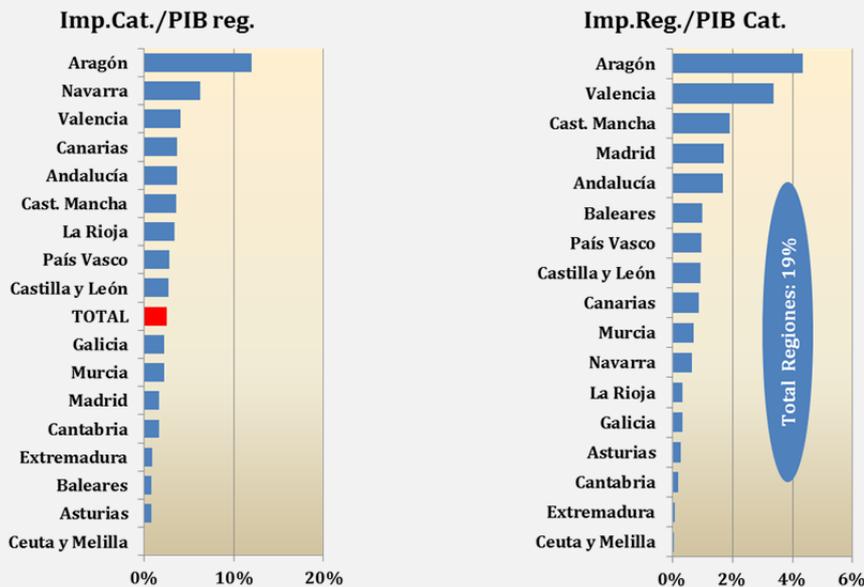
Fuente: I.V.I.E.

**Gráfico 2**

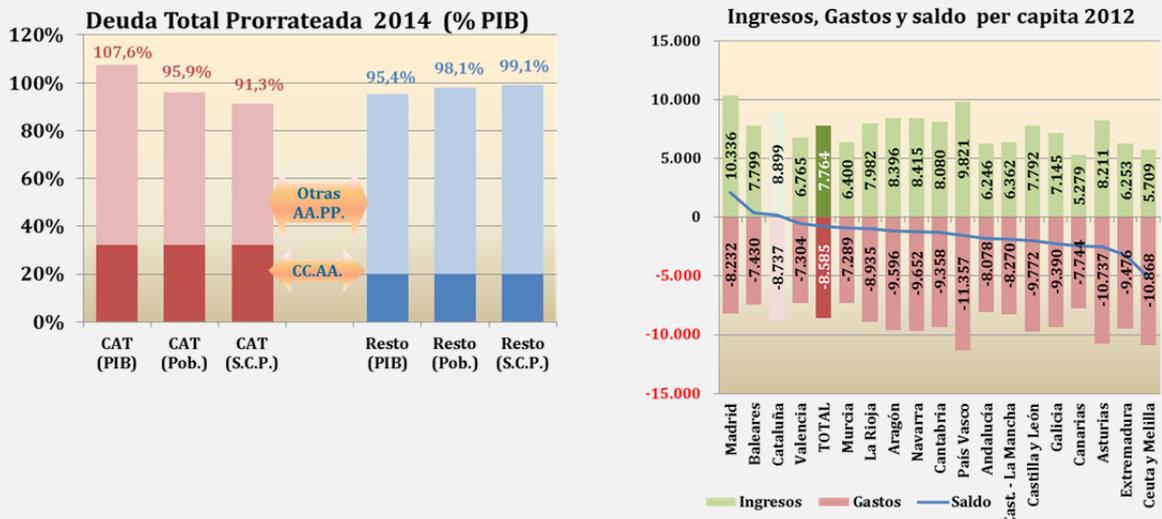
**A. Evolución en volumen y saldos de Cataluña frente al resto de España y del mundo.**



**B. Mercados de origen y destino de las exportaciones catalanas a otras comunidades.**



**C. Finanzas Públicas y Deuda.**



### 3. Posibles efectos de un escenario de secesión.

La mayoría de las valoraciones realizadas hasta el momento presentan un cierto "sesgo de parte". En muchas de ellas, se analizan aspectos específicos de la secesión (comercio, fiscalidad, efectos financieros, etc.) sin que se recojan, en general, las diferentes interacciones entre ellos. En cualquier caso, existe una elevada coincidencia a la hora de considerar que los efectos pueden variar significativamente en función de las condiciones en que se produzca la secesión, principalmente si esta se produce con, o sin acuerdo, con el Estado español y si dicha secesión conlleva, o no, la salida, temporal o permanente del área de moneda única. Otros factores relevantes a la hora de valorar el impacto serían la reacción de exportaciones al resto del territorio nacional, la relocalización de empresas y entidades financieras, o la parte de la deuda estatal asumida por el nuevo estado independiente.

El efecto final sobre el PIB Catalán ante un evento de secesión vendría determinado, lógicamente, por la diferencia entre los beneficios y los costes del nuevo estado independiente. Mientras que los beneficios provienen, casi exclusivamente, de la desaparición del "déficit fiscal" de Cataluña, los costes estarían vinculados con la posible caída de las exportaciones al resto del territorio nacional (o al resto de la UE), la posible salida de empresas e instituciones financieras y el aumento de la prima de riesgo. Las diferentes hipótesis y elementos considerados hacen que el rango de efectos recogidos en los diversos estudios sea muy elevado, desde impactos prácticamente nulos, o incluso positivos a largo plazo, hasta caídas superiores al 20% del PIB (ver **Tabla 1**).

**Tabla 1. Efectos estimados sobre el PIB catalán en un escenario de secesión**

Autores	Efecto en el PIB
Antràs and Ventura (2012)	≤ -2%
CIDOB (2015) (*)	< -2,5%
Guinjoan, M. and Cuadras, X (2011)	-4%
Ghemawat, P. (2011)	-7%
Comerford, Myers, Rodríguez (2012)	-9%
Rodríguez Mora (2013)	-10%
Polo (2014)	-20%
Buesa (2012)	-23%

(\*) A largo plazo los impactos serían positivos entre el 2 y el 3,3%

Fuente: Feito (2014) y CIDOB (2015)

Tal como decíamos, los beneficios del proceso de secesión provienen de las ganancias que se derivan de la eliminación del déficit fiscal de Cataluña, es decir, el hecho de que aporta al Estado más ingresos de los retornos que recibe en términos de gasto. En el escenario más favorable para las tesis independentistas, este saldo podría acercarse al 9% del PIB (4% del PIB, según los cálculos oficiales de las balanzas fiscales). El nuevo estado dispondría de ese margen para ejecutar nuevos gastos o reducir sus impuestos.

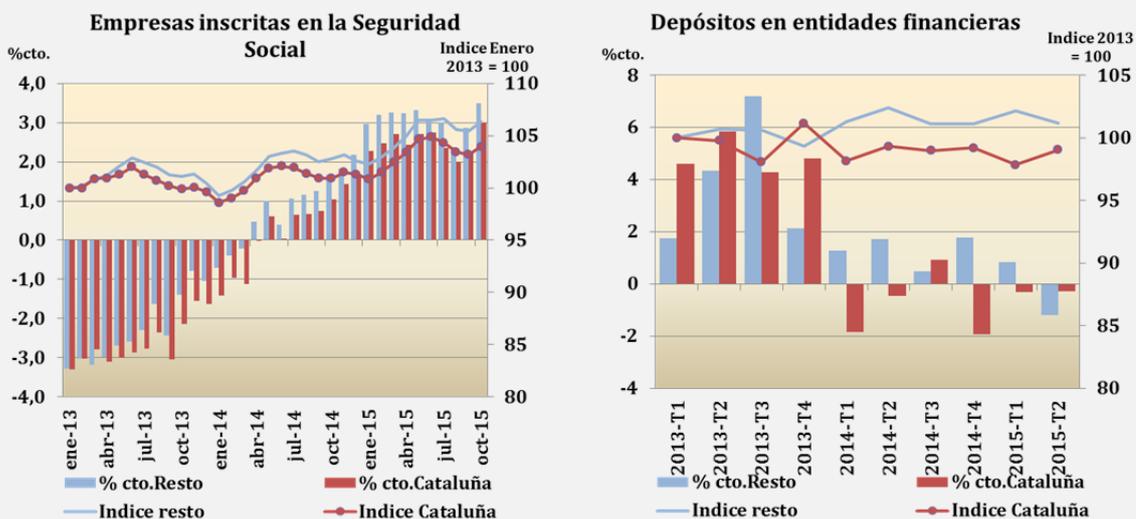
Por el lado de los costes del proceso de secesión nos encontraríamos con la posible caída de las exportaciones catalanas al resto del territorio nacional, bien sea por el denominado "Efecto frontera" (mayor propensión a comerciar con el propio país), o bien, por un posible boicot a los productos catalanes. De acuerdo con los cálculos realizados por Polo (2014), la aportación actual de las exportaciones al resto del territorio nacional se situaría en torno al 36% del PIB Catalán, mientras que otros análisis, Feito y otros (2014), estiman que el efecto frontera podría suponer una reducción entre el 30 y el 50% del comercio (11-18% del PIB catalán) según las experiencias previas de secesión en el este europeo, en concreto a partir de la evolución experimentada por el comercio entre la República Checa y Eslovaquia, o en algunas repúblicas ex soviéticas tras su separación.

Por otra parte, y aunque resulta bastante difícil de precisar Guinjoan and Cuadras Morató (2011) trataron de cuantificar el efecto de un posible boicot a los productos catalanes en función del porcentaje de demanda intermedia que reducirían las empresas y de productos finales que dejarían de demandar los consumidores del resto del territorio nacional. De acuerdo con los datos elaborados por ambos autores el efecto total de este boicot podría elevarse hasta cerca del 17% del PIB catalán.

Algunos estudios apuntarían hacia un "efecto frontera" superior, en torno al 80% de reducción, basándose en las relaciones actuales con Portugal, o Francia; mientras que otros, más favorables al proceso secesionista, lo limitarían al 18% al no considerar este efecto en empresas multinacionales, o en la demanda empresarial intermedia y afirman que podría ser compensado con una reducción de precios del 30-40%. Comissió d'Economia Catalana (2014).

El segundo de los factores de coste del proceso independentista estaría vinculado con la posible deslocalización de empresas productivas, para evitar el posible aumento de costes arancelarios derivados de la salida de la Unión Europea y que podrían suponer entre un 8 y un 10% de los precios finales. En la misma línea, una posible salida de la moneda única podría inducir movimientos de deslocalización de entidades financieras que, de otro modo, no podrían acudir a los recursos de liquidez del BCE, ni podrían utilizar activos financieros del nuevo estado como garantías colaterales para adquirir dicha liquidez. Esta deslocalización de entidades financieras podría provocar un efecto de reducción de la oferta monetaria en Cataluña como consecuencia de una disminución de depósitos y otros activos líquidos. Aunque no se han encontrado análisis cuantitativos de estos efectos, la trayectoria experimentada por algunos indicadores (**Gráfico 3**) durante los últimos meses parecen indicar que podrían llegar a ser relevantes.

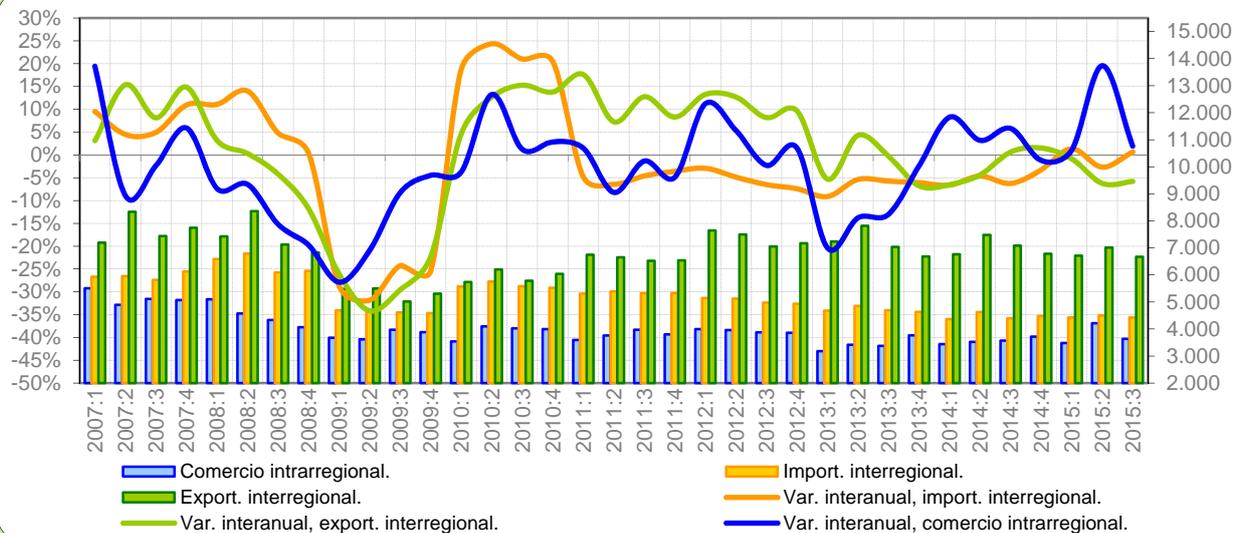
**Gráfico 3.**



Fuente: CEPREDE. Noviembre 2015.

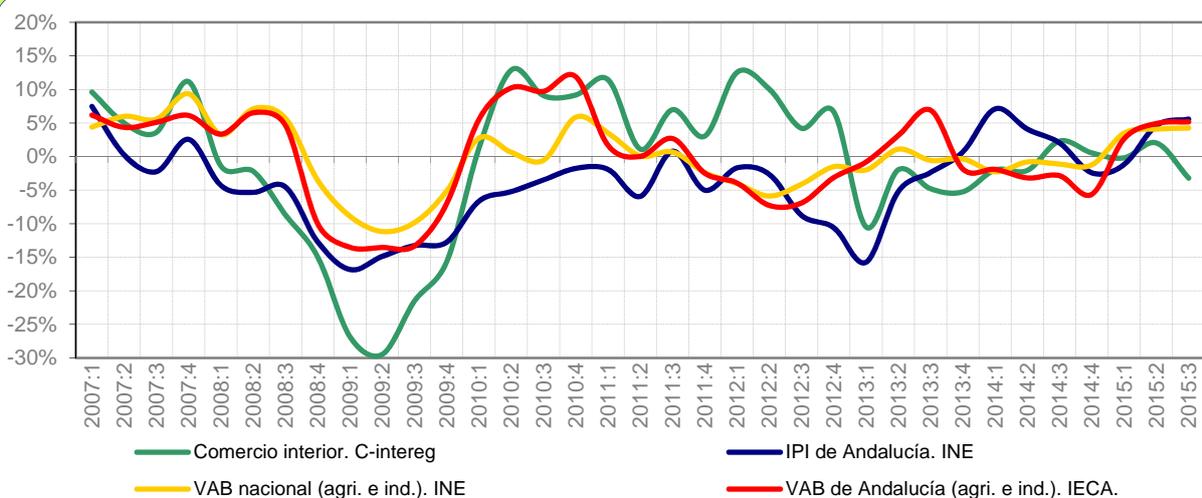
# Andalucía

**Gráfico 1.1. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Andalucía.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



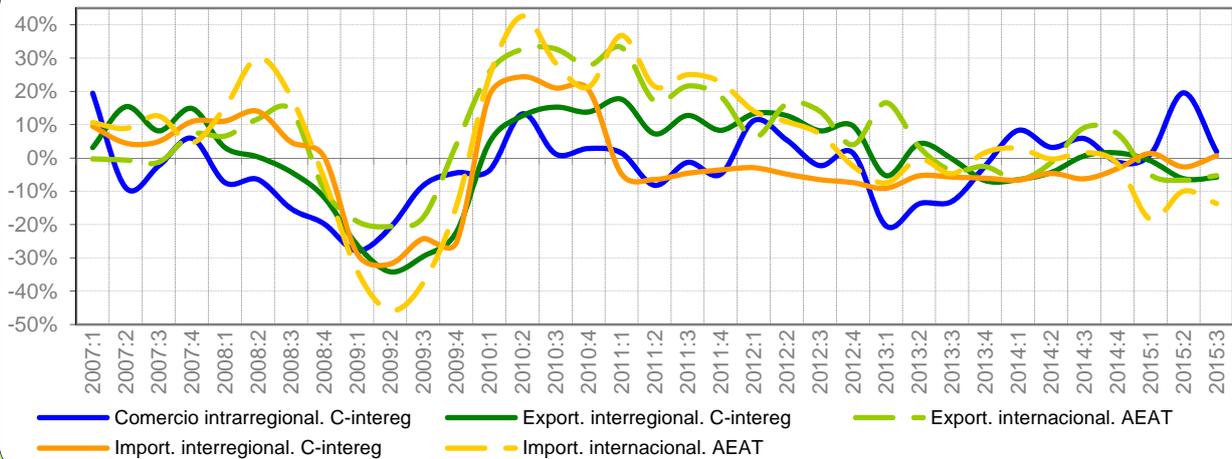
El **Gráfico 1.1** recoge la evolución del comercio intrarregional e interregional andaluz. El 2010 supuso la recuperación de parte de los niveles perdidos en el 2009. En 2011 sólo las exportaciones siguieron avanzando en la recuperación, mientras que las importaciones interregionales entraron en una prolongada senda de tasas negativas, sólo interrumpida en 2015:1 (2%). El flujo intrarregional volvió a contraerse entre el 2011:2-4. Desde finales del 2012 las tasas positivas de las exportaciones perdieron fuerza; el flujo intrarregional volvió a crecer en 2012, con la excepción del 2012:3 (-2,3%). En 2013 todos los flujos volvieron a dar muestras de debilidad. Con el 2014 el comercio intrarregional compensó parte de las caídas del 2013; las exportaciones interregionales lo hicieron, más levemente, durante el 2014:3-4. Frente a lo observado para el conjunto de España, en el 2015 no todas las series mostraron tasas positivas en todos los trimestres. Sólo el comercio intrarregional lo logró. Las exportaciones interregionales decrecieron en todos los trimestres, y las importaciones crecieron en 2015:1 y 2015:3.

**Gráfico 2.1. El comercio interior de Andalucía y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.1** muestra el comercio interior de Andalucía en comparación con el IPI, el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Al inicio de la crisis, el comercio interior sufrió las mayores contracciones. Durante el 2010-2011, prácticamente todas las variables crecieron, con la excepción del IPI andaluz. En el 2012 la evolución del indicador de comercio fue más positiva que la de las otras series. En 2013:1 la serie de comercio pasó a contraerse de forma persistente hasta el 2014:3. Desde entonces el comercio interior ha vuelto a crecer, pero a un ritmo muy bajo, con tasas negativas en 2015:1 y 2015:3. Por su parte, el IPI andaluz registró tasas positivas notables desde el 2013:4, aunque volvió a deprimirse desde el 2014:4. En los tres trimestres del 2015 los indicadores de actividad considerados muestran una evolución dispar al del comercio, registrando tasas positivas en los tres trimestres.

**Gráfico 3.1. El comercio de bienes de Andalucía según mercados.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.1** presenta el comercio andaluz en todos los mercados. Las fuertes caídas de los flujos internacionales se iniciaron en el 2008:4. En 2010:1 los flujos internacionales ya registraron tasas positivas importantes, que se han suavizado desde 2011:2. Desde el 2012:2 la demanda extranjera siguió siendo el principal motor de la comunidad, registrando tasas de crecimiento notables en 2012:2 (16,2%), 2012:3 (14%) y 2013:1 (13,8%). Este dinamismo exportador se debilitó en los siguientes trimestres. El 2014:3 recoge un nuevo crecimiento de las exportaciones (6,3%), que se ha prolongado en el 2014:4 (9,3%), y de las importaciones internacionales (1,2%), aunque éstas han vuelto a contraerse en el 2014:4 (-1,5%). Con el 2015 las series del comercio internacional han retrocedido, registrándose caídas importantes en las importaciones internacionales (-18% en 2015:1; -10% en 2015:2; -13,7% en 2015:3); más suave, pero igualmente persistente, fue la caída de las exportaciones internacionales (-5,1%; -6,7%, -5,3% respectivamente). Por el contrario, los flujos comerciales intra-regionales del 2015:2 se dispararon hasta el 19,6%.

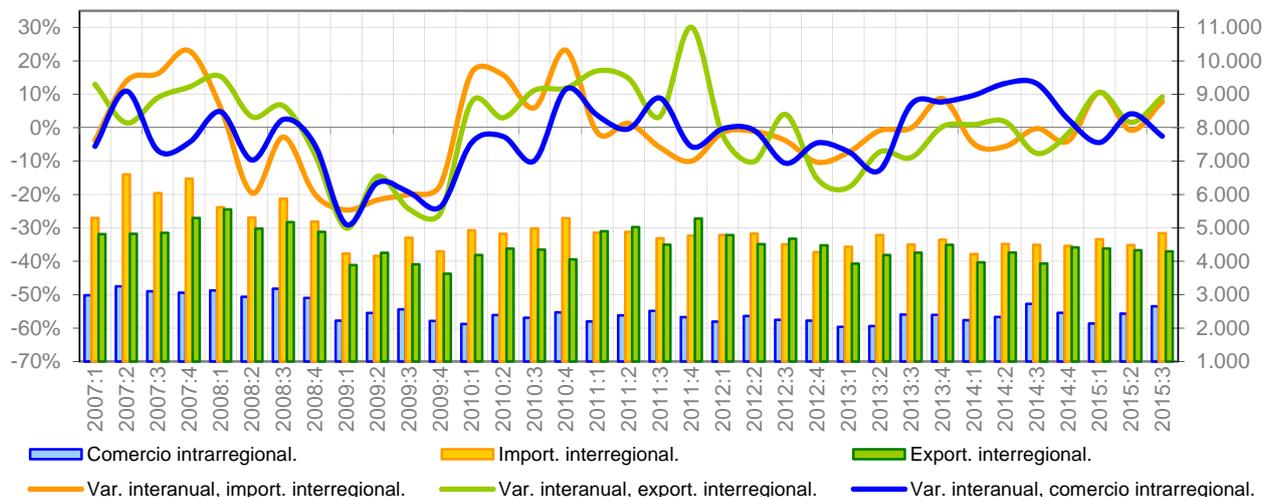
**Tabla 2.1. Distribución espacial del comercio de bienes de Andalucía.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	11.481	15.669	8.394	15.909	8.758	-240	-364	35.544
<b>Promedio 02-09</b>	17.707	24.774	13.992	21.723	18.291	3.051	-4.299	56.474
<b>Promedio 10-12</b>	15.491	26.529	22.324	21.323	28.060	5.206	-5.735	64.345
T-1 2013	3.180	7.238	7.373	4.679	7.776	2.559	-403	17.791
T-2 2013	3.417	7.817	6.981	4.850	7.898	2.968	-916	18.216
T-3 2013	3.373	7.036	5.716	4.692	7.486	2.345	-1.770	16.125
T-4 2013	3.765	6.682	6.055	4.634	7.466	2.048	-1.411	16.502
<b>2013</b>	13.736	28.774	26.125	18.854	30.626	9.920	-4.501	68.634
T-1 2014	3.443	6.767	6.890	4.369	8.003	2.398	-1.113	17.100
T-2 2014	3.526	7.477	6.886	4.625	7.874	2.852	-988	17.888
T-3 2014	3.569	7.081	6.237	4.398	7.608	2.684	-1.371	16.887
T-4 2014	3.720	6.784	6.500	4.483	7.343	2.301	-843	17.003
<b>2014</b>	14.258	28.109	26.512	17.874	30.827	10.235	-4.315	68.879
T-1 2015	3.480	6.711	6.542	4.429	6.527	2.282	15	16.733
T-2 2015	4.215	7.011	6.426	4.501	7.089	2.510	-663	17.652
T-3 2015	3.639	6.670	5.906	4.426	6.567	2.244	-661	16.215
<b>2012 Var. anual</b>	3,8%	11,0%	9,9%	-5,4%	7,4%	29,4%	1,8%	8,9%
T-1 2013	-20,4%	-5,3%	16,6%	-9,1%	-7,5%	2,6%	80,7%	-1,0%
T-2 2013	-13,8%	4,3%	3,3%	-5,4%	-0,3%	25,2%	21,4%	0,0%
T-3 2013	-13,0%	-0,3%	-3,8%	-5,7%	-4,7%	12,8%	7,7%	-4,5%
T-4 2013	-2,4%	-6,8%	-2,6%	-6,1%	1,7%	-8,4%	-25,0%	-4,3%
<b>2013 Var. anual</b>	-12,5%	-2,0%	3,5%	-6,6%	-2,9%	8,1%	28,5%	-2,4%
T-1 2014	8,3%	-6,5%	-6,5%	-6,6%	2,9%	-6,3%	-176,2%	-3,9%
T-2 2014	3,2%	-4,4%	-1,4%	-4,6%	-0,3%	-3,9%	-7,8%	-1,8%
T-3 2014	5,8%	0,6%	9,1%	-6,3%	1,6%	14,5%	22,6%	4,7%
T-4 2014	-1,2%	1,5%	7,3%	-3,3%	-1,7%	12,3%	40,3%	3,0%
<b>2014 Var. anual</b>	3,8%	-2,3%	1,5%	-5,2%	0,7%	3,2%	4,1%	0,4%
T-1 2015	1,1%	-0,8%	-5,1%	1,4%	-18,4%	-4,8%	101,3%	-2,2%
T-2 2015	19,6%	-6,2%	-6,7%	-2,7%	-10,0%	-12,0%	32,9%	-1,3%
T-3 2015	1,9%	-5,8%	-5,3%	0,6%	-13,7%	-16,4%	51,8%	-4,0%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

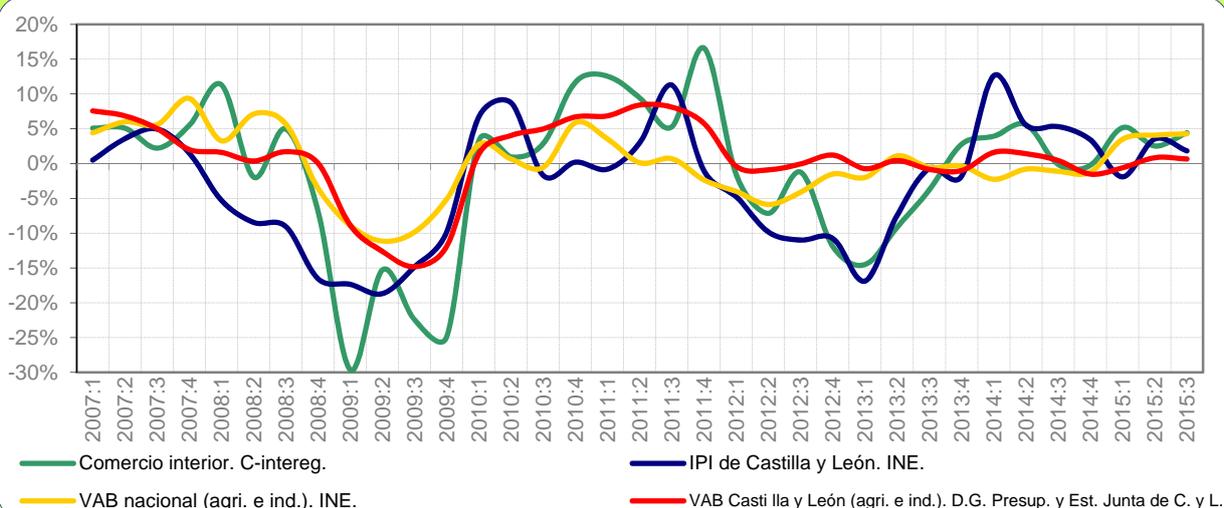
# Castilla y León

**Gráfico 1.2. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Castilla y León.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.2** recoge el comercio de Castilla y León dentro de España. En el 2009 se produjeron las mayores caídas. En 2010 hubo importantes repuntes en los flujos interregionales. En 2012, las exportaciones interregionales mostraron nuevamente cierta debilidad. Sus mayores caídas se dieron entre 2012:4 (-15,2%) y 2013:1 (-17,9%). Posteriormente, se observó un cierto estancamiento entre el 2013:4 y 2014:2, y tras caer levemente en el 2014:4, ha vuelto a crecer intensamente en el 2015:1 (10,6%). Las importaciones interregionales, tras un máximo en 2010:4, entraron en una prolongada recesión, con ciertos repuntes positivos (Ej: 2013:4, 8,7%; 2015:1, 11,5%). El flujo intrarregional, que se contrajo nuevamente entre 2011:4 y 2013:2, comenzó a recuperarse entre el 2013:3-2014:4. En 2015 la evolución de las series es dispar: el comercio intra-regional cayó en 2015:1 (-4,4%) y 2015:3 (-2,5%); las exportaciones interregionales crecieron en los tres trimestres, y con especial fuerza en 2015:1 (10,6%) y 2015:3 (9,2%); y las importaciones interregionales crecieron también intensamente, salvo en 2015:2 (-0,8%).

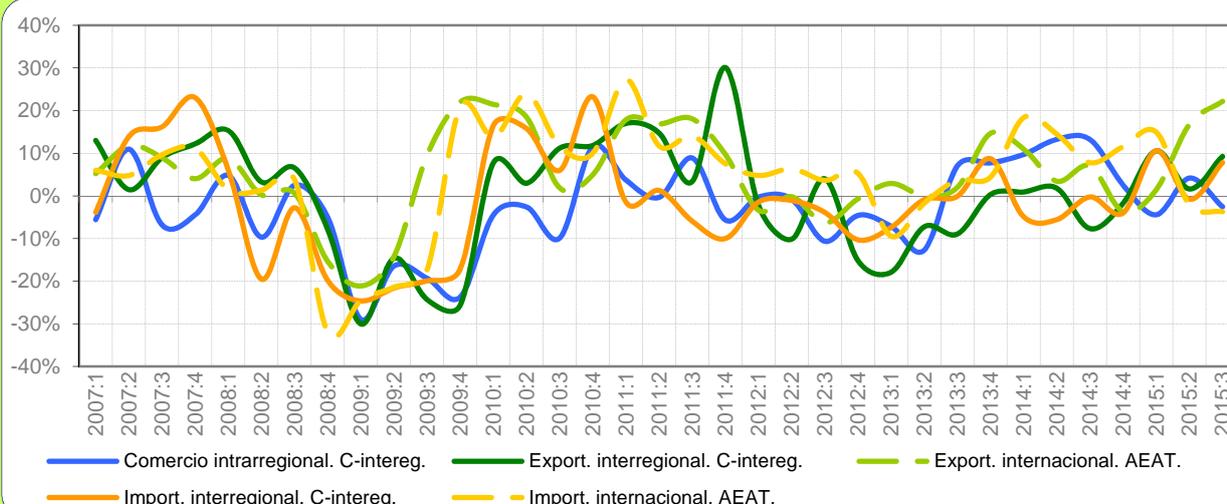
**Gráfico 2.2. El comercio interior de Castilla y León y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.2** presenta la evolución del comercio interior de Castilla y León en comparación con la del IPI regional y el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Con la crisis, el IPI fue el primer indicador en caer (2008:1), seguido por el resto en el 2008:4. A partir del 2010:1 las series empiezan a recuperarse. A lo largo del 2010-2011, la evolución del comercio interior y del VAB regional fue las más positivas. Desde el 2012:1 todas las series se resintieron, observándose mayores caídas en el VAB castellano-leonés. Según los datos del 2013:4 al 2014:2, el comercio interior creció nuevamente a una tasa media del 5%. Tras un periodo de enfriamiento entre el 2014:3-4, ésta serie ha vuelto a registrar una tasa próxima al 5% en el 2015:1 y 2015:3. El IPI, que había mostrado un crecimiento sólido desde el arranque del 2014, en el 2015:1 volvió a resentirse (-1,9%). En 2015:2 y 2015:3 todos los indicadores registran tasas positivas, siendo en el caso del VAB regional la más moderada.

**Gráfico 3.2. El comercio de bienes de Castilla y León según mercados.**

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.2** recoge la evolución del comercio de Castilla y León en el ámbito nacional e internacional. El comercio internacional sufrió antes el impacto de la crisis, pero se recuperó más rápidamente. Ambos flujos internacionales cambiaron su tendencia alcista tras el 2011:3, registrando durante 2012 crecimientos más suaves en las importaciones y tasas negativas en las exportaciones. Posteriormente, se registraron crecimientos moderados en las exportaciones (2013:1, 1,7%; 2013:3, 3,1%) y caídas en las importaciones internacionales (2013:1, -11,1%; 2013:2, -1,5%). Entre el 2013:3 y el 2014:3 se producen fuertes crecimientos en ambas series. En 2014:4 se registra un repunte de las importaciones (11,7%) y una recaída en las exportaciones (-2,9%). La evolución de los indicadores en 2015 es dispar: las importaciones internacionales crecieron en 2015:1 (15%) pero cayeron en los siguientes trimestres (-2% y -3,7% respectivamente); las exportaciones internacionales mostraron el perfil opuesto, creciendo cada vez con más intensidad, con tasas del 1,4%, 16,8% y 22,2% respectivamente.

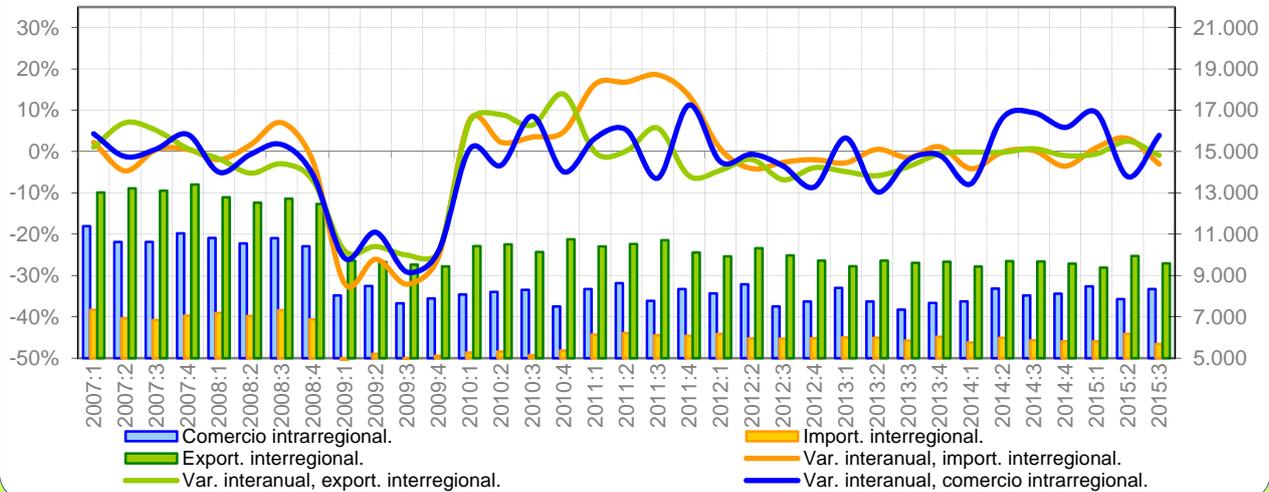
**Tabla 2.2. Distribución espacial del comercio de bienes de Castilla y León.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	7.907	12.265	6.417	13.959	6.439	-1.694	-22	26.589
<b>Promedio 02-09</b>	11.061	16.809	9.072	20.184	8.701	-3.375	371	36.942
<b>Promedio 10-12</b>	9.250	18.380	11.375	19.205	10.082	-826	1.293	39.004
T-1 2013	2.038	3.931	2.950	4.433	2.554	-502	395	8.918
T-2 2013	2.062	4.187	3.176	4.786	2.830	-599	346	9.424
T-3 2013	2.406	4.259	2.804	4.502	2.571	-243	233	9.469
T-4 2013	2.396	4.493	3.342	4.645	2.814	-151	527	10.231
<b>2013</b>	8.901	16.870	12.271	18.367	10.770	-1.497	1.501	38.042
T-1 2014	2.236	3.967	3.274	4.216	3.024	-250	250	9.476
T-2 2014	2.335	4.262	3.284	4.520	3.240	-257	44	9.882
T-3 2014	2.724	3.932	3.000	4.491	2.771	-559	228	9.656
T-4 2014	2.457	4.415	3.219	4.459	3.139	-44	80	10.091
<b>2014</b>	9.752	16.576	12.777	17.686	12.174	-1.110	603	39.105
T-1 2015	2.137	4.386	3.321	4.663	3.476	-277	-155	9.843
T-2 2015	2.433	4.331	3.835	4.485	3.174	-154	661	10.598
T-3 2015	2.655	4.295	3.665	4.841	2.668	-546	997	10.615
<b>2012 Var. anual</b>	-4,2%	-6,3%	-2,6%	-4,2%	5,1%	-87,5%	-50,2%	-4,8%
T-1 2013	-7,2%	-17,9%	2,9%	-7,4%	-9,4%	-81014,5%	770,3%	-9,4%
T-2 2013	-12,7%	-7,2%	0,0%	-0,9%	-1,7%	-90,5%	16,7%	-6,2%
T-3 2013	7,0%	-8,9%	2,0%	-0,1%	3,7%	-242,0%	-13,7%	-2,1%
T-4 2013	7,7%	0,3%	14,7%	8,7%	4,4%	-173,3%	141,2%	6,4%
<b>2013 Var. anual</b>	-1,4%	-8,6%	4,8%	-0,1%	-1,0%	-2442,5%	80,9%	-2,9%
T-1 2014	9,7%	0,9%	11,0%	-4,9%	18,4%	50,3%	-36,8%	6,3%
T-2 2014	13,3%	1,8%	3,4%	-5,6%	14,5%	57,1%	-87,2%	4,9%
T-3 2014	13,2%	-7,7%	7,0%	-0,2%	7,8%	-129,9%	-1,8%	2,0%
T-4 2014	2,6%	-1,7%	-3,7%	-4,0%	11,5%	71,2%	-84,8%	-1,4%
<b>2014 Var. anual</b>	9,6%	-1,7%	4,1%	-3,7%	13,0%	25,9%	-59,8%	2,8%
T-1 2015	-4,4%	10,6%	1,4%	10,6%	15,0%	-11,1%	-162,0%	3,9%
T-2 2015	4,2%	1,6%	16,8%	-0,8%	-2,0%	40,3%	1391,5%	7,3%
T-3 2015	-2,5%	9,2%	22,2%	7,8%	-3,7%	2,4%	336,3%	9,9%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

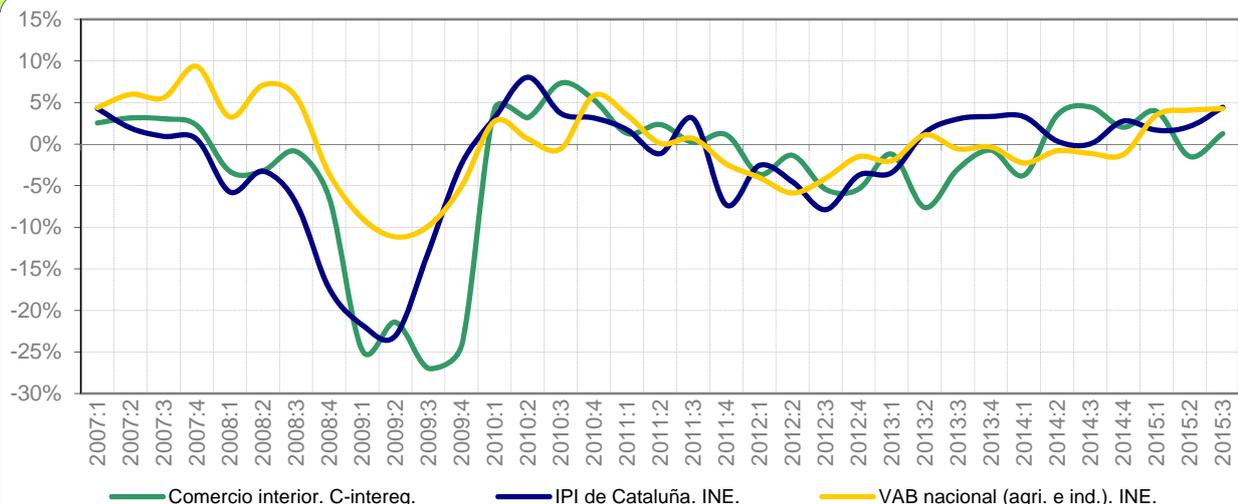
# Cataluña

**Gráfico 1.3. Comercio interregional e intrarregional trimestral de Cataluña.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.3** muestra la evolución del comercio catalán dentro de la comunidad y con el resto de España. Durante el 2009, todas las series sufrieron el impacto de la crisis. La reactivación de los flujos interregionales se inició en el 2010:1. Por el contrario, la evolución del comercio intrarregional es más errática, fluctuando entre tasas positivas y negativas hasta el 2014:1. Las exportaciones interregionales volvieron a contraerse desde el 2011:4, mientras que las importaciones lo hicieron en 2012:1. En 2014 los flujos interregionales se estancaron, mientras que el comercio dentro de Cataluña se mostraba mucho más dinámico, con tasas positivas entre el 5% y el 9%. El perfil de las series en 2015 es singular. A pesar del liderazgo de Cataluña en el mercado nacional de bienes, no todas sus series registran crecimientos en los tres trimestres, tal y como registra el conjunto de España. El comercio intra-regional crece con fuerza en 2015:1 (9,4%) pero cae en 2015:2 (-6,1%). Al contrario, las exportaciones interregionales caen levemente en 2015:1 (-0,6%) y 2015:3 (-0,9%) y crecen en 2015:2 (2,5%).

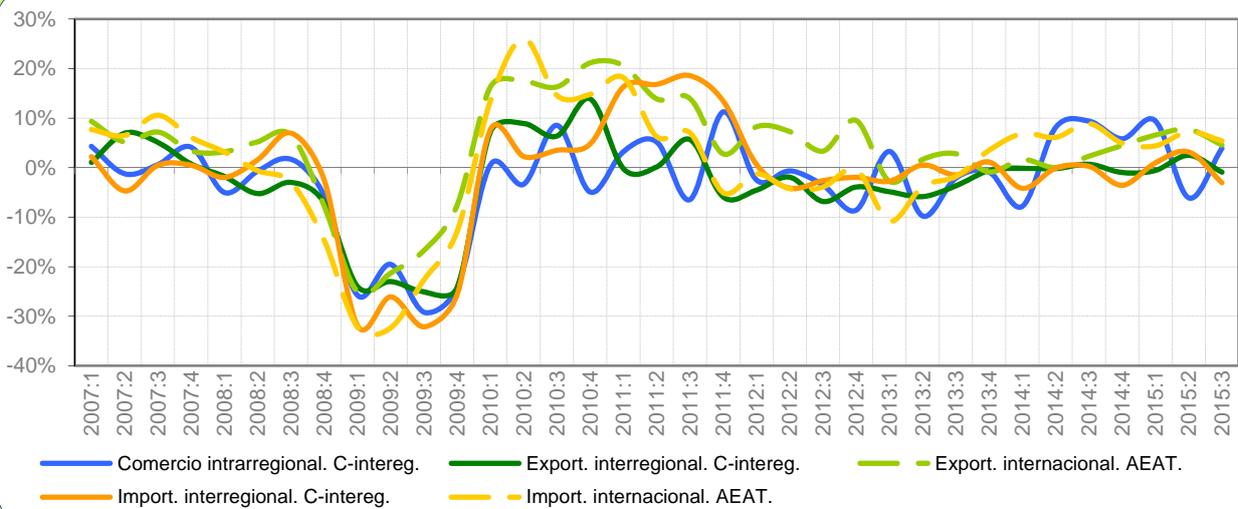
**Gráfico 2.3. El comercio interior de Cataluña y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.3** presenta la evolución del comercio interior catalán (intrarregional+ exportaciones interregionales) en comparación con su IPI y el VAB de España (de agricultura e industria). Tanto el IPI y como el agregado de comercio interior registraron fuertes caídas entre el 2008:1 y 2009:4. Con el 2010 el IPI recuperó parte de sus caídas, aunque a partir del 2010:2 desaceleró su crecimiento, contrayéndose nuevamente desde el 2011:2. El agregado del comercio interior creció hasta el 2011:4, registrando caídas entre el 2012:1 y el 2014:1. Entre el 2013:2-2004:1, el IPI repuntó con claridad, y aunque en 2014:2-3 muestra nuevos síntomas de debilidad, desde 2014:4 ha crecido de forma permanente con tasas en torno al 2%. Por el contrario, el indicador de comercio interior, que había rebrotado ligeramente desde 2014:2, se contrajo levemente en 2015:2 (-1,5%), con un cierto repunte en 2015:3. La evolución del IPI regional es más optimista, llevando 4 trimestres con tasas positivas.

**Gráfico 3.3. El comercio de bienes de Cataluña según mercados.**

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.3** recoge el comercio catalán en todos los mercados. Tras la crisis, entre el 2010:1 y el 2011:3, el comercio internacional avanzó con firmeza, superando el ritmo de crecimiento del comercio dentro de España. Desde el 2011:4 en adelante, las exportaciones internacionales siguieron creciendo, salvo en el 2013:1 (-5,1%) y 2013:4 (-1,9%), pero con tasas inferiores a las del 2010-2011. En relación a la evolución reciente de las exportaciones internacionales, desde el 2014:3 ésta se ha mostrado dentro de una evolución alcista con tasas del 6,6% (2015:1), 7,7% (2015:2) y del 4,6% (2015:3). Las importaciones internacionales retrocedieron a partir del 2011:4, registrando avances significativos desde 2013:4. Los últimos datos confirman un ritmo importador importante, llegando a tasas del 4,4% en 2015:1, del 7,2% en 2015:2 y del 5,4% en 2015:3. Por el contrario, como se ha indicado, las exportaciones catalanas al resto de España en 2015 sólo crecieron en el 2º trimestre, justo cuando el intra-regional cayó al 6,1%.

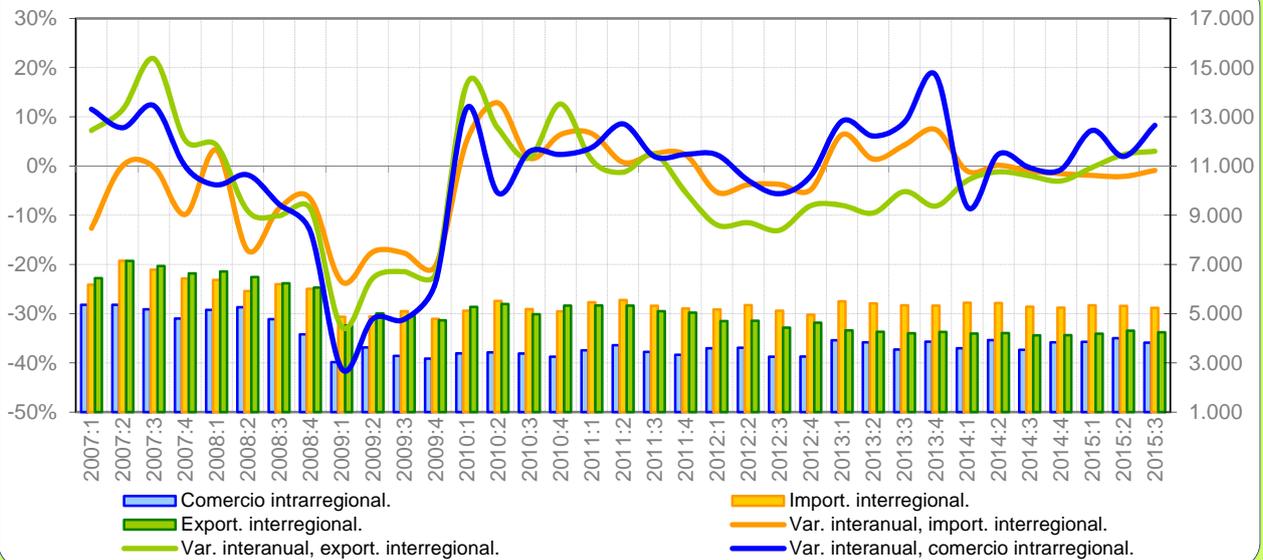
**Tabla 2.3. Distribución espacial del comercio de bienes de Cataluña.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	32.123	38.203	26.843	20.825	37.023	17.378	-10.181	97.168
<b>Promedio 02-09</b>	40.488	46.790	43.007	25.422	65.372	21.368	-22.364	130.286
<b>Promedio 10-12</b>	32.372	41.166	54.225	23.212	69.534	17.955	-15.310	127.763
<b>T-1 2013</b>	8.399	9.447	14.454	6.001	16.558	3.446	-2.104	32.299
<b>T-2 2013</b>	7.739	9.715	15.077	5.989	16.993	3.727	-1.916	32.531
<b>T-3 2013</b>	7.342	9.610	14.645	5.850	16.532	3.760	-1.887	31.597
<b>T-4 2013</b>	7.667	9.664	14.781	6.029	17.298	3.634	-2.517	32.112
<b>2013</b>	31.147	38.436	58.957	23.869	67.381	14.567	-8.424	128.540
<b>T-1 2014</b>	7.745	9.433	14.690	5.750	17.698	3.683	-3.008	31.868
<b>T-2 2014</b>	8.367	9.697	15.079	5.982	18.033	3.715	-2.954	33.144
<b>T-3 2014</b>	8.032	9.677	14.983	5.865	18.006	3.812	-3.023	32.692
<b>T-4 2014</b>	8.115	9.569	15.442	5.816	18.153	3.753	-2.711	33.125
<b>2014</b>	32.258	38.376	60.195	23.412	71.890	14.964	-11.696	130.829
<b>T-1 2015</b>	8.476	9.381	15.658	5.806	18.477	3.575	-2.820	33.515
<b>T-2 2015</b>	7.857	9.939	16.242	6.172	19.338	3.767	-3.096	34.038
<b>T-3 2015</b>	8.345	9.588	15.667	5.686	18.979	3.902	-3.312	33.599
<b>2012 Var. anual</b>	-3,4%	-4,3%	7,1%	-2,0%	-2,5%	-7,6%	34,2%	0,7%
<b>T-1 2013</b>	3,3%	-4,9%	-2,8%	-2,7%	-10,8%	-8,4%	43,1%	-1,9%
<b>T-2 2013</b>	-9,8%	-5,8%	1,7%	0,5%	-3,8%	-14,6%	32,5%	-3,5%
<b>T-3 2013</b>	-2,1%	-3,7%	2,8%	-1,5%	-1,8%	-6,9%	27,0%	-0,4%
<b>T-4 2013</b>	-0,9%	-0,6%	-0,9%	1,2%	3,5%	-3,3%	-39,9%	-0,8%
<b>2013 Var. anual</b>	-2,5%	-3,8%	0,2%	-0,6%	-3,4%	-8,5%	22,8%	-1,7%
<b>T-1 2014</b>	-7,8%	-0,1%	1,6%	-4,2%	6,9%	6,9%	-42,9%	-1,3%
<b>T-2 2014</b>	8,1%	-0,2%	0,0%	-0,1%	6,1%	-0,3%	-54,2%	1,9%
<b>T-3 2014</b>	9,4%	0,7%	2,3%	0,3%	8,9%	1,4%	-60,2%	3,5%
<b>T-4 2014</b>	5,8%	-1,0%	4,5%	-3,5%	4,9%	3,3%	-7,7%	3,2%
<b>2014 Var. anual</b>	3,6%	-0,2%	2,1%	-1,9%	6,7%	2,7%	-38,8%	1,8%
<b>T-1 2015</b>	9,4%	-0,6%	6,6%	1,0%	4,4%	-2,9%	6,3%	5,2%
<b>T-2 2015</b>	-6,1%	2,5%	7,7%	3,2%	7,2%	1,4%	-4,8%	2,7%
<b>T-3 2015</b>	3,9%	-0,9%	4,6%	-3,0%	5,4%	2,4%	-9,6%	2,8%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

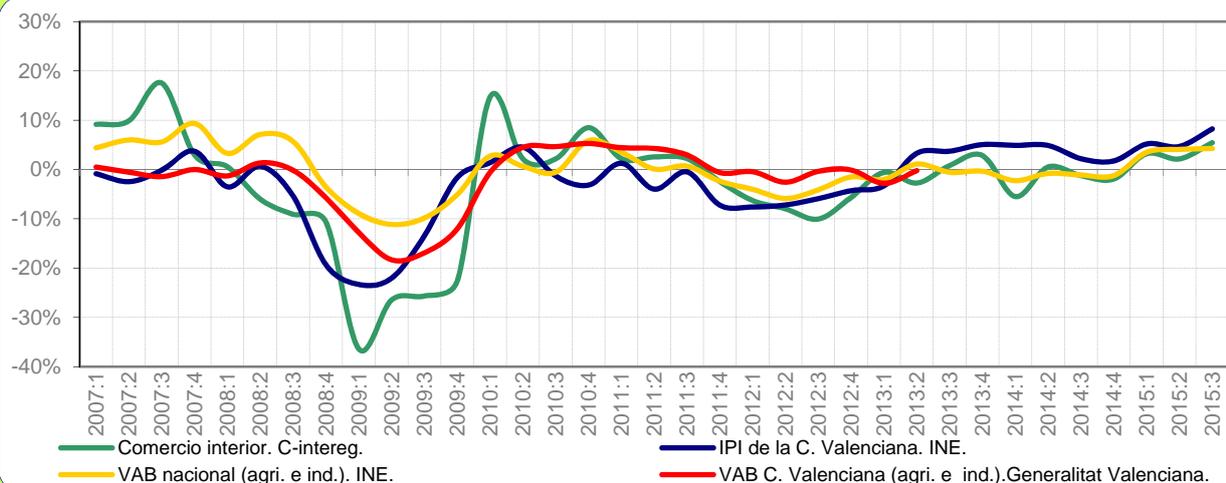
# Comunidad Valenciana

**Gráfico 1.4. Comercio interregional e intrarregional trimestral de la C. Valenciana.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



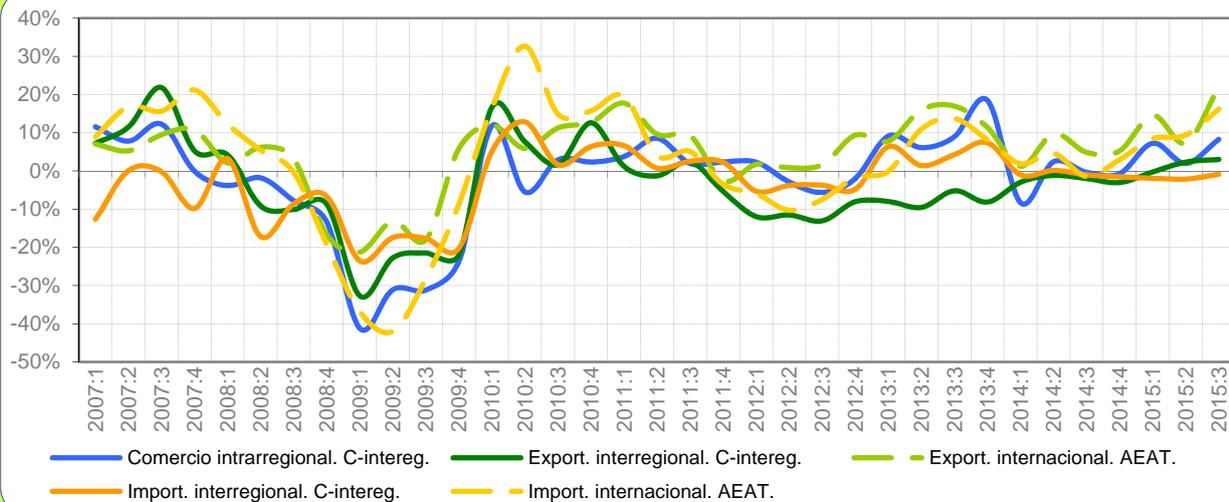
El **Gráfico 1.4** recoge la evolución del comercio de la Comunidad Valenciana (CV) dentro de España. Todas las series se contrajeron entre 2008:2 y 2009:4. El flujo intrarregional registró las mayores caídas, seguido por las exportaciones interregionales. Entre 2010 y 2011 hubo una cierta recuperación, con algunos altibajos. El 2012 supuso un nuevo bache en la evolución de las series, más acuciante en el caso de las exportaciones interregionales (-13,1% en 2012:3). Durante el 2013, el flujo intrarregional y las importaciones interregionales retornaron a tasas positivas y las exportaciones atenuaron sus caídas. Más recientemente, destaca la caída del flujo intrarregional en 2014:1 (-8,3%), su posterior enfriamiento, y las tres tasas positivas consecutivas del 2015 (7,3%, 1,9% y del 8,3% respectivamente). Los flujos interregionales han registrado una serie de caídas persistentes, aunque leves, desde el arranque del 2014, con dos trimestres con tasas positivas para las exportaciones (del 2,3% en 2015:2; del 3% en 2015:3).

**Gráfico 2.4. El Comercio interior de la Comunidad Valenciana y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.4** presenta la evolución del comercio interior de España por parte de la CV, en comparación con otros indicadores de producción: IPI regional, VAB nacional y VAB regional (de agricultura e industria). El comercio interior y el IPI regional fueron las variables más afectadas por la crisis. La moderación en la caída del IPI y del comercio interior fue igualmente energética desde el 2009:1. En 2011, mientras el comercio interior recuperó parte de los niveles perdidos, el IPI se mantuvo en tasas negativas. Desde el 2012, todas las series mostraron signos de debilidad. El comercio interior entró en tasas negativas en 2011:4, y desde entonces no ha mostrado una tendencia de recuperación evidente. En 2013:3-4 volvió a crecer moderadamente. En 2014 predominan las tasas negativas y sólo desde el 2015:1 ha crecido, con tasas inferiores al 4%. En cuanto al IPI, desde el 2013:2 esta serie retomó a la senda de la recuperación, registrando tasas positivas: las más recientes del 5,2% en 2015:1 y del 4,7% en 2015:2.

**Gráfico 3.4. El comercio de bienes de la Comunidad Valenciana según mercados.**  
Tasas de variación interanuales.



El Gráfico 3.4 recoge la evolución del comercio de la CV en los principales mercados. La caída del comercio internacional fue muy aguda. Las importaciones internacionales se ajustaron intensamente entre 2009 y 2010. Las exportaciones internacionales registraron tasas negativas más suaves y una recuperación más firme desde el 2009:4. Durante el 2011 la recuperación del comercio internacional se debilitó. Entre 2012 y 2013:1 se produjo una recaída de las importaciones internacionales, fruto de la debilidad de la demanda interna. Las exportaciones internacionales se reactivaron con el 2012:4, registrando fuertes crecimientos entre el 2013:2 y 2014:2. Desde el 2013:1 las importaciones internacionales también crecieron. En el 2014:3, el crecimiento de las exportaciones se moderó, aunque repuntó en 2015:1 (14,6%), 2015:2 (7,3%) y 2015:3 (21,9%). Las importaciones, tras contraerse en 2014:3 (-2,9%) volvieron a crecer (2,8% en 2014:4; 8,4% en 2015:1; 9,4% en 2015:2 y 16,2% en 2015:3).

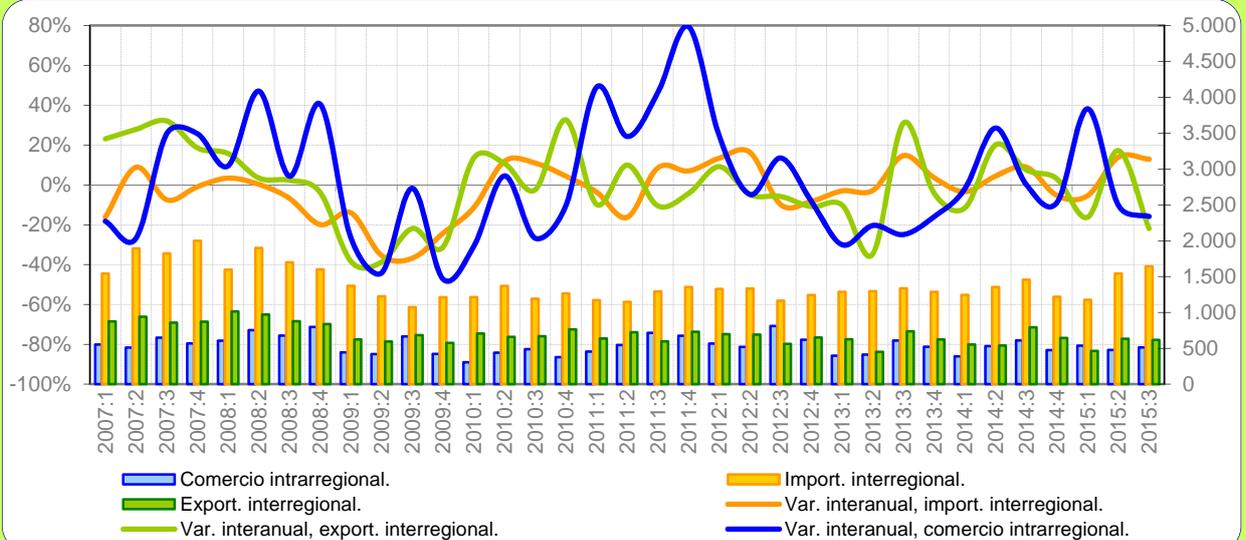
**Tabla 2.4. Distribución espacial del comercio de bienes de la Comunidad Valenciana.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	12.293	17.532	12.963	19.256	9.888	-1.724	3.075	42.788
<b>Promedio 02-09</b>	17.615	22.804	17.751	24.603	18.394	-1.799	-643	58.170
<b>Promedio 10-12</b>	13.722	20.081	19.972	21.019	19.802	-938	170	53.775
T-1 2013	3.921	4.321	6.048	5.500	5.221	-1.179	828	14.291
T-2 2013	3.833	4.261	6.008	5.421	5.309	-1.159	699	14.102
T-3 2013	3.544	4.203	5.221	5.338	5.128	-1.136	93	12.968
T-4 2013	3.861	4.258	6.331	5.325	5.179	-1.068	1.152	14.450
<b>2013</b>	15.159	17.043	23.609	21.585	20.838	-4.542	2.771	55.811
T-1 2014	3.596	4.194	6.124	5.444	5.320	-1.251	804	13.913
T-2 2014	3.925	4.211	6.591	5.429	5.553	-1.218	1.038	14.727
T-3 2014	3.532	4.118	5.475	5.283	5.054	-1.165	421	13.125
T-4 2014	3.834	4.128	6.663	5.243	5.332	-1.115	1.331	14.625
<b>2014</b>	14.886	16.651	24.853	21.400	21.258	-4.749	3.595	56.390
T-1 2015	3.856	4.182	7.015	5.340	5.768	-1.158	1.247	15.054
T-2 2015	4.001	4.309	7.072	5.314	6.075	-1.005	997	15.382
T-3 2015	3.824	4.242	6.676	5.237	5.872	-994	804	14.742
<b>2012 Var. anual</b>	-2,1%	-11,2%	3,4%	-4,4%	-6,4%	-183,8%	515,0%	-3,5%
T-1 2013	9,1%	-8,0%	7,8%	6,4%	-0,1%	-148,8%	114,6%	2,8%
T-2 2013	6,1%	-9,5%	15,9%	1,4%	11,0%	-82,5%	76,2%	4,4%
T-3 2013	9,0%	-5,2%	17,0%	4,3%	13,7%	-65,4%	301,0%	6,7%
T-4 2013	18,5%	-8,1%	11,4%	7,4%	8,2%	-229,9%	28,6%	6,4%
<b>2013 Var. anual</b>	10,5%	-7,7%	12,7%	4,8%	7,9%	-114,3%	69,8%	5,0%
T-1 2014	-8,3%	-3,0%	1,3%	-1,0%	1,9%	-6,1%	-2,8%	-2,6%
T-2 2014	2,4%	-1,2%	9,7%	0,2%	4,6%	-5,1%	48,6%	4,4%
T-3 2014	-0,3%	-2,0%	4,9%	-1,0%	-1,4%	-2,6%	352,5%	1,2%
T-4 2014	-0,7%	-3,0%	5,2%	-1,5%	2,9%	-4,4%	15,6%	1,2%
<b>2014 Var. anual</b>	-1,8%	-2,3%	5,3%	-0,9%	2,0%	-4,6%	29,7%	1,0%
T-1 2015	7,3%	-0,3%	14,6%	-1,9%	8,4%	7,4%	55,0%	8,2%
T-2 2015	1,9%	2,3%	7,3%	-2,1%	9,4%	17,5%	-4,0%	4,4%
T-3 2015	8,3%	3,0%	21,9%	-0,9%	16,2%	14,6%	91,0%	12,3%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

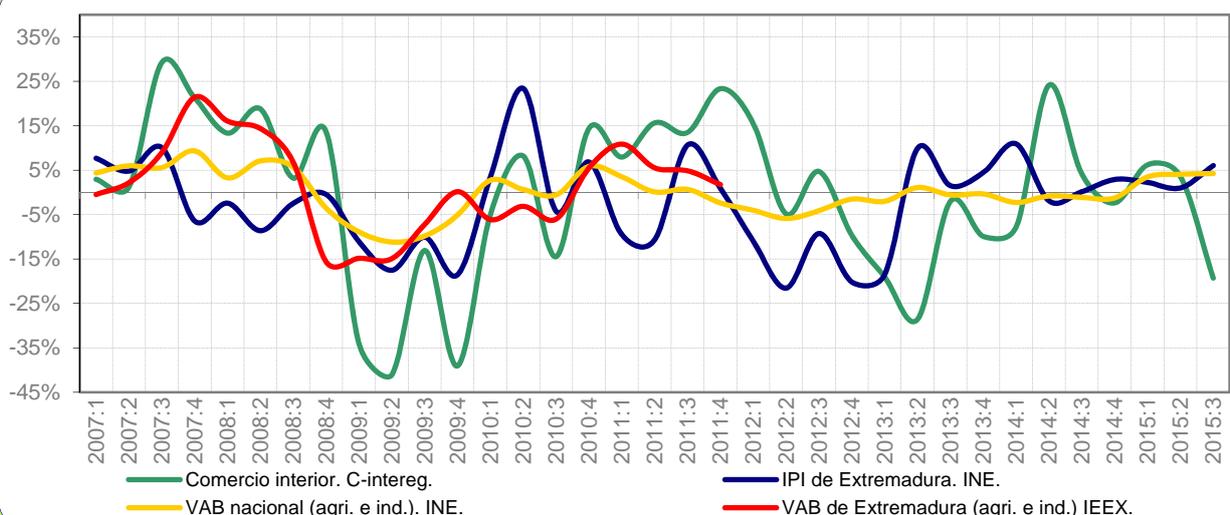
# Extremadura

**Gráfico 1.5. Comercio interior trimestral de Extremadura.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



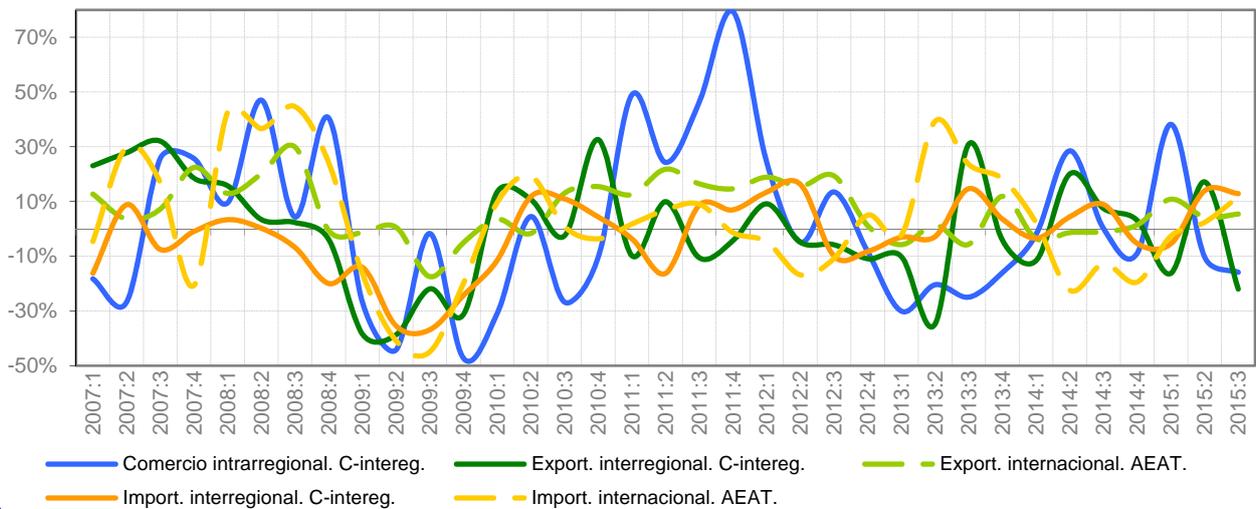
El **Gráfico 1.5** contiene la evolución del comercio intrarregional e interregional de Extremadura. Superadas las fuertes caídas del 2009, las exportaciones interregionales fueron las primeras en recuperarse (2010), seguidas por el flujo intrarregional (2011) y las importaciones interregionales (2011:3). En 2012, tras una mejora en las exportaciones (2012:1) y en las importaciones (2012:1-2), todas las series entraron en una recesión que duró hasta el 2013:2. Destaca el fuerte impulso en el 2013:3 de las exportaciones (31%) y el de las importaciones (14,7%). Con el 2014:1 todas las series sufrieron una recaída: las exportaciones se desplomaron un 11,6%; las importaciones cayeron un 3,3%; el flujo intrarregional un 2%. Tras la reactivación del 2014:2-3, el comercio intra se ha mostrado volátil, creciendo fuertemente en 2015:1 (38,2%) y contrayéndose en 2015:2-3 (-10,2% y -15,8%). Las exportaciones interregionales tras deprimirse en 2015:1 (-16,2%), crecieron en 2015:2 (17,2%) para volver a caer en 2015:3 (-21,9%). En 2015, las importaciones registraron tasas del -5,4%, 13,9% y 12,9% respectivamente.

**Gráfico 2.5. El comercio interior de Extremadura y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.5** presenta la evolución del comercio interior de Extremadura, junto con el IPI regional y el VAB nacional y regional (hasta donde está disponible). Ante la crisis, el IPI fue la primera de las series en reaccionar (2007:4). El comercio interior, aunque no cayó hasta el 2009:1, registró las mayores contracciones del período. Entre el 2010:4 y el 2012:1, el comercio interior compensó parte de sus caídas. Sin embargo, desde el 2012:2, tanto el IPI como el comercio interior han vuelto a resentirse. El dato del 2013:2 apuntaba hacia la recuperación del IPI, pero su trayectoria se ha caracterizado por ciertos altibajos. En su evolución reciente, ésta serie está creciendo suavemente. El comercio interior, tras caer con relativa fuerza durante el 2012:4-2014:1, y apuntar hacia síntomas alentadores de recuperación en los dos primeros trimestres del 2015, se desploma hasta tasas inferiores a -15% en el 2015:3.

**Gráfico 3.5. El comercio de bienes de Extremadura según mercados.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.5** recoge la evolución del comercio de Extremadura en todos los mercados. Las exportaciones internacionales mostraron su debilidad en 2008:4, mientras que las importaciones internacionales lo hicieron en 2009:1. Aunque entre 2010:3 y 2012:4, las exportaciones internacionales se recuperaron, en 2013:1 entraron en tasas negativas nuevamente. En 2013:4 las exportaciones internacionales volvieron a reactivarse (8,4%). Desde entonces, salvo la leve caída de 2014:3 (-1,4%), ésta serie ha seguido creciendo. En el 2015:1 recoge un crecimiento del 10,9%, del 4,4% en 2015:2 y de 5,4% en 2015:3. Por su parte, las importaciones internacionales crecieron en 2011, se resintieron nuevamente en 2012 y experimentaron un sorprendente dinamismo entre 2013:2 y 2014:1. Sin embargo, desde 2014:2 se han desplomado, con tasas del -22,4% en 2014:2, del -12,8% en 2014:3, del -19,4% en 2014:4 y del -2,6% en 2015:1. Tras esta evolución negativa, las importaciones internacionales han repuntado en los dos últimos trimestres.

**Tabla 2.5. Distribución espacial del comercio de bienes de Extremadura.**

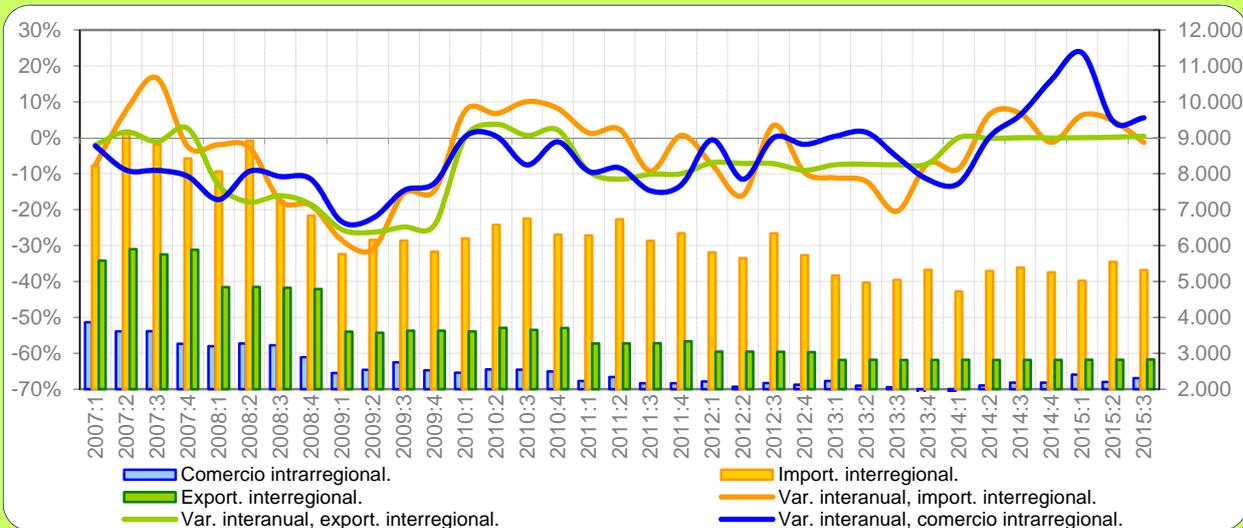
Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	1.099	1.728	564	4.043	291	-2.315	274	3.392
<b>Promedio 02-09</b>	2.181	2.816	1.117	5.986	816	-3.170	301	6.114
<b>Promedio 10-12</b>	2.172	2.697	1.463	5.024	979	-2.327	484	6.332
<b>T-1 2013</b>	397	626	357	1.288	245	-661	112	1.380
<b>T-2 2013</b>	413	450	457	1.296	314	-846	143	1.320
<b>T-3 2013</b>	609	737	453	1.337	273	-600	180	1.798
<b>T-4 2013</b>	521	624	401	1.286	292	-662	110	1.546
<b>2013</b>	1.939	2.437	1.668	5.206	1.123	-2.769	544	6.044
<b>T-1 2014</b>	389	554	344	1.244	251	-690	93	1.286
<b>T-2 2014</b>	531	541	451	1.353	244	-813	207	1.522
<b>T-3 2014</b>	610	792	448	1.456	238	-664	210	1.850
<b>T-4 2014</b>	475	643	407	1.217	235	-574	172	1.525
<b>2014</b>	2.004	2.530	1.650	5.271	967	-2.741	683	6.184
<b>T-1 2015</b>	537	464	381	1.177	244	-713	137	1.382
<b>T-2 2015</b>	477	633	470	1.542	249	-909	221	1.580
<b>T-3 2015</b>	513	618	472	1.644	266	-1.026	207	1.604
<b>2012 Var. anual</b>	5,2%	-3,4%	13,9%	2,1%	-7,1%	-8,6%	61,4%	3,6%
<b>T-1 2013</b>	-30,0%	-10,1%	-5,8%	-3,0%	-2,2%	-4,8%	-12,7%	-16,0%
<b>T-2 2013</b>	-20,4%	-34,8%	1,4%	-2,8%	39,3%	-31,4%	-36,5%	-20,4%
<b>T-3 2013</b>	-24,9%	31,0%	-5,6%	14,7%	23,5%	0,5%	-30,5%	-3,0%
<b>T-4 2013</b>	-16,0%	-4,2%	11,9%	3,6%	18,2%	-12,1%	-1,9%	-5,1%
<b>2013 Var. anual</b>	-22,9%	-6,3%	0,0%	2,7%	19,1%	-12,2%	-24,8%	-10,9%
<b>T-1 2014</b>	-2,0%	-11,6%	-3,6%	-3,4%	2,3%	-4,3%	-16,4%	-6,8%
<b>T-2 2014</b>	28,5%	20,1%	-1,3%	4,4%	-22,4%	3,9%	45,1%	15,3%
<b>T-3 2014</b>	0,2%	7,5%	-1,0%	8,9%	-12,8%	-10,7%	16,8%	2,9%
<b>T-4 2014</b>	-8,9%	3,1%	1,4%	-5,3%	-19,4%	13,3%	56,7%	-1,4%
<b>2014 Var. anual</b>	3,3%	3,8%	-1,1%	1,2%	-13,9%	1,0%	25,5%	2,3%
<b>T-1 2015</b>	38,2%	-16,2%	10,9%	-5,4%	-2,6%	-3,3%	47,1%	7,5%
<b>T-2 2015</b>	-10,2%	17,2%	4,4%	13,9%	2,4%	-11,8%	6,7%	3,8%
<b>T-3 2015</b>	-15,8%	-21,9%	5,4%	12,9%	11,7%	-54,5%	-1,7%	-13,3%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("-" rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("-" azul); etc.

# Comunidad de Madrid

**Gráfico 1.6. Comercio interior trimestral de la Comunidad de Madrid.**

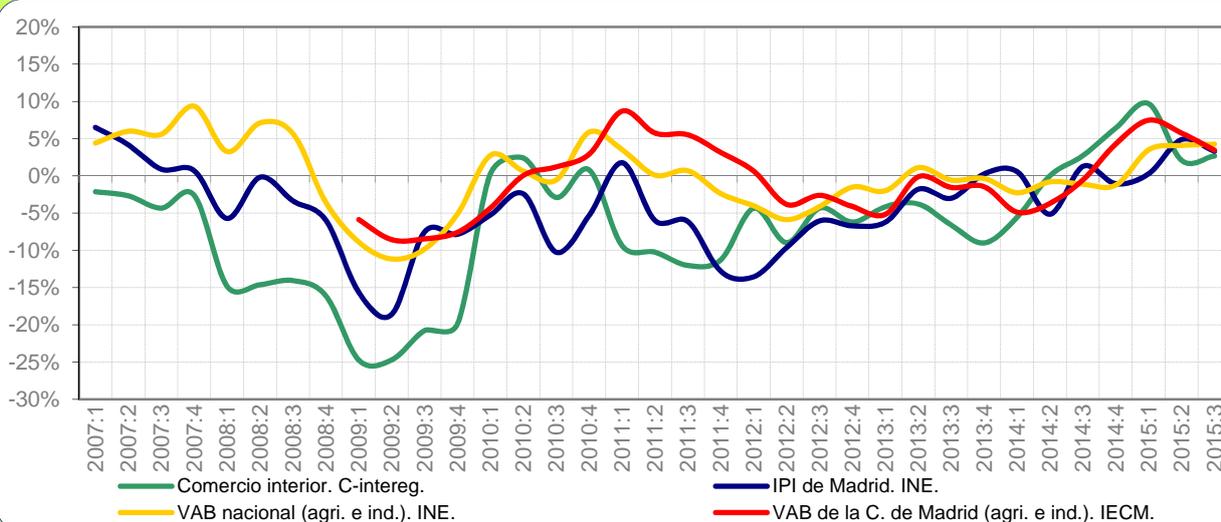
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 1.6** presenta la evolución del comercio de la Comunidad de Madrid dentro de España. Las mayores caídas se dieron entre el 2008:1 y el 2009:4, aunque el flujo intrarregional comenzó a caer en el 2007:1. En 2010 todas las series rebotaron, si bien el comercio intrarregional y las exportaciones interregionales recaerían en 2011:1. Las importaciones interregionales tardaron más en recaer (2011:3), y lo hicieron con tasas más volátiles. Esta misma serie registró crecimientos importantes en 2014:2 (6,5%), 2014:3 (6,7%), 2015:1 (7,3%) y 2015:2 (6,7%), con caídas en 2015:3 (-1,3%). Las exportaciones interregionales desde el 2011:1 se han mantenido en tasas negativas hasta el 2013:4, y prácticamente nulas desde entonces. El flujo intrarregional frenó su deterioro durante el 2012:3 y 2013:2, pero desde 2013:3 hasta 2014:1 volvió a mostrar su fragilidad, alcanzando un mínimo (-12,7%) en dicho trimestre. Desde entonces, ha vuelto a mostrar una tendencia muy positiva, con tasas del 23,7% (2015:1), del 4,6% (2015:2) y del 5,6% (2015:3).

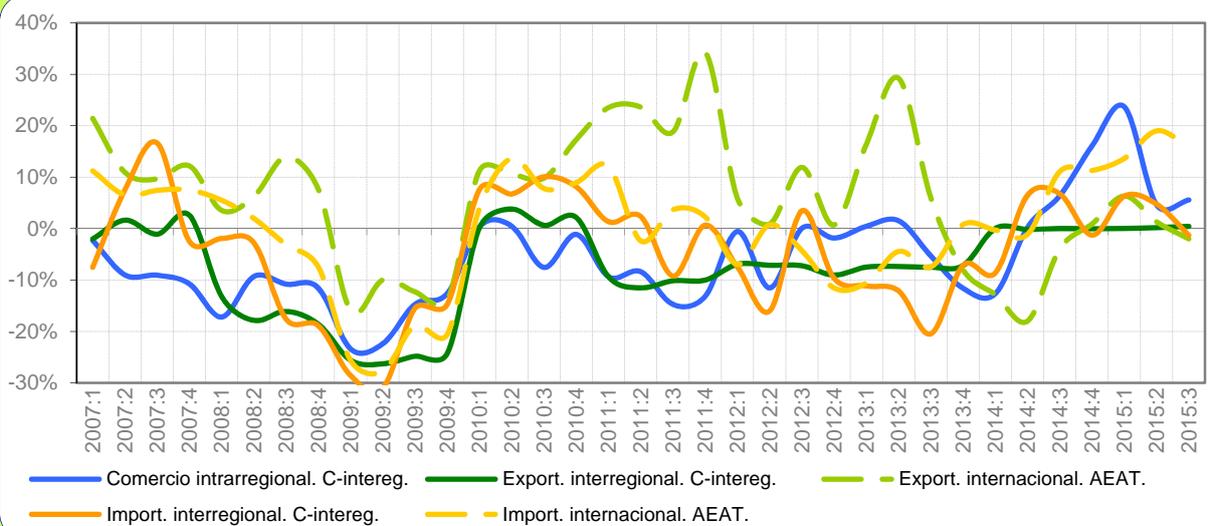
**Gráfico 2.6. El comercio interior de la Comunidad de Madrid y otros indicadores.**

Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.6** muestra la evolución del comercio interior con origen en la Comunidad de Madrid, frente al IPI y el VAB regional y nacional (de agricultura e industria). Durante los inicios de la crisis, el indicador de comercio interior cayó primero (2007:1), seguido por el IPI (2008:1) y el VAB regional (2009:1). En el 2010:1-2 y 4 el comercio interior, junto con el VAB nacional, fue la primera en mostrar signos de recuperación; no obstante, la serie del comercio volvió a caer entre el 2011:1 y el 2014:1. Desde el 2013:4, a través de la progresiva reducción de sus tasas negativas, la serie de comercio interior ha seguido una senda de recuperación; sus tasas han sido positivas y crecientes desde el 2014:2, con un pico próximo al 10% en el 2015:1, y crecimientos más moderados en 2015:2-3. El IPI recogió inicialmente caídas menos intensas, pero tras un repunte en 2011:1, volvió a contraerse hasta el 2013:3. A partir de ese trimestre su evolución ha sido plana, con un desplome en 2014:2 (-5,1%) y sendos repentes en 2015:2 y 2015:3.

**Gráfico 3.6. El comercio de bienes de la Comunidad de Madrid según mercados.**  
Tasas de variación interanuales.



El Gráfico 3.6 muestra el comercio de la Comunidad de Madrid en todos los mercados. Durante el inicio de la crisis, el comercio internacional mantuvo una dinámica más estable que la del comercio intra-nacional. Desde el 2010:1 los flujos internacionales crecieron fuertemente, aunque las importaciones se recuperaron a ritmos más bajos, con caídas desde 2011:2. En 2012:2 y 4 las exportaciones internacionales perdieron fuerza, mientras que en las importaciones internacionales siguieron predominando las tasas negativas. A partir del 2013 los flujos internacionales presentaron un comportamiento muy errático: las exportaciones se dispararon en 2013:2 (29,2%), para decrecer en 2014:1-3 (-12,9%, -18% y -3,9%). Entre el 2014:4 y el 2015:2 se recoge una leve recuperación (0,9%, 6,3%, y 1,3%, respectivamente), matizada por una caída en el último trimestre (2015:3, -2%). Las importaciones internacionales, tras caer fuertemente hasta el 2013:3, desde el 2014:3 han crecido con fuerza, alcanzando en 2015:2 y 2015:3 sus tasas máximas de crecimiento del periodo considerado (19% y 15,9%).

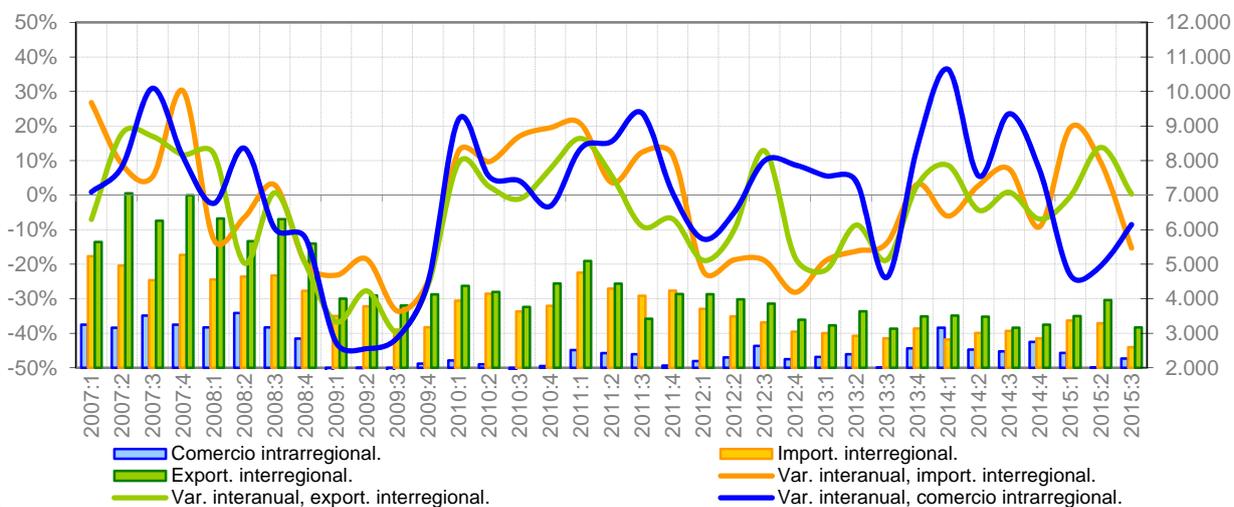
**Tabla 2.6. Distribución espacial del comercio de bienes de la Comunidad de Madrid.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	10.958	18.502	10.665	21.151	30.659	-2.649	-19.993	40.125
<b>Promedio 02-09</b>	13.095	20.009	17.562	29.136	52.201	-9.127	-34.638	50.666
<b>Promedio 10-12</b>	9.176	13.331	25.332	24.945	51.714	-11.614	-26.382	47.839
<b>T-1 2013</b>	2.226	2.816	7.756	5.164	11.724	-2.348	-3.968	12.798
<b>T-2 2013</b>	2.099	2.820	8.602	4.966	12.138	-2.145	-3.536	13.521
<b>T-3 2013</b>	2.053	2.814	7.333	5.043	11.270	-2.229	-3.937	12.200
<b>T-4 2013</b>	1.880	2.814	7.080	5.321	12.447	-2.507	-5.367	11.774
<b>2013</b>	8.257	11.264	30.771	20.493	47.579	-9.229	-16.808	50.293
<b>T-1 2014</b>	1.944	2.817	6.757	4.719	11.691	-1.902	-4.934	11.518
<b>T-2 2014</b>	2.105	2.815	7.055	5.290	12.002	-2.475	-4.947	11.975
<b>T-3 2014</b>	2.184	2.814	7.044	5.384	12.522	-2.570	-5.479	12.042
<b>T-4 2014</b>	2.183	2.813	7.144	5.253	13.854	-2.440	-6.710	12.139
<b>2014</b>	8.415	11.259	27.999	20.646	50.069	-9.386	-22.070	47.674
<b>T-1 2015</b>	2.404	2.818	7.185	5.017	13.285	-2.200	-6.101	12.407
<b>T-2 2015</b>	2.202	2.820	7.148	5.542	14.284	-2.722	-7.136	12.170
<b>T-3 2015</b>	2.306	2.826	6.903	5.314	14.516	-2.488	-7.613	12.035
<b>2012 Var. anual</b>	-3,6%	-7,6%	4,6%	-7,6%	-5,7%	7,7%	16,0%	-0,2%
<b>T-1 2013</b>	0,4%	-7,5%	16,4%	-11,2%	-10,6%	15,2%	38,5%	7,3%
<b>T-2 2013</b>	1,5%	-7,4%	29,2%	-12,1%	-4,4%	17,7%	41,5%	14,9%
<b>T-3 2013</b>	-5,3%	-7,5%	5,9%	-20,5%	-7,5%	32,4%	25,1%	0,5%
<b>T-4 2013</b>	-11,6%	-7,2%	-8,1%	-7,1%	0,8%	7,1%	-15,4%	-8,4%
<b>2013 Var. anual</b>	-3,7%	-7,4%	10,1%	-12,9%	-5,5%	18,8%	25,0%	3,3%
<b>T-1 2014</b>	-12,7%	0,0%	-12,9%	-8,6%	-0,3%	19,0%	-24,4%	-10,0%
<b>T-2 2014</b>	0,3%	-0,2%	-18,0%	6,5%	-1,1%	-15,3%	-39,9%	-11,4%
<b>T-3 2014</b>	6,4%	0,0%	-3,9%	6,8%	11,1%	-15,3%	-39,2%	-1,3%
<b>T-4 2014</b>	16,1%	0,0%	0,9%	-1,3%	11,3%	2,7%	-25,0%	3,1%
<b>2014 Var. anual</b>	1,9%	0,0%	-9,0%	0,7%	5,2%	-1,7%	-31,3%	-5,2%
<b>T-1 2015</b>	23,7%	0,0%	6,3%	6,3%	13,6%	-15,6%	-23,6%	7,7%
<b>T-2 2015</b>	4,6%	0,2%	1,3%	4,8%	19,0%	-10,0%	-44,2%	1,6%
<b>T-3 2015</b>	5,6%	0,4%	-2,0%	-1,3%	15,9%	3,2%	-39,0%	-0,1%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("- azul); etc.

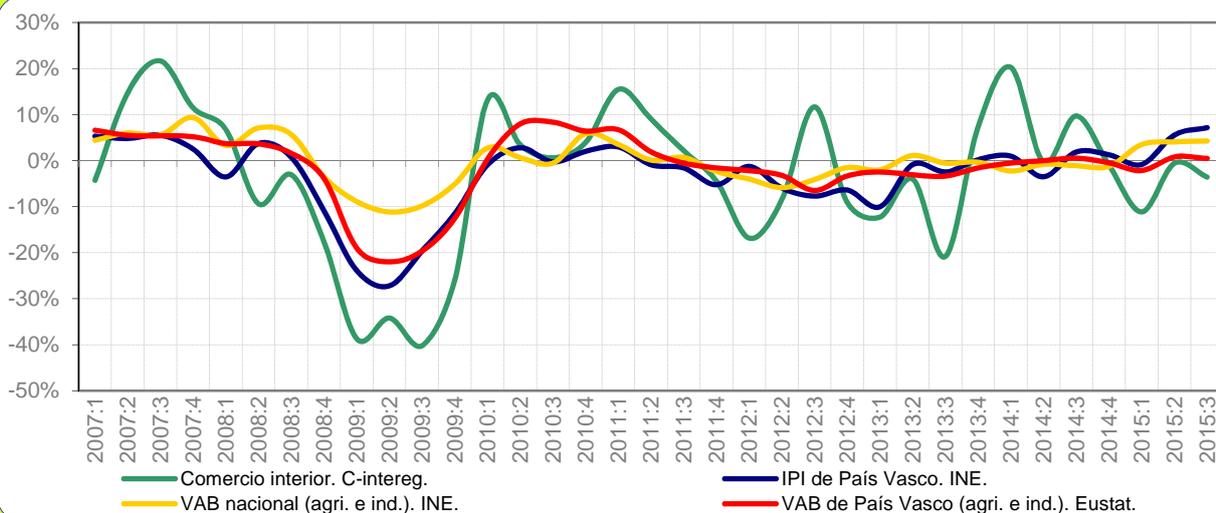
# País Vasco

**Gráfico 1.7. Comercio interregional e intrarregional trimestral del País Vasco.**  
Millones de euros y tasas de variación interanuales.



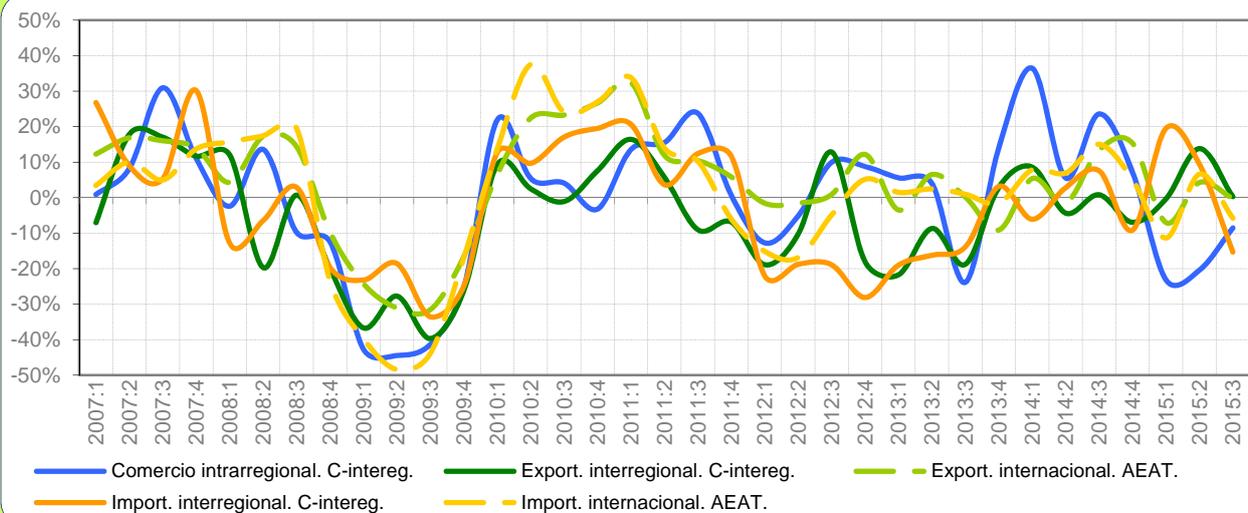
El **Gráfico 1.7** recoge la evolución del comercio vasco con España. Entre el 2008:3-2009:4 se dieron las caídas más acusadas, especialmente en el flujo intrarregional. Sólo las importaciones interregionales registraron tasas positivas durante todo el periodo entre el 2010 y el 2011, señal de la fortaleza de la demanda regional. En 2012:1 todas las series mostraron caídas importantes, con un leve repunte en 2012:3 de las exportaciones interregionales, y entre el 2012:3-2013:2 en el caso del flujo intrarregional. En 2013:3 todas las series volvieron a sufrir un fuerte parón. Desde el 2013:4 la evolución de las series ha sido dispar: las importaciones interregionales se han movido entre tasas positivas (2015:1 del 19,4%; 2015:2 del 9,5%) y negativas (2014:4 del -9,1%; 2015:3 del -15,3%); las exportaciones se han contraído en 2014:2 (-4,3%), 2014:4 (-6,9%) y 2015:1 (-0,3%), creciendo en 2015:2 (13,8%) y 2015:3 (0,3%); el comercio intra-regional registró fuertes crecimientos en el 2014, ha registrado caídas muy fuertes en los tres trimestres del 2015 (-23,2%, -20,4% y -8,5% respectivamente).

**Gráfico 2.7. El comercio interior de País Vasco y otros indicadores.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 2.7** recoge la trayectoria del comercio interior (comercio intrarregional y exportaciones interregionales), del IPI y del VAB (agricultura e industria) del País Vasco. El comercio y el IPI fueron las series más volátiles y con mayores caídas durante la crisis. Entre finales del 2008 y comienzos del 2010, todas las series decrecieron. Con la entrada del 2010, los VAB's remontaron su evolución. La recuperación del IPI fue más tibia, volviendo a decrecer desde 2011:2 hasta 2013:3. Desde dicho trimestre, en su evolución han predominado las tasas próximas al cero, exceptuándose el pico de 2015:1 (5,5%). El comercio interior registró fuertes caídas (2012:1; 2012:4; 2013:1), seguido de un intenso repunte en 2013:4 (7,4%). Este crecimiento se ha acentuado en 2014:1 (20,2%) y en 2014:3 (9,2%), mientras que habría decrecido en los tres últimos trimestres del 2015, con una caída intensa en 2015:1 (-11,2%). La evolución del resto de series vascas en el 2015, resulta más optimista, recogiendo tasas positivas tanto en el IPI como en el VAB.

**Gráfico 3.7. El comercio de bienes del País Vasco según mercados.**  
Tasas de variación interanuales.



El **Gráfico 3.7** presenta el comercio vasco en todos los mercados. A partir del 2008:4, los flujos internacionales cayeron intensamente, en especial las importaciones. Posteriormente, todas las series se recuperaron. Desde el 2010:1 el comercio internacional creció fuertemente. Su trayectoria se fue deteriorando en 2011:2. Desde el 2011:4 las importaciones volvieron a mostrar tasas negativas, sin crecer de forma sostenible hasta el 2013:4; los datos más recientes muestran una fuerte variabilidad, con tasas del 20,1% en 2014:3, del -11,4% en 2015:1 o del -5,8% en 2015:3. En el 2015:2, por el contrario se registró un crecimiento del 6,6%. Las exportaciones internacionales se han mostrado más dinámicas en el último periodo, aunque cayeron con intensidad en 2013:1 (-9,5%) y 2013:4 (-11,2%). En el 2014:1 este flujo experimentó un repunte (5,4%), que tras un parón en 2014:2 (-1,5%), registró crecimientos potentes en 2014:3 y 4 (13,4% y 15,3% respectivamente). En 2015:1, cayó al -7%. Aunque el dato de 2015:2 hacía prever una nueva recuperación (4,3%), el último dato disponible vuelve a ser negativo (-0,2% en 2015:3).

**Tabla 2.7. Distribución espacial del comercio de bienes de País Vasco.**

Millones de euros y tasas de variación interanuales	Propia CCAA (1)	EXPORTA A		IMPORTA DE		SALDO		PRODUCCIÓN EFECTIVA (1+2+3)
		ESPAÑA (2)	MUNDO (3)	ESPAÑA (4)	MUNDO (5)	ESPAÑA (2-4)	MUNDO (3-5)	
<b>Promedio 95-01</b>	6.989	14.039	9.297	12.149	7.531	1.890	1.766	30.325
<b>Promedio 02-09</b>	11.197	21.423	15.143	16.243	14.569	5.180	574	47.763
<b>Promedio 10-12</b>	9.031	16.408	19.778	15.481	16.187	927	3.590	45.216
<b>T-1 2013</b>	2.318	3.232	5.096	3.003	4.000	229	1.096	10.646
<b>T-2 2013</b>	2.394	3.637	5.662	2.924	3.971	713	1.691	11.693
<b>T-3 2013</b>	2.006	3.136	4.786	2.853	3.956	283	831	9.928
<b>T-4 2013</b>	2.566	3.490	5.087	3.140	4.026	350	1.061	11.142
<b>2013</b>	9.284	13.494	20.631	11.920	15.952	1.574	4.680	43.409
<b>T-1 2014</b>	3.163	3.511	5.372	2.821	4.316	690	1.056	12.045
<b>T-2 2014</b>	2.527	3.479	5.576	3.007	4.246	472	1.330	11.581
<b>T-3 2014</b>	2.479	3.162	5.428	3.069	4.550	93	878	11.069
<b>T-4 2014</b>	2.750	3.247	5.865	2.853	4.233	394	1.632	11.861
<b>2014</b>	10.918	13.398	22.241	11.749	17.345	1.649	4.896	46.557
<b>T-1 2015</b>	2.430	3.499	4.995	3.372	3.826	127	1.169	10.924
<b>T-2 2015</b>	2.011	3.960	5.814	3.291	4.527	669	1.287	11.784
<b>T-3 2015</b>	2.268	3.171	5.416	2.599	4.287	572	1.129	10.855
<b>2012 Var. anual</b>	-0,3%	-10,1%	2,4%	-22,0%	-8,6%	730,1%	62,0%	-2,7%
<b>T-1 2013</b>	5,6%	-21,8%	-3,5%	-19,0%	1,5%	-45,9%	-18,1%	-8,3%
<b>T-2 2013</b>	4,0%	-8,7%	6,5%	-16,2%	2,5%	44,9%	17,4%	0,8%
<b>T-3 2013</b>	-23,8%	-18,8%	0,2%	-13,9%	1,0%	-48,2%	-3,5%	-11,9%
<b>T-4 2013</b>	14,1%	2,9%	-9,1%	3,2%	-1,5%	0,6%	-29,6%	-0,8%
<b>2013 Var. anual</b>	-1,0%	-12,2%	-1,6%	-12,1%	0,8%	-13,0%	-9,1%	-5,0%
<b>T-1 2014</b>	36,4%	8,6%	5,4%	-6,1%	7,9%	201,9%	-3,7%	13,1%
<b>T-2 2014</b>	5,6%	-4,3%	-1,5%	2,8%	6,9%	-33,8%	-21,4%	-1,0%
<b>T-3 2014</b>	23,6%	0,8%	13,4%	7,6%	15,0%	-67,2%	5,7%	11,5%
<b>T-4 2014</b>	7,2%	-6,9%	15,3%	-9,1%	5,1%	12,8%	53,8%	6,5%
<b>2014 Var. anual</b>	17,6%	-0,7%	7,8%	-1,4%	8,7%	4,8%	4,6%	7,3%
<b>T-1 2015</b>	-23,2%	-0,3%	-7,0%	19,5%	-11,4%	-81,5%	10,8%	-9,3%
<b>T-2 2015</b>	-20,4%	13,8%	4,3%	9,5%	6,6%	41,6%	-3,2%	1,8%
<b>T-3 2015</b>	-8,5%	0,3%	-0,2%	-15,3%	-5,8%	515,8%	28,5%	-1,9%

En las tasas de variación de los saldos, el color azul indica si en el primer período de la tasa había superávit, y el rojo si había déficit. El signo "+" indica que el saldo mejora (saldo más positivo o menos negativo), y el "-" que empeora (saldo menos positivo o más negativo). Ejemplos: un saldo deficitario en el primer período que pasa a positivo ("+" rojo); un saldo deficitario que pasa a más deficitario ("- " rojo); un saldo positivo que pasa a menos positivo ("azul"); etc.

## Anexo Metodológico.

### Breve descripción de la metodología.

- El presente informe recoge la información más destacada procedente de la primera estimación del comercio intrarregional e interregional a nivel trimestral realizada en España hasta la fecha (Gallego et al. 2010).
- Para ello, en paralelo al procedimiento de estimación de la base de comercio de bienes a nivel anual (Llano et al. 2008a. 2008b. 2010), se han estimado los correspondientes vectores de comercio intrarregional e interregional de cada Comunidad Autónoma con el Resto de España, estimando para ello los flujos emitidos y recibidos en unidades físicas (Tm.) y monetarias (Euros). Por motivos de espacio este informe se centra exclusivamente en el análisis de los flujos en unidades monetarias.
- La metodología utilizada entronca con los trabajos previos sobre interpolación temporal y estimación de magnitudes trimestrales en España, haciendo uso de los métodos de interpolación de carácter uni-variante y multi-variantes (Chow-Lin y Denton) más eficientes para cada una de las Comunidades Autónomas según los indicadores disponibles y los comportamientos específicos de los residuos.
- La trimestralización del comercio descansa fundamentalmente sobre el uso de indicadores de alta frecuencia relativos a los movimientos intra e interregionales de mercancías en España (carretera y barco fundamentalmente). Como consecuencia se aporta una nueva familia de indicadores "puros" que pueden ser comparados con otros indicadores habituales del análisis coyuntural regional (VAB, IPI's, consumo eléctrico...).
- Los datos relativos al comercio internacional proceden de la trimestralización de los datos mensuales aportados por la Dirección General de Aduanas de la Agencia Española de Administración Tributaria (AEAT). Nótese que mediante la suma del comercio interior (intra + interregional) y el internacional se dispondría de un indicador adicional sobre la producción de bienes en cada una de las regiones para cada trimestre.

### Referencias Bibliográficas.

- Gallego. N. Llano C., Pérez. J. (2010). El comercio interregional trimestral de bienes en España: metodología y primeros resultados. Documento de Trabajo. Instituto L.R. Klein. Marzo.
- Llano C., Esteban. A., Pérez. J., Pulido. A. (2008a): "[La base de datos C-interreg sobre el comercio interregional de bienes en España \(1995-2006\): metodología](#)". Documento de Trabajo. Instituto L.R. Klein. Septiembre.
- Llano C., Esteban. A., Pérez. J., Pulido. A. (2008b): "[Metodología de estimación de la base de datos C-interreg sobre el comercio interregional de bienes en España \(1995-05\)](#)". Ekonomiaz. Nº 69. Vol:III. pp. 244-270.
- Llano. C., Esteban. A., Pulido. A., Pérez. J (2010): "[Opening the Interregional Trade Black Box: The C-interreg Database for the Spanish Economy \(1995-2005\)](#)". International Regional Science Review. 33. 302-337.

### Definiciones y claves interpretativas.

**Exportación (e importación) interregional:** flujos de mercancías con origen (destino) en una Comunidad Autónoma diferente a la de destino (origen).

**Comercio intrarregional:** flujos de mercancías con origen y destino en la misma Comunidad.

**Total exportaciones interregionales:** suma de todas las exportaciones interregionales con origen en una Comunidad y destino en el resto.

**Comercio interior:** suma del comercio intrarregional y exportaciones interregionales con origen en una Comunidad.

**Comercio internacional:** flujos de bienes entre una Comunidad y el resto del mundo excluido el resto de España.

**Saldo comercial interregional:** diferencia entre las exportaciones e importaciones interregionales de una Comunidad Autónoma.

**IPI:** Índice de Producción Industrial (INE).

**VAB nacional:** Valor Añadido Bruto nacional del sector agrario e industrial a precios de mercado (Contabilidad Nacional Trimestral del INE)

**VAB regional:** Valor Añadido Bruto del sector agrario e industrial a precios de mercado para aquellas Comunidades Autónomas que lo estiman con periodicidad trimestral. Cada serie corresponde a una fuente diferente.

**Producción efectiva:** la suma del comercio intra y las exportaciones interregionales e internacionales de una Comunidad equivale a la producción efectiva de sus sectores productores de bienes (agricultura + industria).

**Nota importante:** las cifras de comercio interregional trimestral no incluyen el comercio de la rama R16 de C-interreg (Producción y distribución de energía eléctrica, gas y agua). Dicha rama sí está incluida en los datos anuales de C-interreg habitualmente utilizados en los análisis estructurales del Proyecto. Según la metodología, los datos trimestrales del período 1995-2010 son compatibles con los datos anuales. Los datos de comercio interregional del período 2011-2013 no cuentan con restricción anual, y son considerados como una *predicción* dentro del período histórico. Sin embargo, los datos de comercio internacional y VAB son definitivos.